株式会社朝日ネット

決算説明

2027年３月期　中間期
（2026年4月1日～2026年9月30日）

＜将来予測に関する注意事項＞

この資料に記載されている当社の現在の計画、見通し、戦略、確信などのうち歴史的事実でないものは将来の業績に関する見通しです。
これらの記述は現時点で入手可能な情報から得られた当社の経営者の判断に基づいています。従いましてこれら業績見通しに全面的に依拠することは控えるようお願いいたします。様々な重要な要因により実際の業績はこれら業績見通しと大きく異なる可能性があり、そして見通しと比べて悪い結果となる場合もあります。

また掲載内容については細心の注意を払っておりますが掲載された情報の誤り等に関し当社は一切責任を負うものではありませんのでご了承ください。

つなぐをつくる、つなぐをささえる。
AsahiNet

証券コード：3834

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

目次

1 ２０２７年３月期 中間期業績

2 事業の状況

◆インターネット接続サービスの状況

・ISP「ASAHIネット」

・VNE「v6 コネクト」

◆インターネット関連サービスの状況

・教育支援サービス「 manaba 」

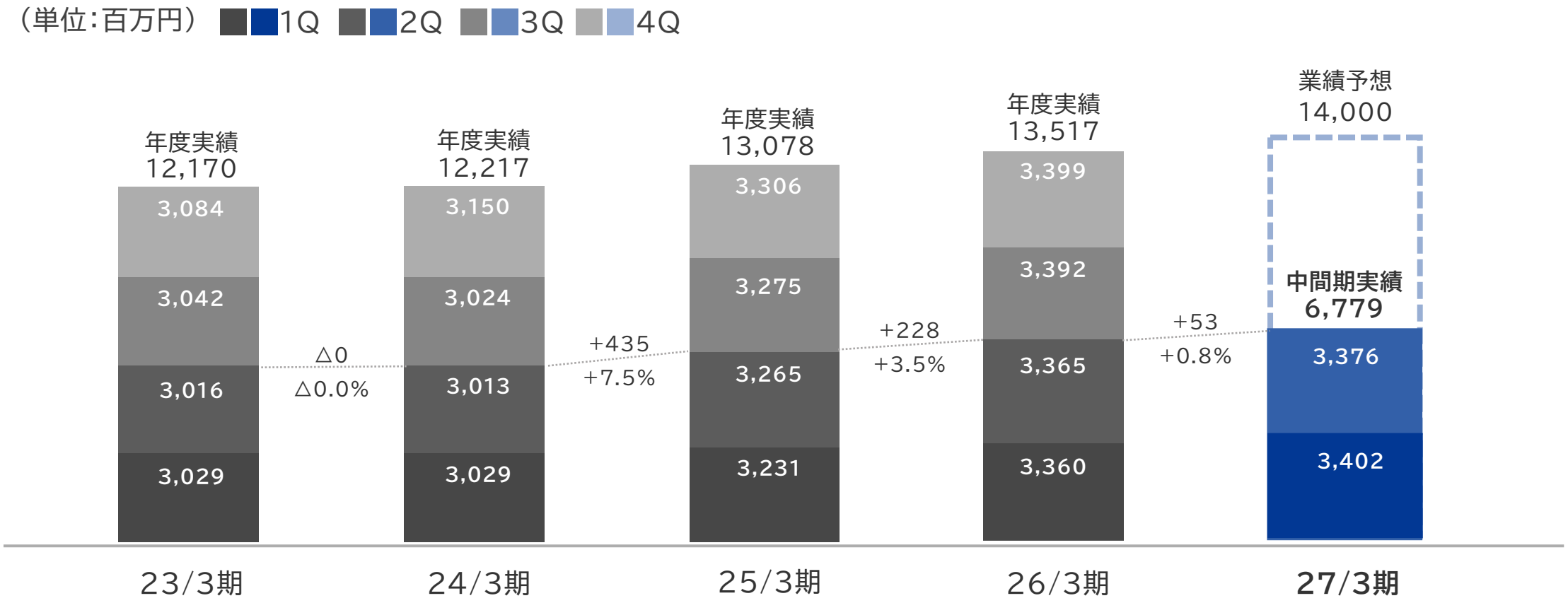
3 人的資本経営

4 コーポレートブランド

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

売上高の推移

27/3期中間期の売上高は前年同期比増収で推移

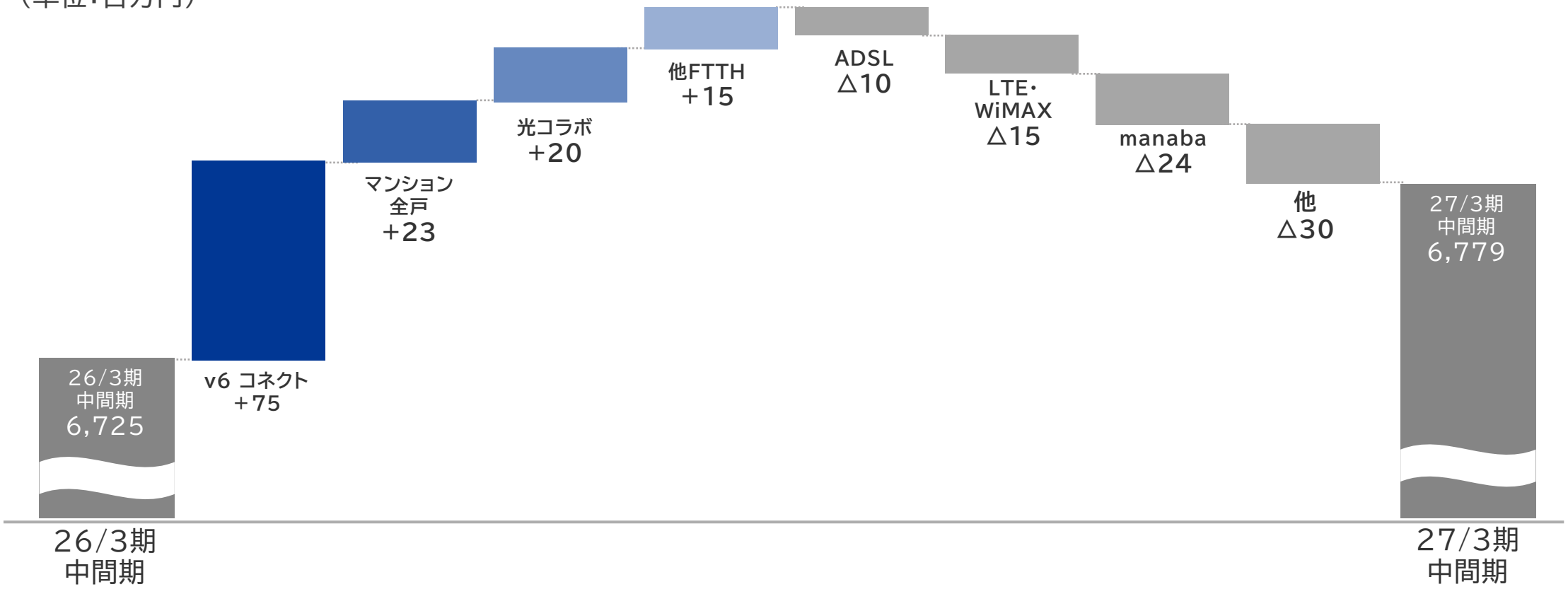


© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

売上高 前期比差異

「v6 コネクト」の通信量増とFTTH契約数の積み上げにより増収

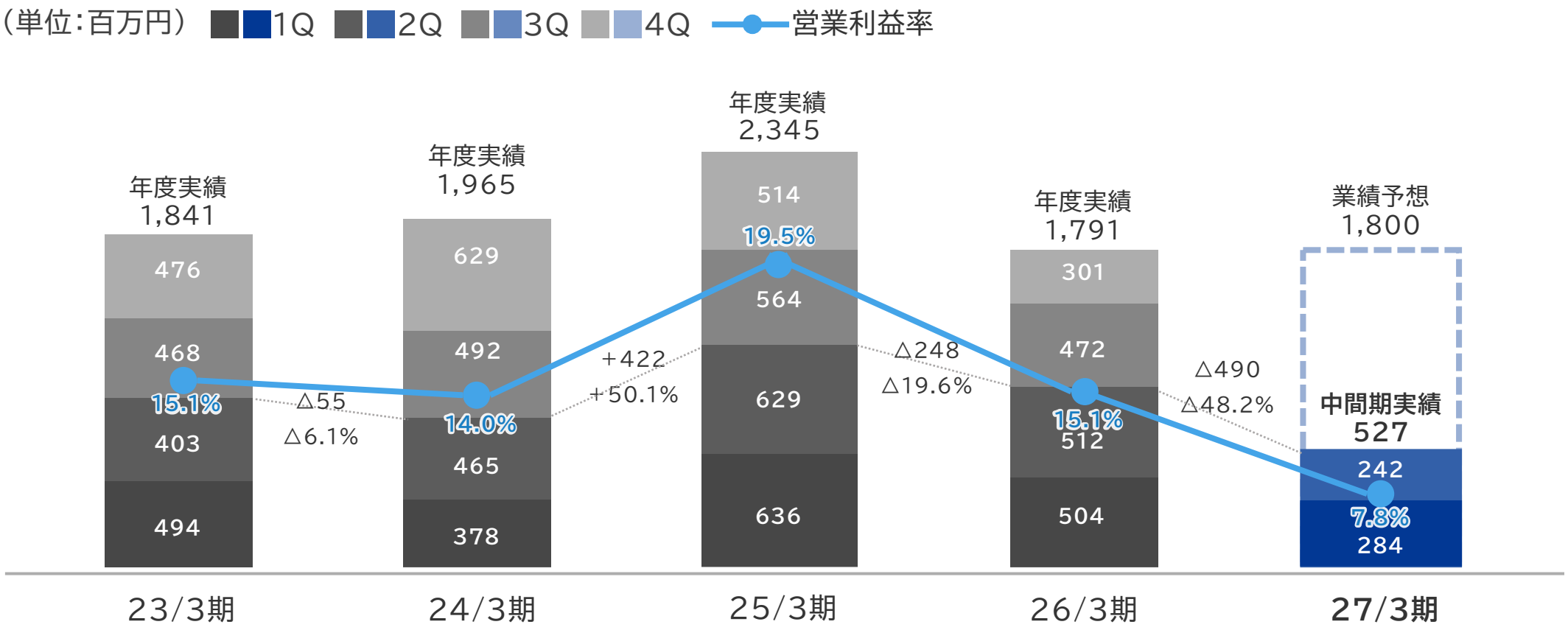
（単位：百万円）



© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

営業利益の推移

基幹システム償却費増加と獲得費用先行投下により減益

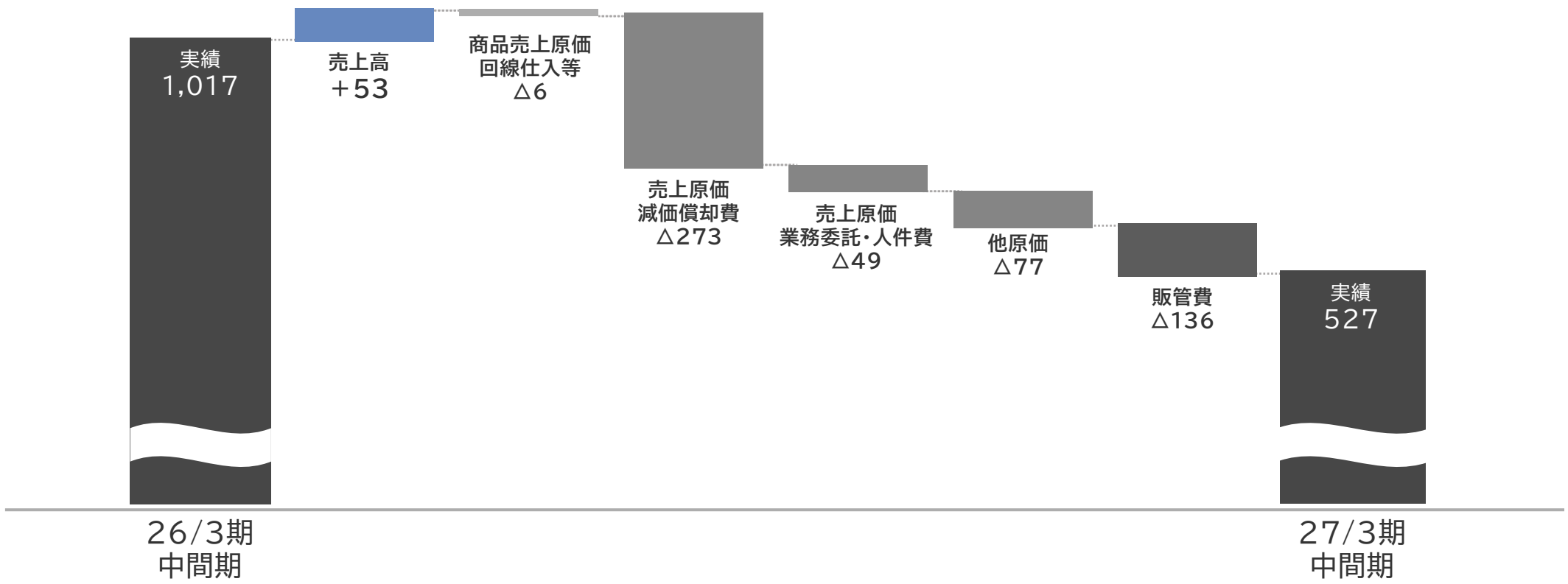


© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

営業利益 前期比差異

減価償却費の増加と会員獲得に向けたプロモーション費用投資

（単位：百万円）



© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

EBITDAの推移

27/3期は基幹システムの一部を3Q以降にリリース予定

（単位：百万円）

	23/3期	24/3期	25/3期	26/3期	27/3期（中間期）	27/3期（予想）
営業利益	1,841	1,965	2,345	1,791	527	1,800
減価償却費	895	883	974	1,268	806	1,545
EBITDA（※）	2,737	2,849	3,320	3,060	1,333	3,345
EBITDAマージン	22.5%	22.3%	25.4%	22.6%	19.7%	23.9%
設備投資	1,160	1,055	1,830	2,941	1,424	2,500

（※）EBITDAは営業利益＋減価償却費で算出しております。

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

経営成績

（単位：百万円）

	26/3期 中間期	27/3期 中間期	増減額	増減率	業績予想 進捗率
売上高	6,725	6,779	+53	0.8%	48.4%
営業利益	1,017	527	△490	△48.2%	29.3%
経常利益	1,029	541	△488	△47.4%	29.6%
当期純利益	725	376	△349	△48.1%	28.9%
1株当たり 当期純利益	27円72銭	14円50銭	—	—	—

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

財政状態

（単位：百万円）

	26/3期	27/3期 中間期	増減額	増減率
総資産	14,515	14,871	355	2.5%
負債	1,406	1,764	357	25.4%
純資産	13,108	13,106	△2	△0.0%
自己資本比率	90.3%	88.1%	—	—

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

資本コストや株価を意識した経営

（単位：百万円）

	24/3期	25/3期	26/3期	27/3期（中間期）
売上高	12,217	13,078	13,517	6,779
営業利益	1,965	2,345	1,791	527
当期純利益	1,289	1,752	1,293	376
1株当たり純資産額	450.96	487.63	505.90	504.76
ROE（自己資本利益率）	10.5%	13.7%	9.9%	ー
株価（3月終値）	644円	677円	647円	ー
PBR（株価純資産倍率）	1.43	1.39	1.28	ー

※株主資本コストはCAMPで算定（リスクフリーレートは10年物国債利回りの年平均、公開情報を基に自社で算出したβ、市場リスクプレミアム）

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

剰余金の配当に関するお知らせ

（単位：百万円）

	決定額	直近の配当予想 （2026年5月13日公表）	前期実績 （2026年3月期）
基準日	2026年9月30日	同左	2026年3月31日
1株当たり 配当金	13円00銭	12円50銭	12円50銭
配当額の総額	337百万円	―	323百万円
効力発生日	2026年12月2日	―	2026年6月24日
配当原資	利益剰余金	―	利益剰余金

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

株主還元

累進配当方針のもと年間26円へ増配し積極的な利益還元を実施

（単位：百万円）

	23/3期	24/3期	25/3期	26/3期	27/3期（予定）
当期純利益	1,285	1,289	1,752	1,293	1,300
配当金	22円50銭	23円00銭	24円50銭	25円00銭	26円00銭
配当性向	49.0%	49.5%	37.7%	50.4%	51.8%
自己株取得総額	ー	195百万円	606百万円	701百万円	ー
総還元性向	49.0%	64.6%	72.1%	104.3%	51.8%

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

朝日ネットの事業

インターネット接続サービス

ISP

AsahiNet

- FTTH接続サービス
- モバイル接続サービス

VNE

V6コネクト

インターネット関連サービス

教育支援サービス

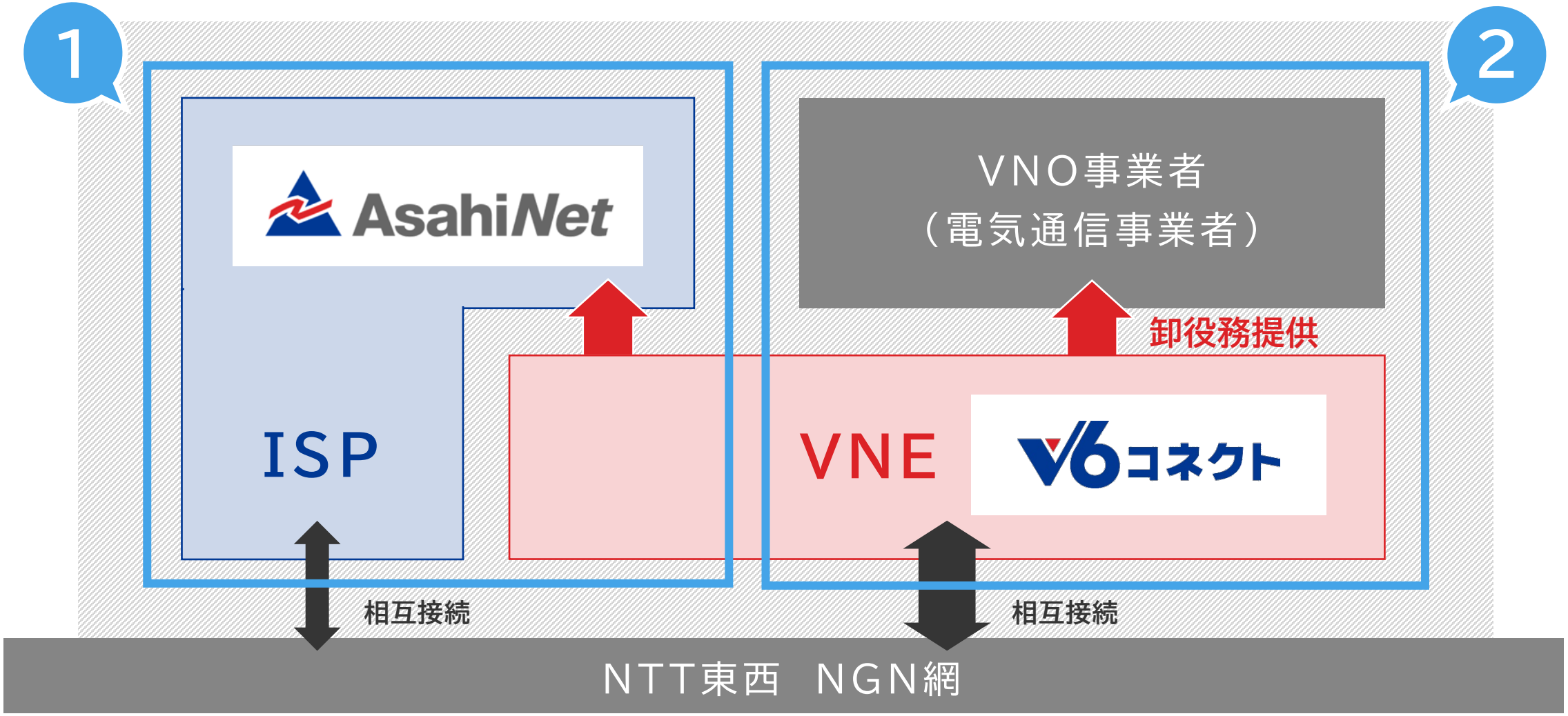
manaba

その他

- メールサービス
- セキュリティサービス
- その他関連サービス

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

インターネット接続サービスの構造



© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

インターネット接続サービス 売上高

（単位：百万円）

	26/3期 中間期	27/3期 中間期	増減額	増減率
ISP「ASAHIネット」	4,872	4,881	+8	0.2%
VNE「v6 コネクト」	1,184	1,260	+75	6.4%
合計	6,057	6,142	+84	1.4%

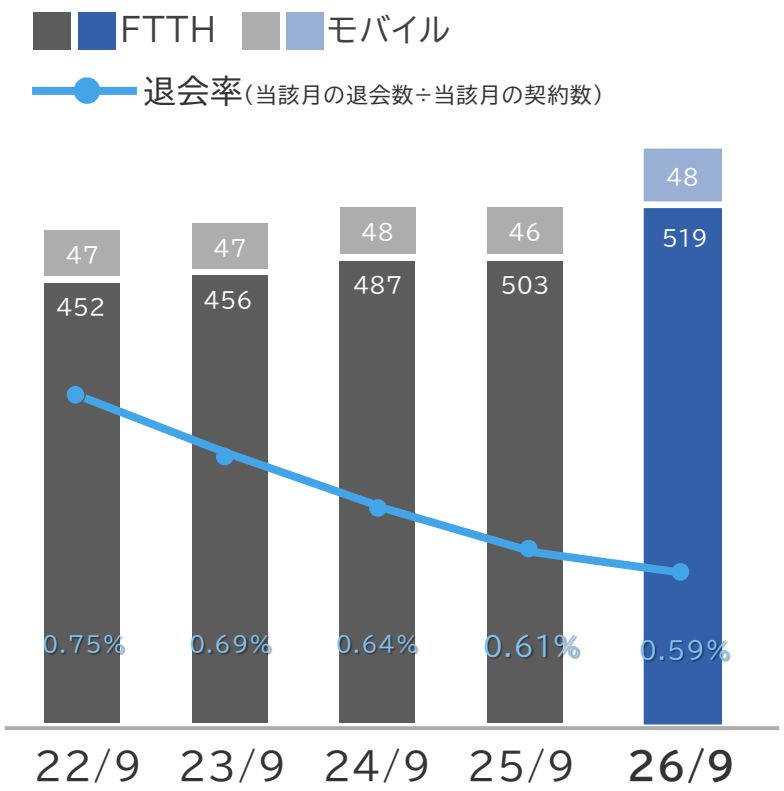
© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

ISP「ASAHIネット」インターネット接続契約数の推移

獲得強化によりFTTH接続サービスの契約数は519千IDへ増加

（単位：千ID）

	2025年9月末	2026年9月末	増減数
FTTH（光接続）	503	519	+16
モバイル接続	46	48	+1



© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

ISP「ASAHIネット」の取り組み

獲得チャネルの強化、IoT向け独自施策とセキュリティ向上を推進

販売チャネル別の獲得強化

NTTチャネル

・マンション全戸加入プラン獲得

・「フレッツ 光クロス(10G)」
「フレッツ 光25G」対応

Webチャネル

・申込ページ改修(A/Bテスト実行)

・効果測定環境整備により、
前年同期比増加

法人会員

・GIGAスクール案件や自治体、
大口法人へ注力

・固定IP回線導入拡大

モバイルにおけるIoT向け施策

・IoT機器メーカー様向け　WiMAX新サービス

固定IP×容量無制限※

※スタンダードモード利用時

セキュリティ活動の取り組み

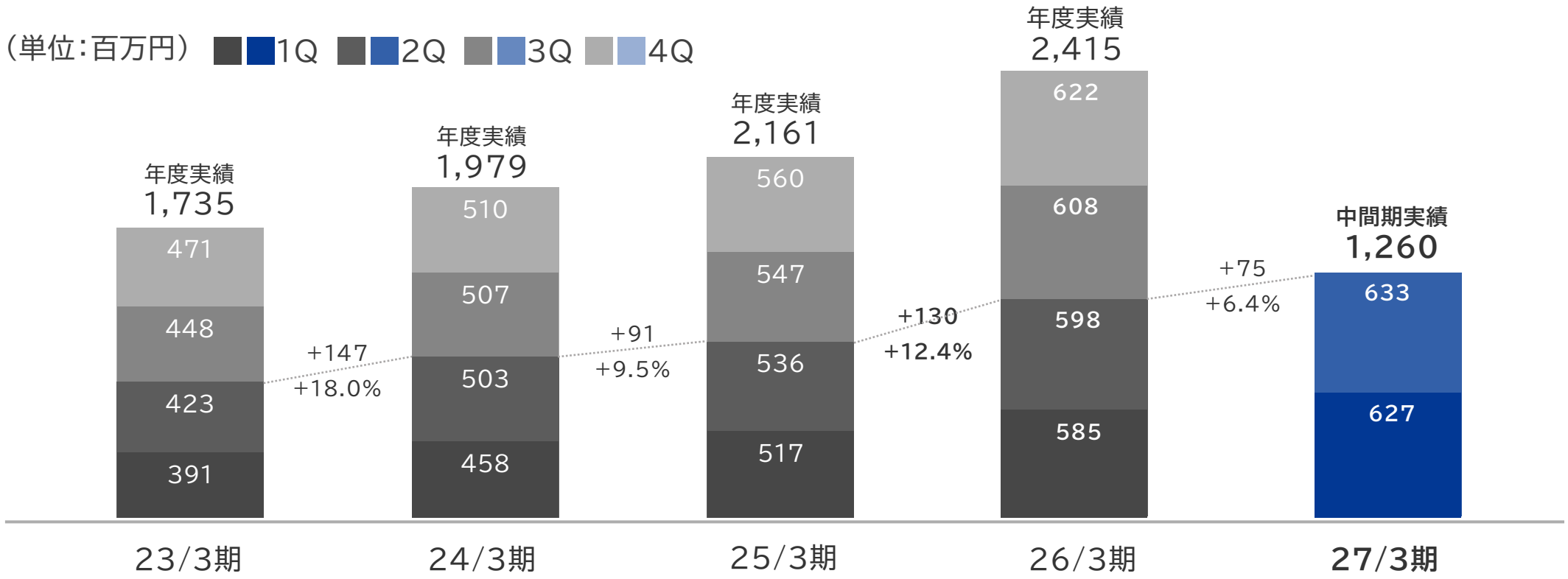
・総務省/NICT『NOTICE(ノーティス)プロジェクト』参画

・メールサービス等のセキュリティ基盤強化

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

VNE「v6 コネクト」売上高と提携事業者数の推移

提携10社を維持し1回線あたりトラフィック増加により増収

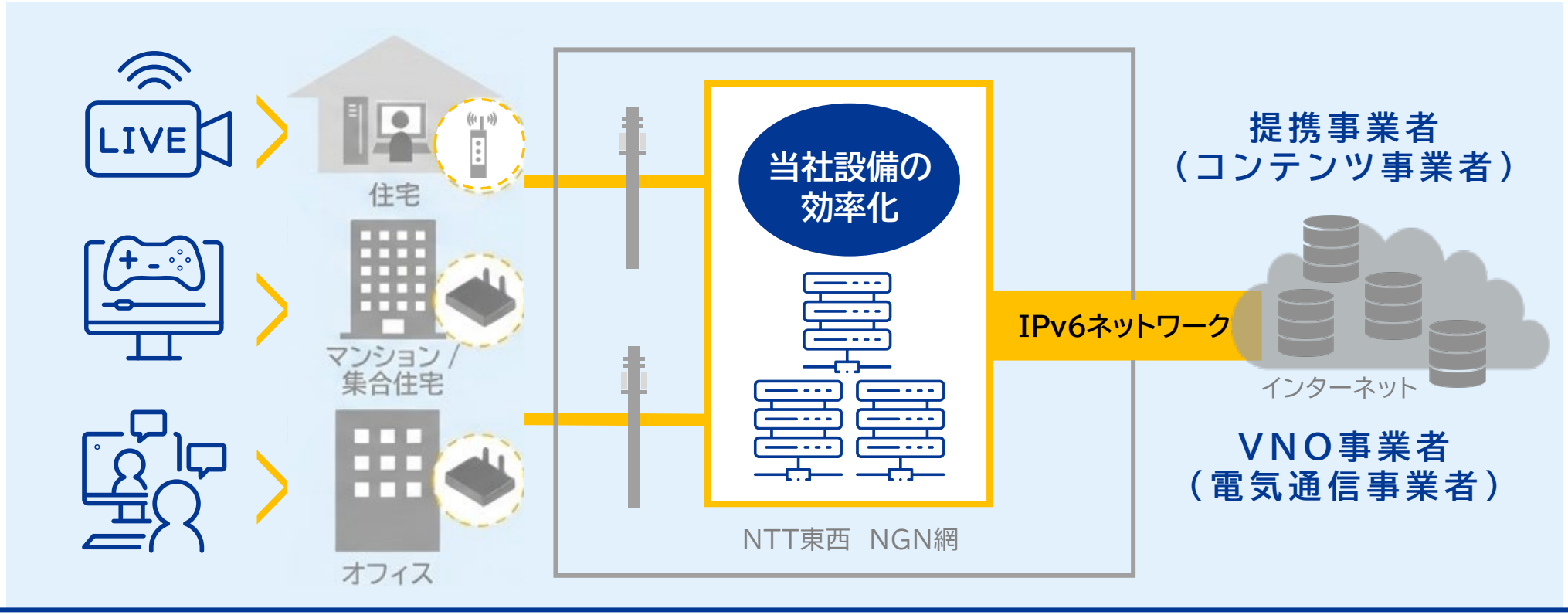


提携事業者数				
12社	11社	10社	10社	10社

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

VNE「v6 コネクト」の取り組み

提携事業者との協業関係とネットワーク設備の効率化



V6コネクト

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

インターネット関連サービス 売上高

（単位：百万円）

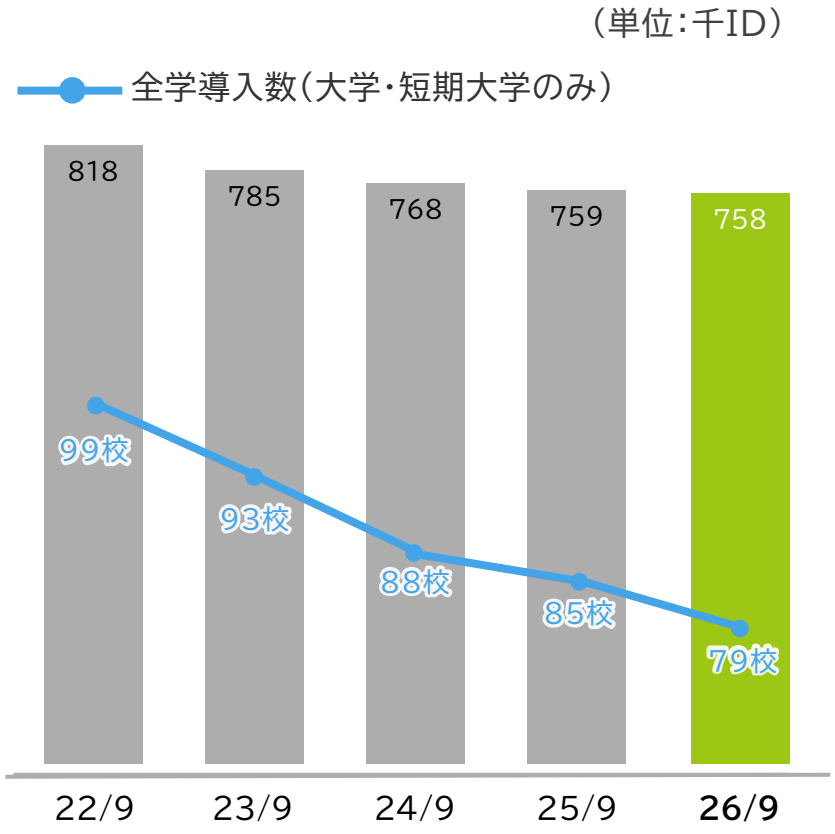
	26/3期 中間期	27/3期 中間期	増減額	増減率
教育支援サービス「manaba」	290	266	△24	△8.5%
「その他」	377	370	△6	△1.8%
合計	668	636	△31	△4.7%

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

教育支援サービス「manaba」契約ID数の状況

契約ID数は758千IDで微減、全学導入校数は79大学





© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

教育支援サービス「manaba」の取り組み

約５０機能の開発リリース完了とAI活用・価格改定提案を推進

manaba 学修ログの分析による、行動変化・不振傾向の早期検知ロジック構築



筑波大学との共同研究推進

客観的なデータに基づく早期アプローチ（退学予防等）の実現



AI活用した学生支援ソリューションの展開

内部室保障と学習成果可視化を支える教育インフラ基盤の強化



教学ＤＸ・大学経営への貢献

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

2027年3月期 中間期決算まとめ

1 2027年3月期 業績

・売上高は6,779百万円。2013年3月期から15年連続で過去最高の売上高を更新

・営業利益は527百万円。基幹システム更改の減価償却費増加と会員獲得費先行投下により減益

2 事業の状況

◆ISP「ASAHIネット」

FTTH契約数は前年同期比16千ID増の519千ID。3大チャネル強化とIoT特化施策を推進

◆VNE「v6 コネクト」

売上高は前年同期比6.4%増の1,260百万円。提携10社のもとトラフィック増が業績を牽引

◆教育支援サービス「manaba」

契約ID数は758千IDで微減。大規模機能開発を完了しAI学修ログ連携と価格改定を推進

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

人的資本への投資を通じた持続的な企業価値の向上

【人材戦略の基本方針】
組織全体の標準スキル底上げにより『組織の総和』を最大化する

【人材育成】全社的スキル底上げ

・新卒入社後1年間の手厚いOJT研修
・目指す人物像に向けた体系的な研修体制

【評価・対話】心理的安全性と組織力の向上

・定期的なコンディション調査や面談の実施
・プロセス評価と行動指針の360度評価

【従業員への還元】成果と成長への投資

・2027年新卒初任給400万円へ引き上げ
・中期的に賃上継続／持株奨励金を100%に増加

実績指標

9.8年
平均勤続年数

81.4%
有休取得率

100%
男性育休取得率

女性が活躍しています！
えるぼし認定（3つ星）

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.

信頼される技術力とブランド価値

顧客満足度評価（第三者機関による高い実績）

◆RBB TODAY 光コラボアワード2026
「カスタマーサポートの部」優秀賞 を受賞

◆RBB TODAY ブロードバンドアワード2025（総合）
プロバイダ部門（総合）12年連続 最優秀賞 を受賞

◆RBB TODAY ブロードバンドアワード2025 法人版
大企業部門「継続意向の部」最優秀賞 を受賞

※「RBB TODAY ブロードバンドアワード2025」プロバイダ部門最優秀賞。Webアンケート調査（2026/1/5～1/16）株式会社イード調べ。

メディア実績／情報発信の取り組み

◆新社長インタビュー記事が掲載

新社長のインタビュー、経営戦略発信。
『INTERNET Watch』にてタイトル:「中小法人の現場で生じる課題に、いつも半歩先回りした通信サービスを提供し続けたい～朝日ネット」（2026/10/19）

◆次世代通信「フレッツ 光25G」国内先行対応＆実測検証

「イニシャルB」連載にて、最速25G回線の先行対応および実測検証記事が掲載（2026/04, 2026/09）実測値16.7Gbpsを達成する技術者視点の取り組みが詳しく紹介されました

◆JANOG出展

国内最大級のインフラ技術コミュニティ「JANOG」へ出展し、当社の技術運用ノウハウを発信。業界内の認知度向上を図るとともに、優れた技術的魅力をアピールし、優秀なエンジニア人材の獲得・育成に繋げています。

© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.



© Asahi Net, Inc. All Rights Reserved.