KIC 協立情報通信

2027年3月期 2Q 決算説明資料

協立情報通信株式会社(証券コード:3670)

2026年11月12日

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

1. 会社概要
2. 2027年3月期 2Q 業績ハイライト
3. 各事業の状況
4. 2027年3月期 上期 TOPICS
5. ご参考資料
6. 免責注意事項

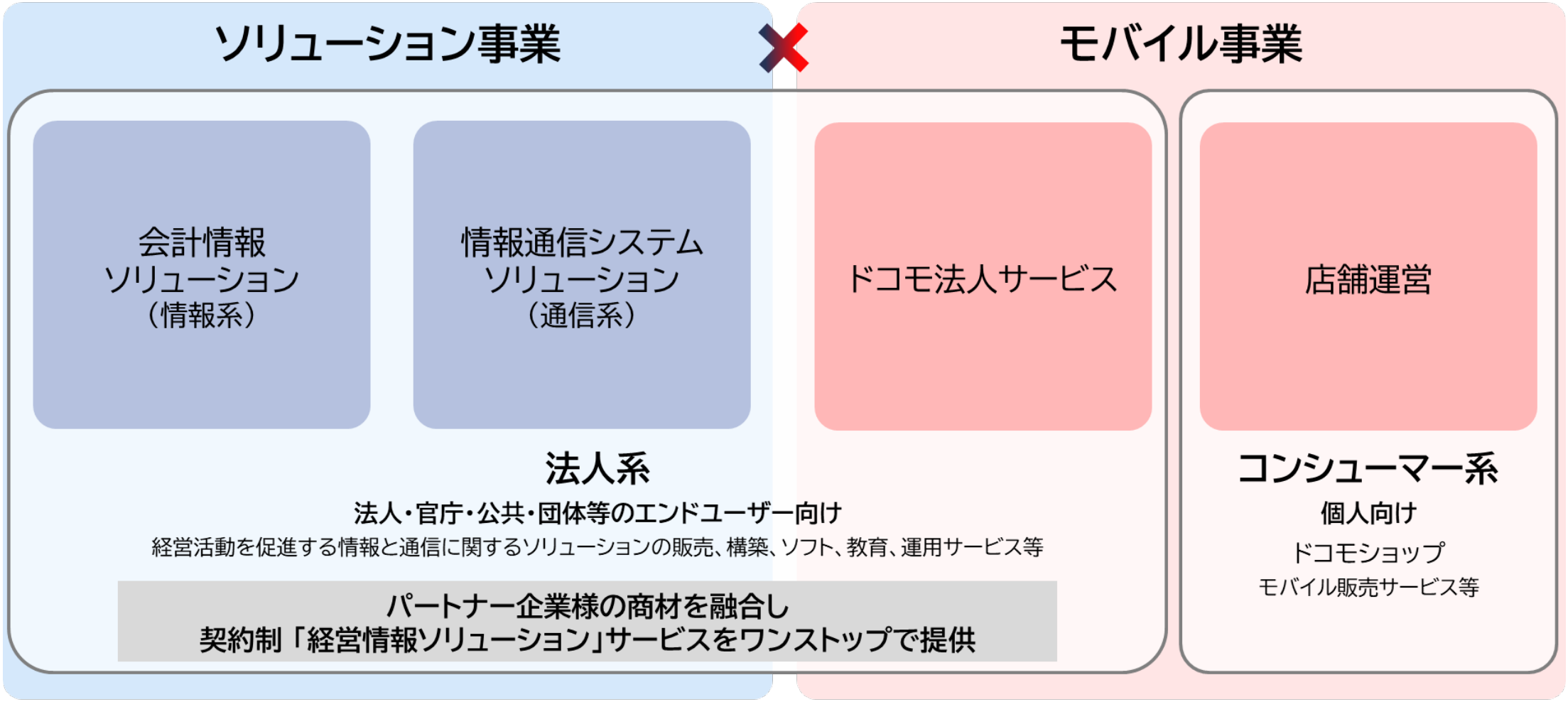
Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

会社概要

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

協立情報通信とは

ソリューション事業として、民間企業、公共自治体に対して、経営情報と通信ネットワークインフラに関するソリューションの構築、活用教育、運用サービス等を提供。 また、ドコモショップを代理運営し、個人並びに法人に対しモバイル販売サービスを提供。



Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

基本情報

会社名	協立情報通信株式会社
本社	東京都港区浜松町1-9-10
従業員	213名（2026年9月末現在）（注）
創業	1964年6月（1965年6月設立）
証券コード	3670（名証メイン）
資本金	204,200,000円
事業所	協立情報コミュニティー 東京都中央区八丁堀2-23-1 エンパイヤビル2F 新宿支店 東京都新宿区西新宿1-3-13ZenkenPlazaⅡ10F 横浜営業所 神奈川県横浜市中区尾上町6-86-1関内董友ビル7F ドコモショップ 東京・埼玉で5店舗運営

（注）従業員数＝四半期末日の正社員＋期間平均臨時雇用者（契約社員、嘱託、派遣社員等）

パートナー企業

その他多数

所属団体

（一社）情報通信設備協会　通常会員
（一社）日本コンピュータシステム販売店協会　正会員
（一社）ソフトウェア協会　正会員
（一社）全国携帯電話販売代理店協会　準会員
（一社）日本テレワーク協会　賛助会員
東京商工会議所　会員

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

2027年3月期 2Q 業績ハイライト

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

業績ハイライト　概要　2027年3月期 2Q　累計

売上高は前年同期比で微減にとどまる。
前年同期における特需の剥落などもあり、利益面における前年同期との水準差が大きく表れる。

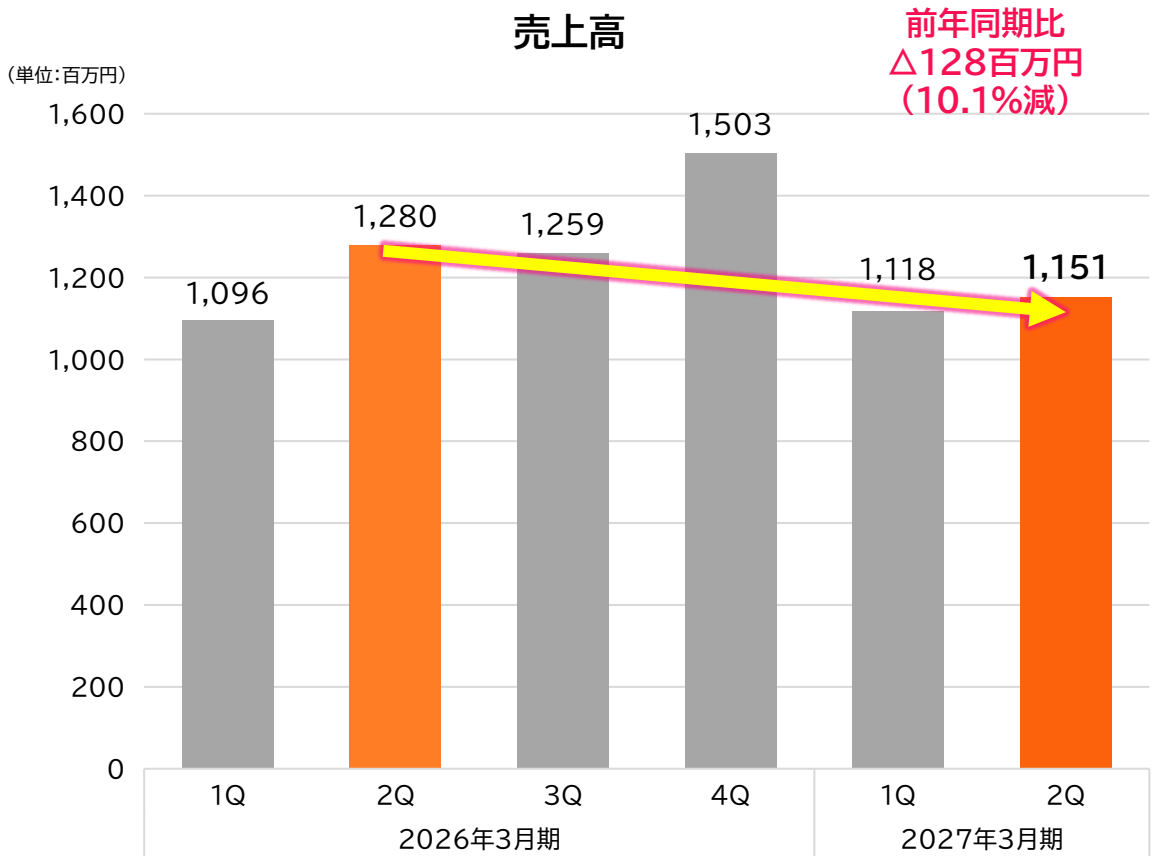
（単位：百万円）

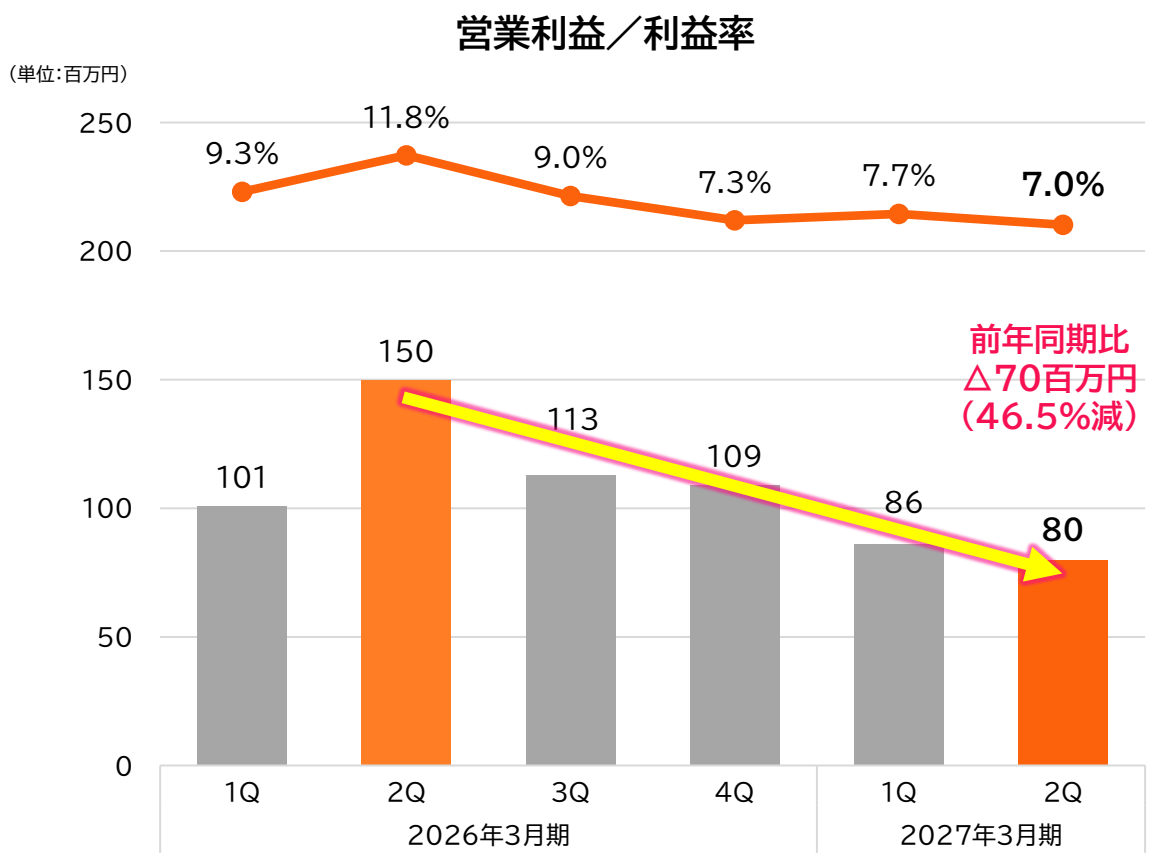
	2026年3月期 第2四半期(累計)		2027年3月期 第2四半期(累計)				（参考） 2027年3月期通期予想
	金額	売上高比	金額	売上高比	前年同期比	通期進捗率	
売上高	2,376	100.0%	2,269	100.0%	4.5%減	42.8%	5,300
営業利益	252	10.6%	167	7.4%	33.7%減	34.8%	480
経常利益	255	10.7%	179	7.9%	29.9%減	36.9%	486
四半期(当期)純利益	175	7.4%	121	5.4%	30.4%減	36.6%	333
1株あたり四半期(当期)純利益(円)	146.21	—	101.84	—	30.3%減	36.6%	278.18

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

業績ハイライト　概要　2027年3月期 2Q（7-9月）四半期推移

ソリューション事業は、案件構成の変化や、機器の納期遅延等に伴う案件の売上計上のずれ込みなどにより、収益は前年同期を下回る。
モバイル事業においては、店舗事業でのコスト増加・販売不振などにより、収益が減少。





Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

業績ハイライト　要約B/S＜資産の部＞

（単位：百万円）

		2026年3月末時点		2026年9月末時点		
		金額	構成比	金額	構成比	前年度末比
流動資産	現金及び預金	1,764	46.9%	1,526	43.6%	△237
	受取手形、売掛金及び契約資産	793	21.1%	606	17.3%	△187
	棚卸資産	183	4.9%	344	9.8%	161
	その他	120	3.2%	141	4.0%	20
	貸倒引当金	△0	△0.0%	△0	△0.0%	0
固定資産	有形固定資産	420	11.2%	413	11.8%	△6
	無形固定資産	4	0.1%	3	0.1%	△0
	投資その他の資産	478	12.7%	462	13.2%	△16
資産合計		3,764	100.0%	3,498	100.0%	△265

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

業績ハイライト　要約B/S＜負債・純資産の部＞

（単位：百万円）

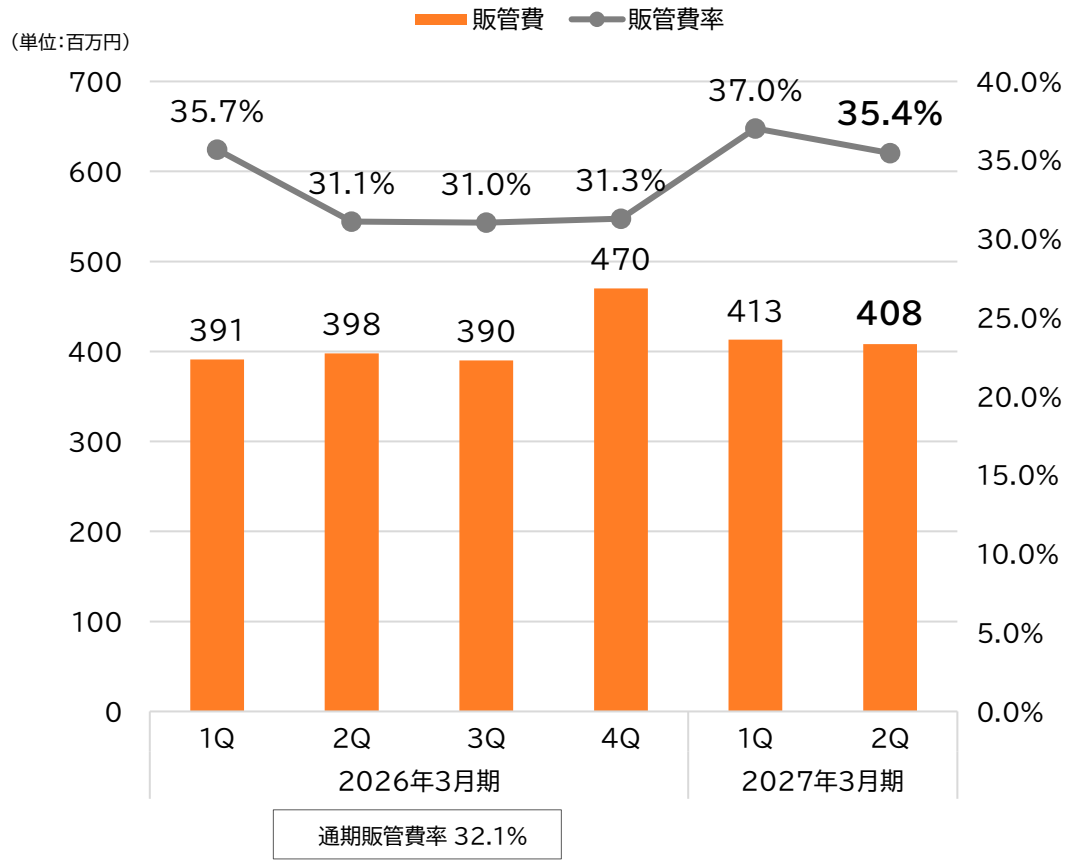
		2026年3月末時点		2026年9月末時点		
		金額	構成比	金額	構成比	前年度末比
流動負債	支払手形及び買掛金	442	11.8%	319	9.1%	△123
	未払法人税等	154	4.1%	59	1.7%	△95
	賞与引当金	153	4.1%	125	3.6%	△28
	その他	334	8.9%	264	7.6%	△69
固定負債	退職給付引当金	257	6.8%	265	7.6%	7
	その他	52	1.4%	52	1.5%	0
負債合計		1,394	37.1%	1,086	31.1%	△307
純資産	資本金	204	5.4%	204	5.8%	0
	資本剰余金	140	3.7%	140	4.0%	0
	利益剰余金	2,028	53.9%	2,072	59.2%	44
	自己株式	△5	△0.1%	△5	△0.2%	△0
	その他	2	0.1%	△0	-0.0%	△2
純資産合計		2,369	62.9%	2,411	68.9%	41
負債純資産合計		3,764	100.0%	3,498	100.0%	△265

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

業績ハイライト　販管費・従業員数・従業員一人当たり売上高

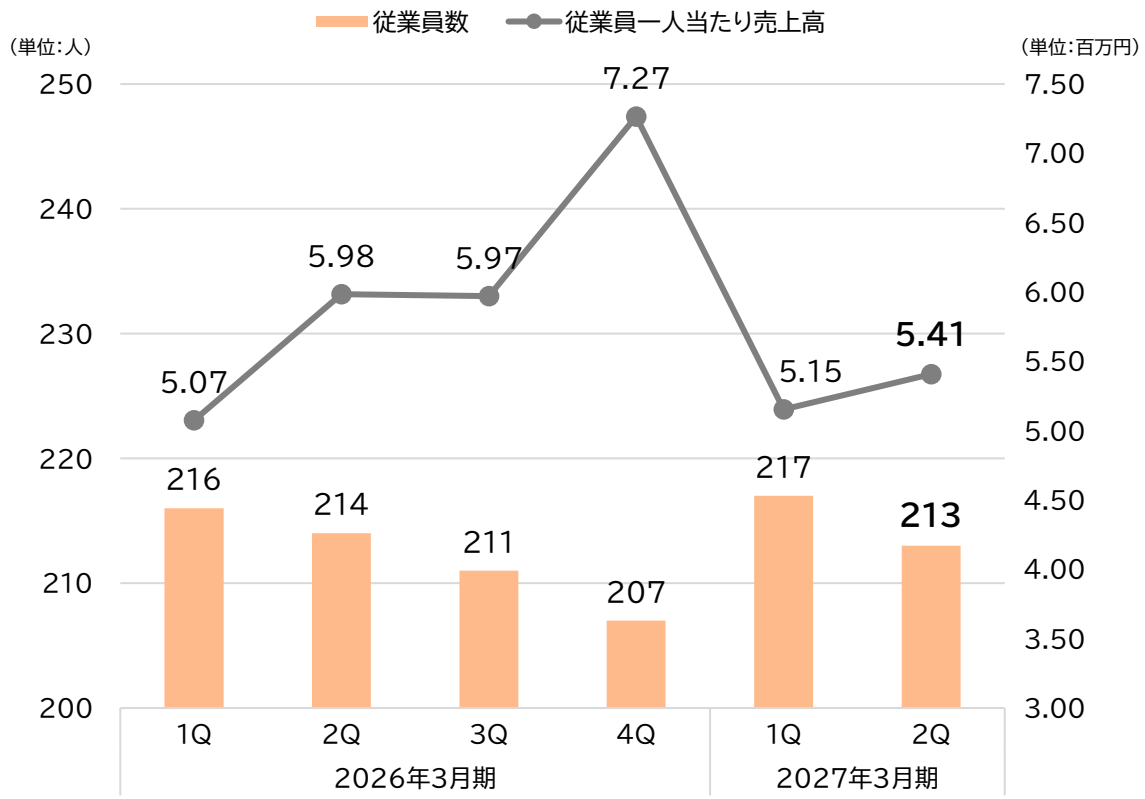
店舗事業において人件費・販売促進費が増加。
一人当たり売上高は、ソリューション事業と店舗事業の減収などを背景に前年同期比で減少。

販管費および販管費率



通期販管費率 32.1%

従業員数および従業員一人当たり売上高



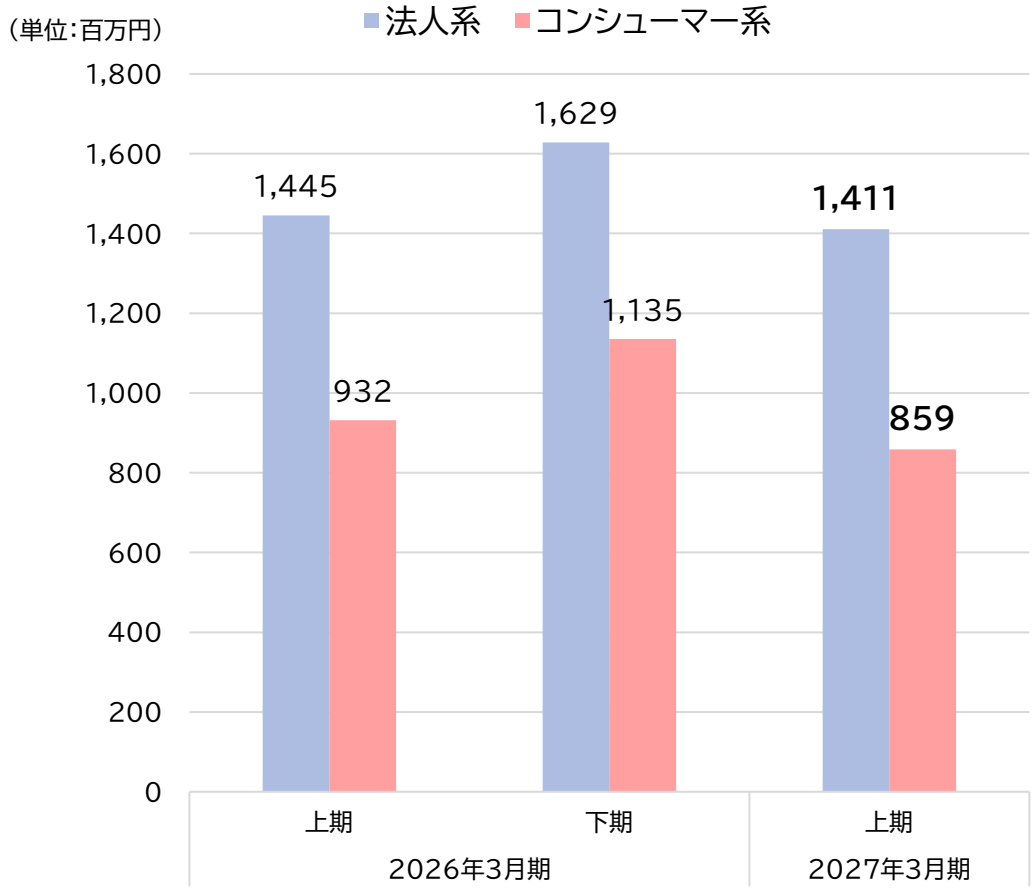
（注）従業員数 ＝ 四半期末日の正社員 ＋ 期間平均臨時雇用者（契約社員、嘱託、派遣社員等）

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

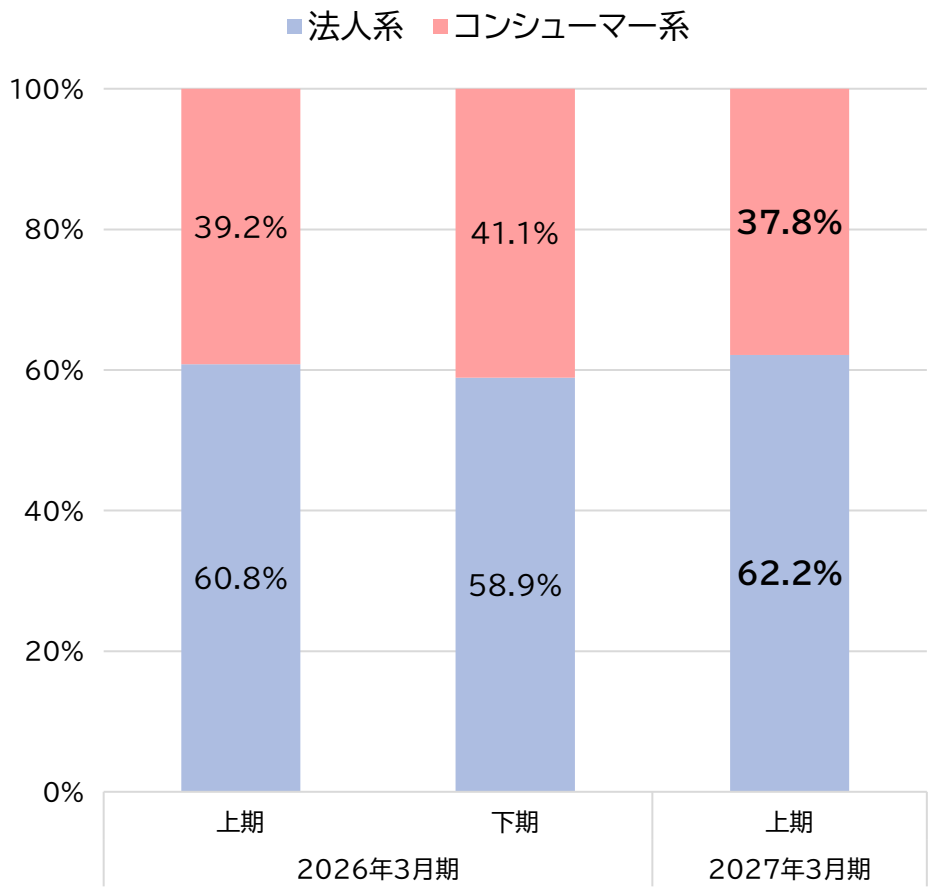
業績ハイライト　事業ポートフォリオの再構築　法人系／コンシューマー系

コンシューマー系は前年同期比で減収、モバイル事業法人系が増収となり、法人系の比率が上昇。

売上高



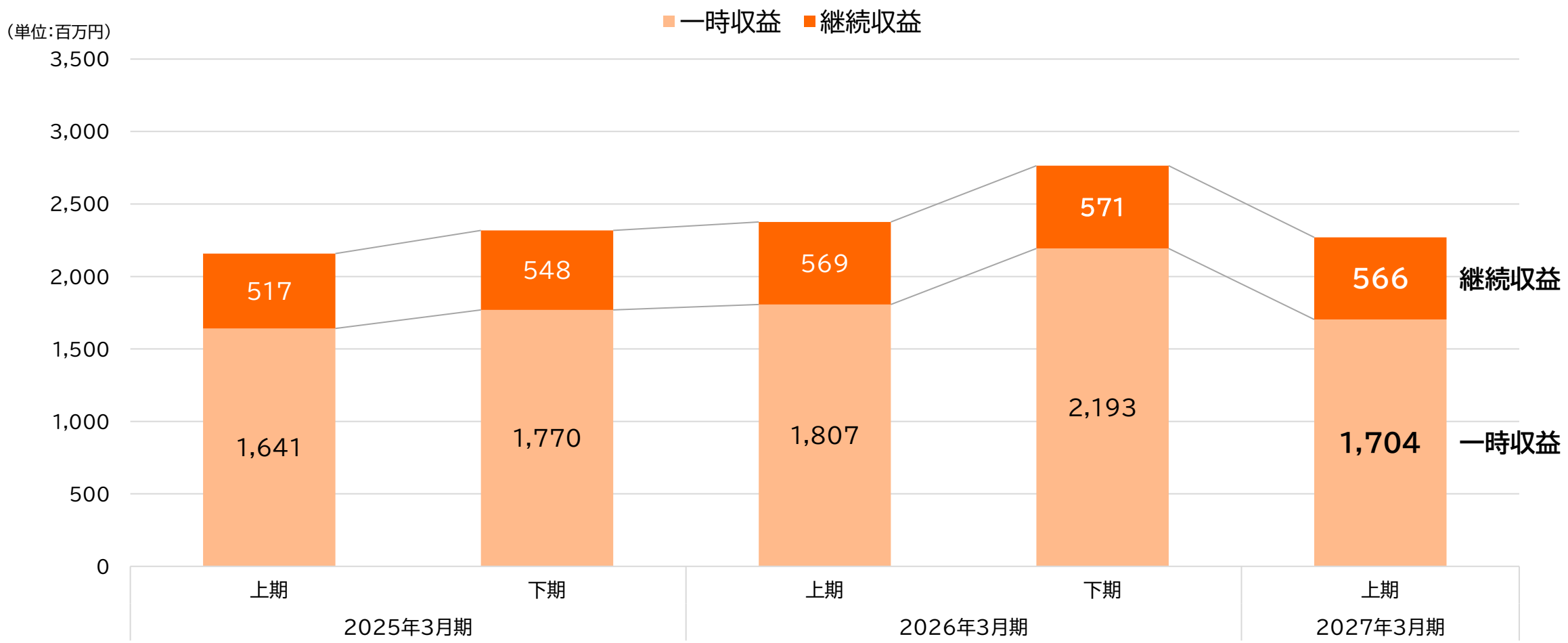
顧客区分別　売上構成比の推移



Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

業績ハイライト　継続収益の拡大

ソリューション事業における保守サービスの収益は緩やかながら堅調に推移。
モバイル事業における法人向け端末サポートサービスは前年同期を下回る。



Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

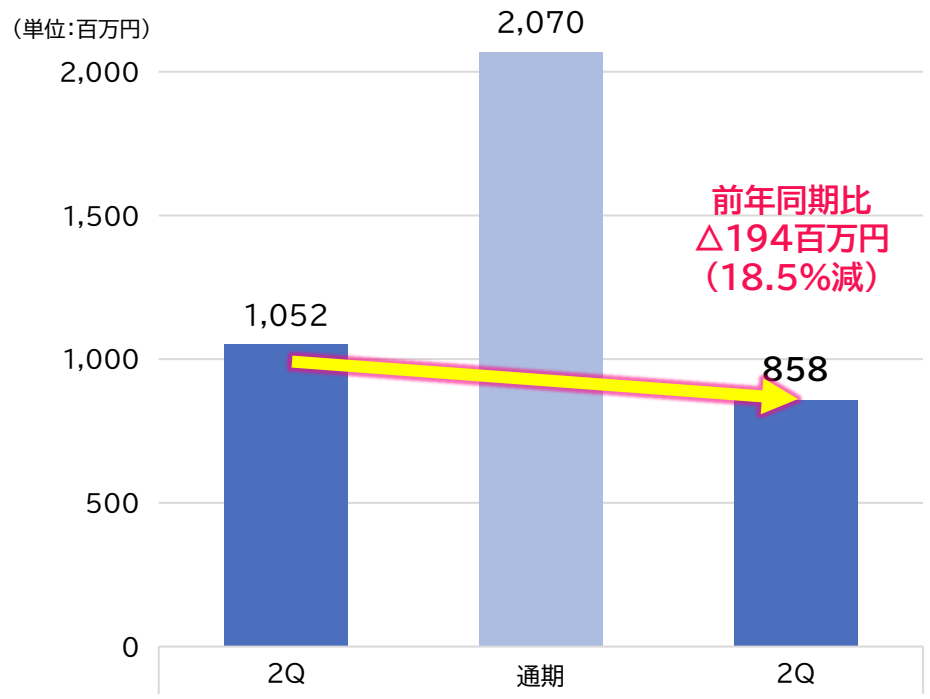
各事業の状況
＞＞ソリューション事業

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

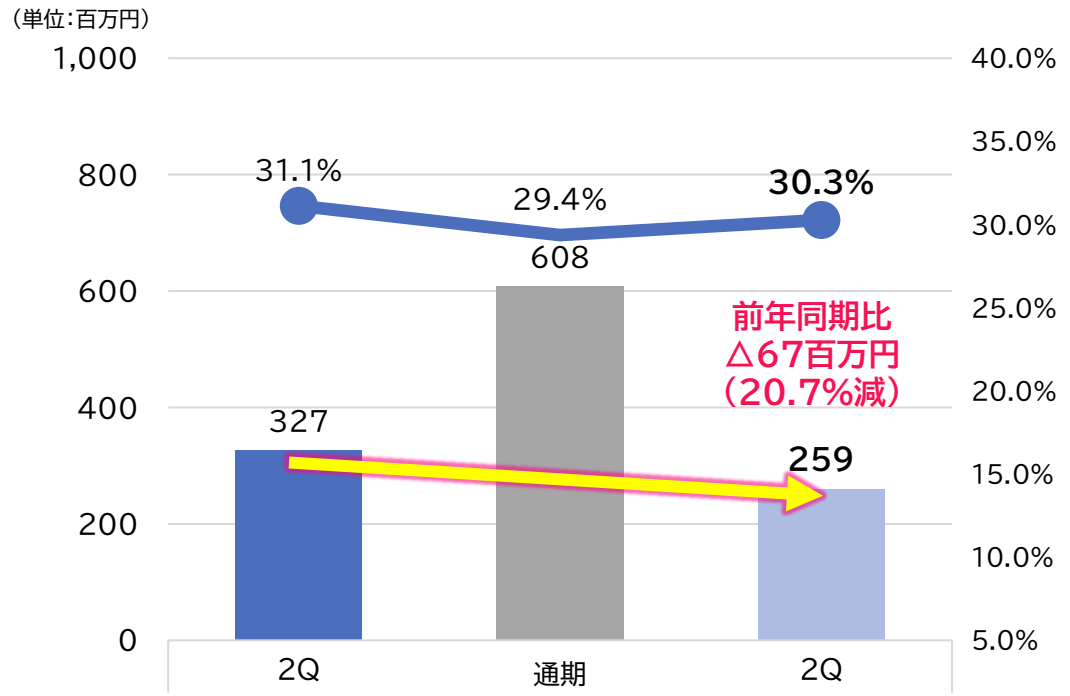
ソリューション事業　前年同期比

PC・基幹業務ソフトウェア・音声コミュニケーション関連を中心とした中規模案件を着実に受注。
第1四半期に続き、大型案件の寄与は限定的となり、前年同期比で減収減益。

売上高



営業利益／利益率

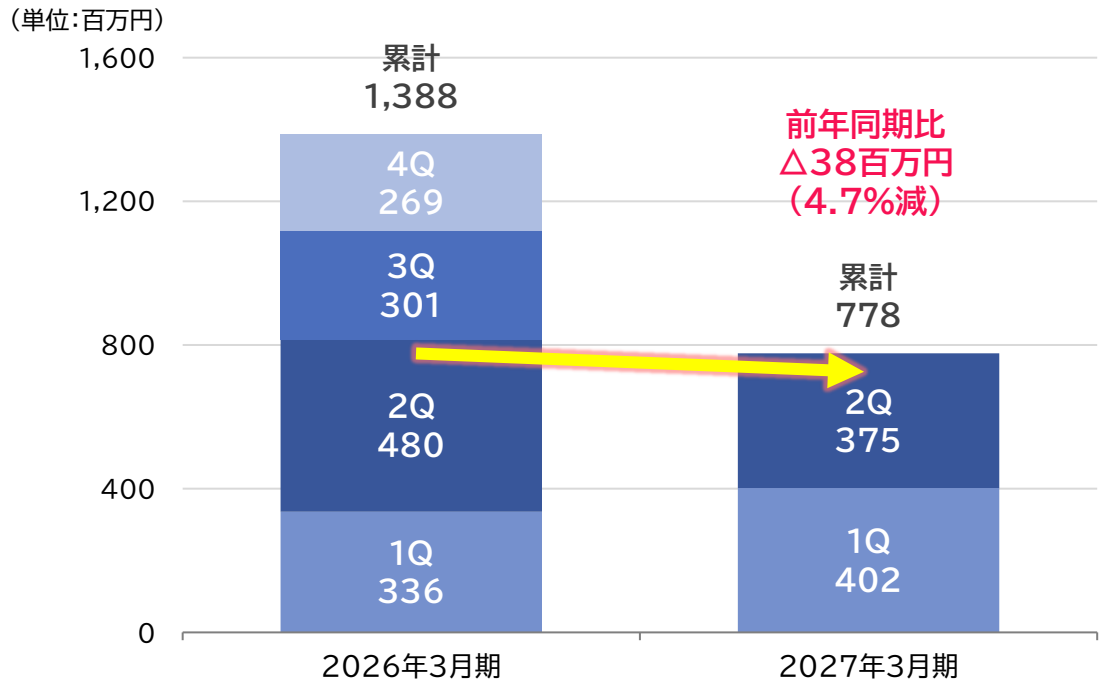


Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

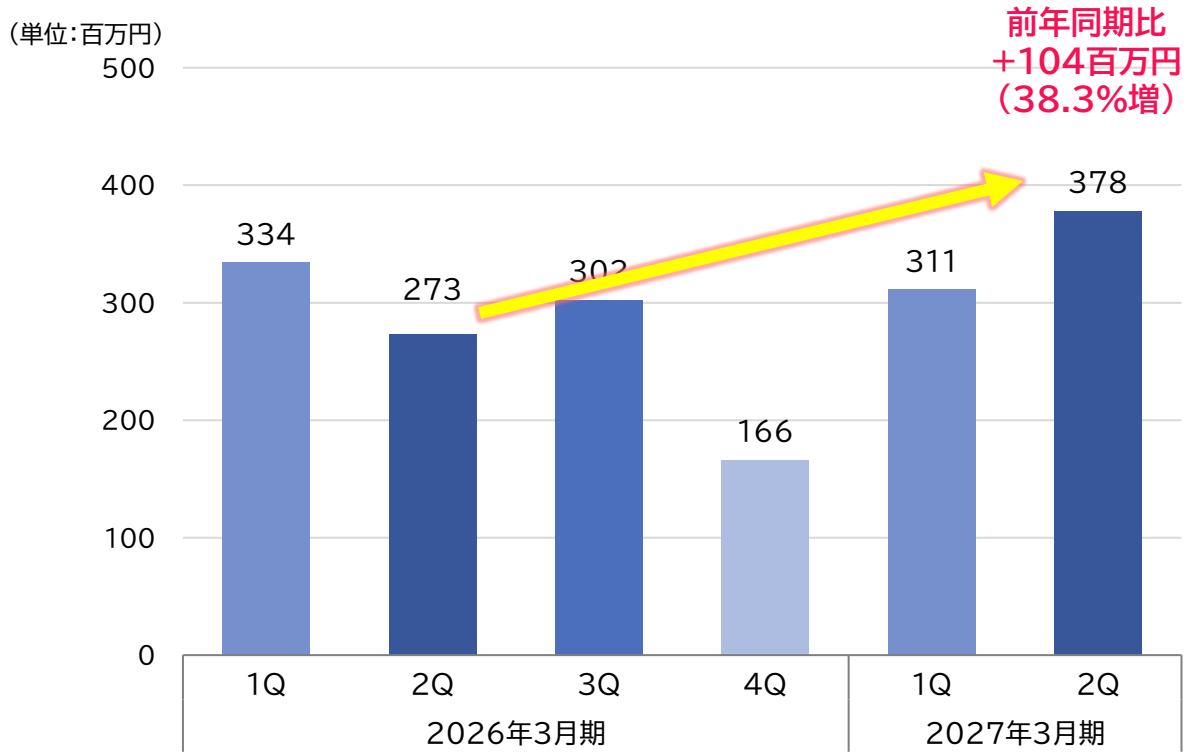
ソリューション事業　受注高・受注残高 推移

受注高は前年同期比で微減となったものの、受注活動は堅調。
機器納期の遅れなどによる売上計上時期のずれなどもあり、受注残高は前年同期を大きく上回る。

受注

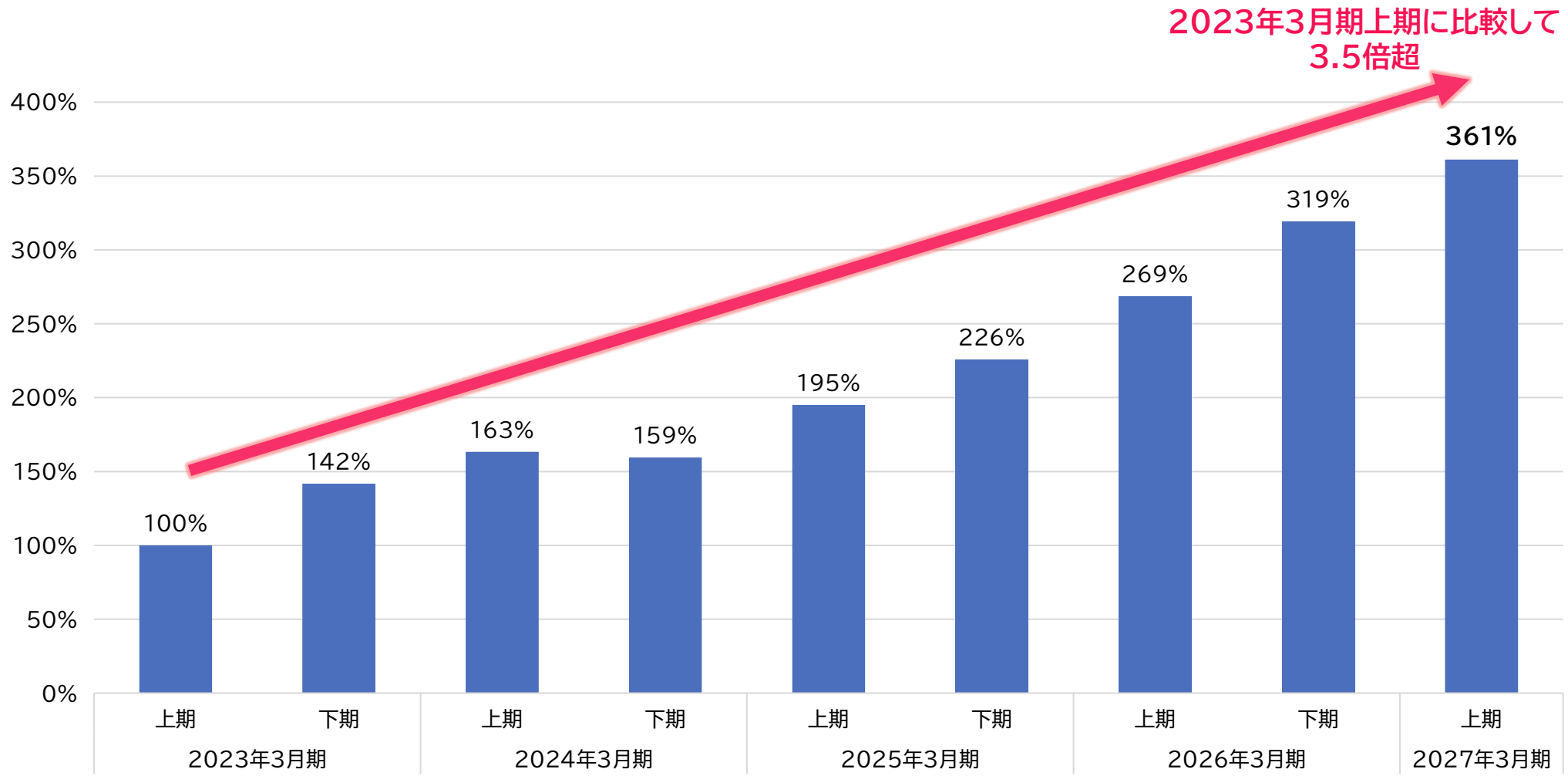


受注残高



Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

ソリューション事業　クラウド系 月額利用料 推移



（注）新規導入および追加導入の場合、複数月分の利用料を含む

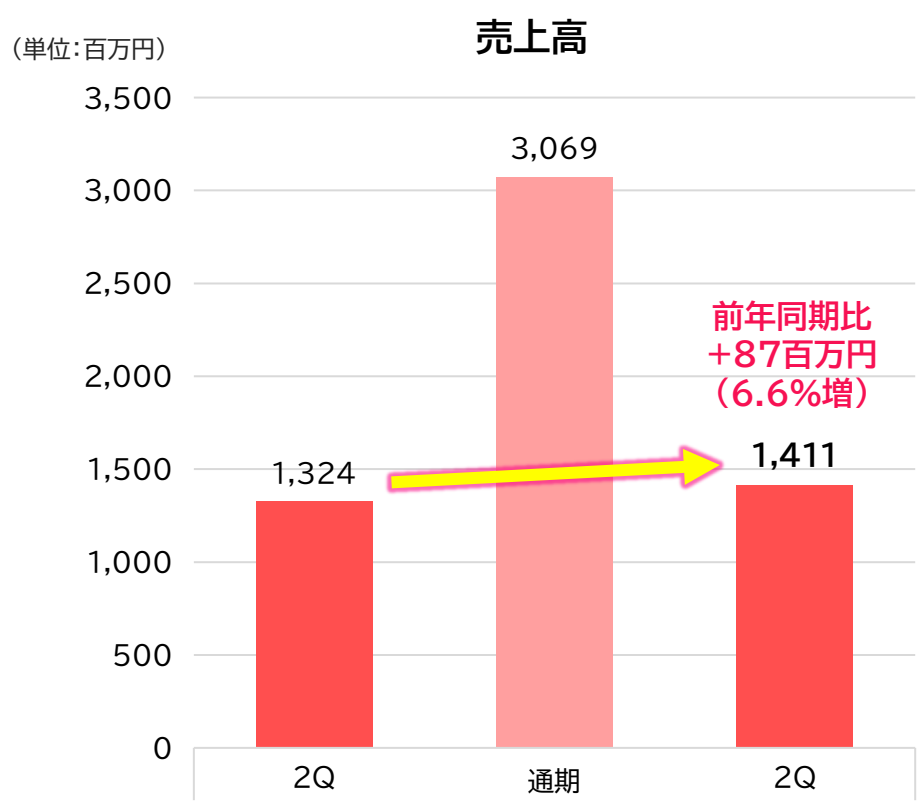
Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

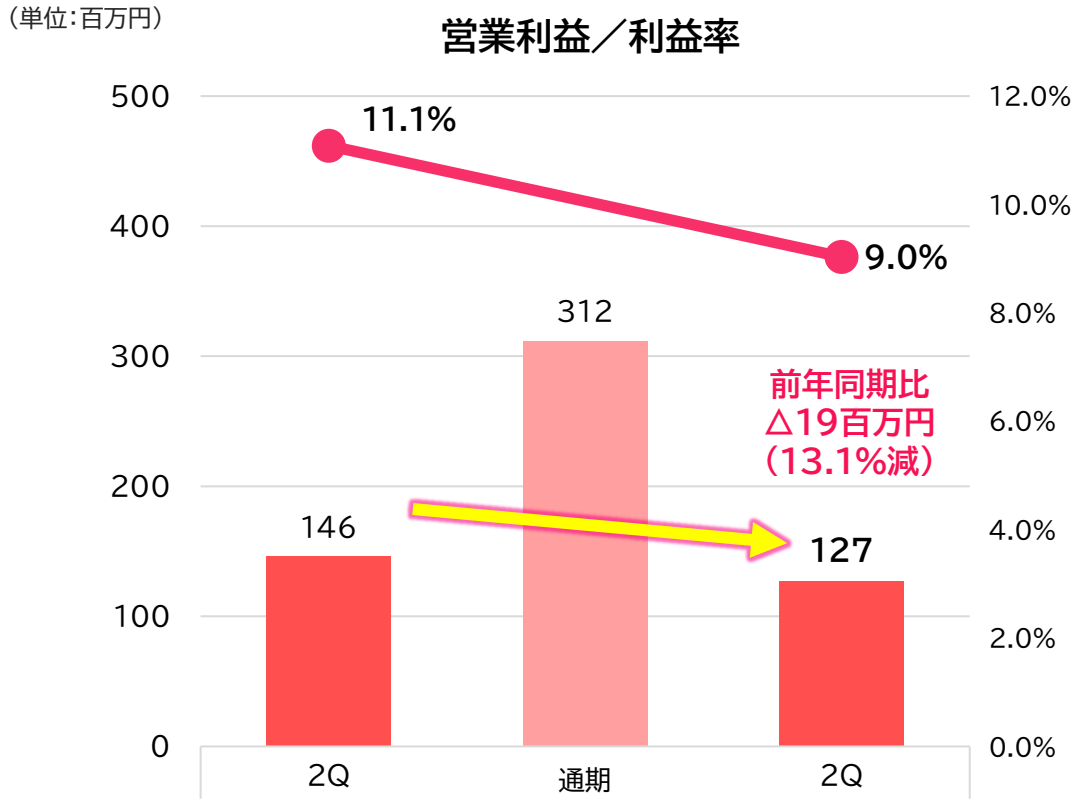
各事業の状況
＞＞モバイル事業

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

モバイル事業　前年同期比

各種提案商材・コンテンツ販売、法人サービス事業における収益が下支えとなる。
店舗事業における来店者数低迷、端末販売台数減少、販管費増加等により、売上高・営業利益ともに減少。



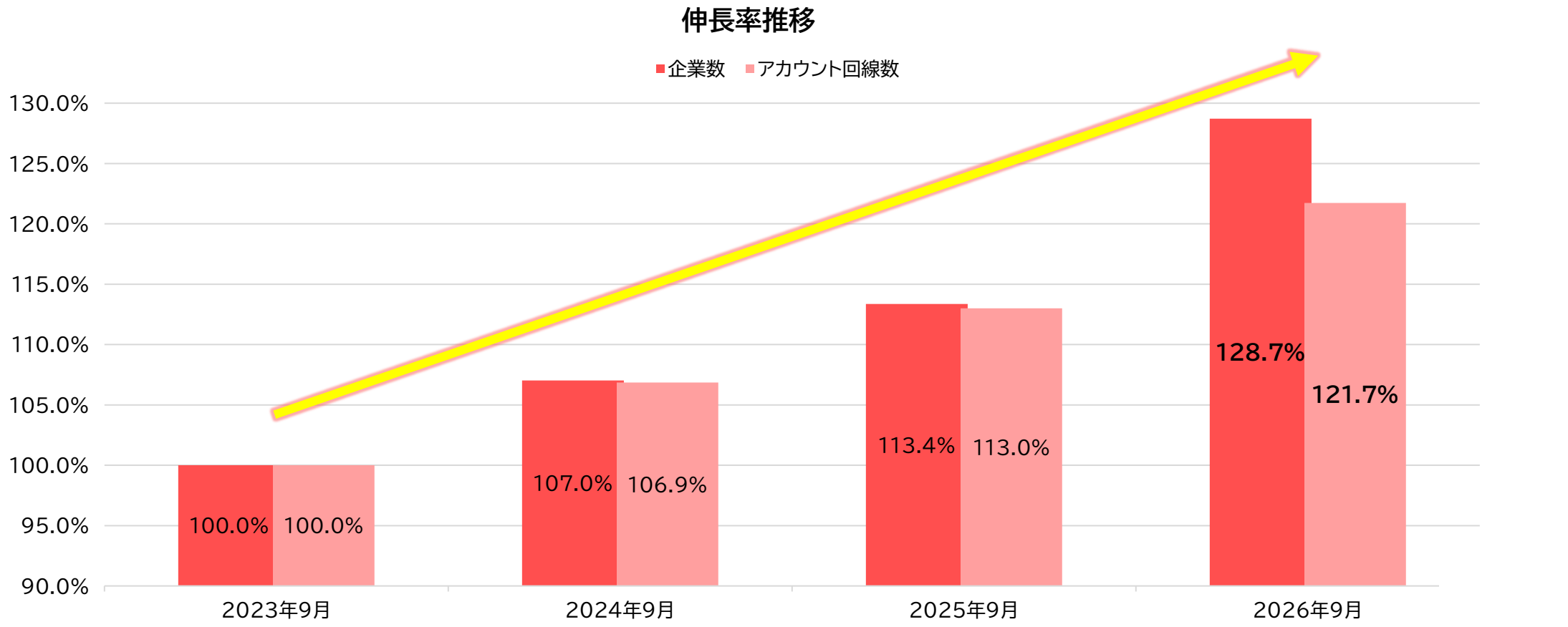


Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

モバイル事業　法人アカウント回線数・企業数 伸長率推移

法人アカウント回線数・企業数は、ともに3年連続で増加。

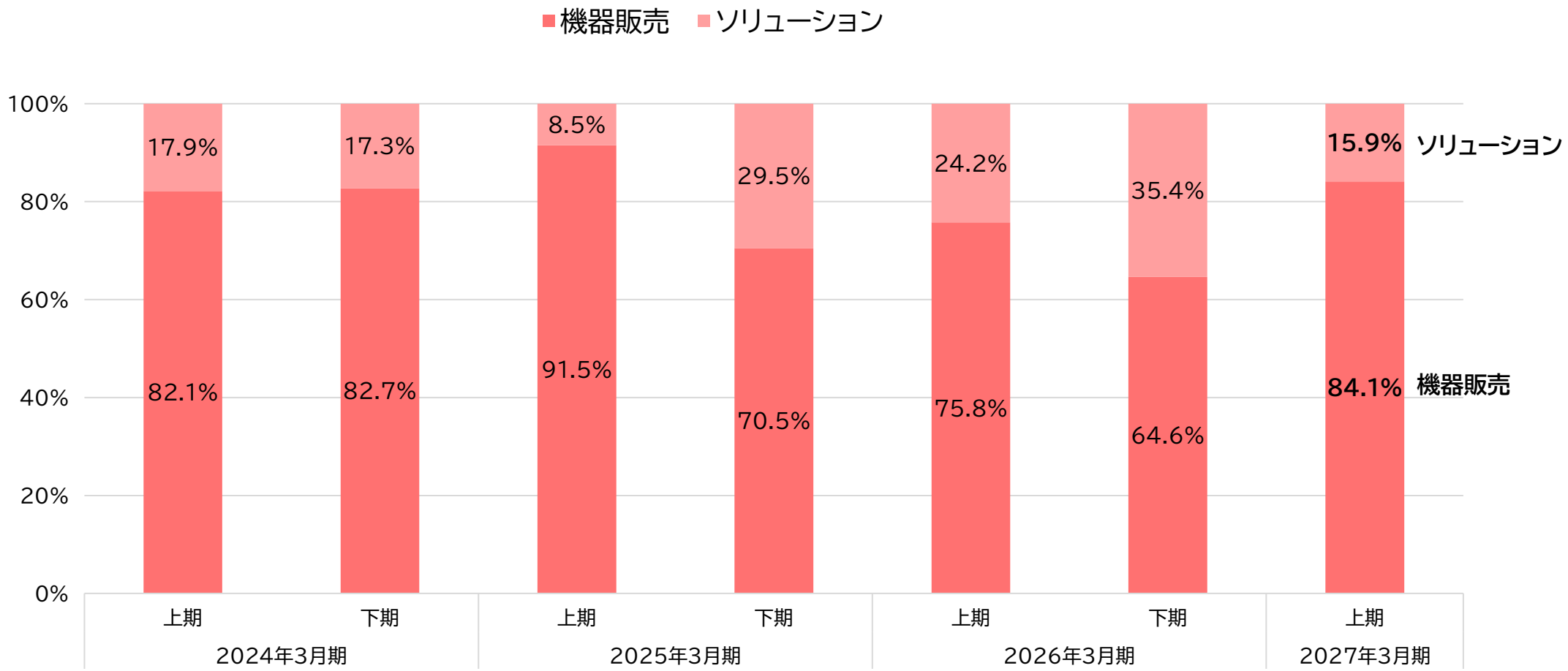
※2023年9月を100%基準とした場合の伸び率



Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

モバイル事業　法人営業　機器販売とソリューションの収益比率

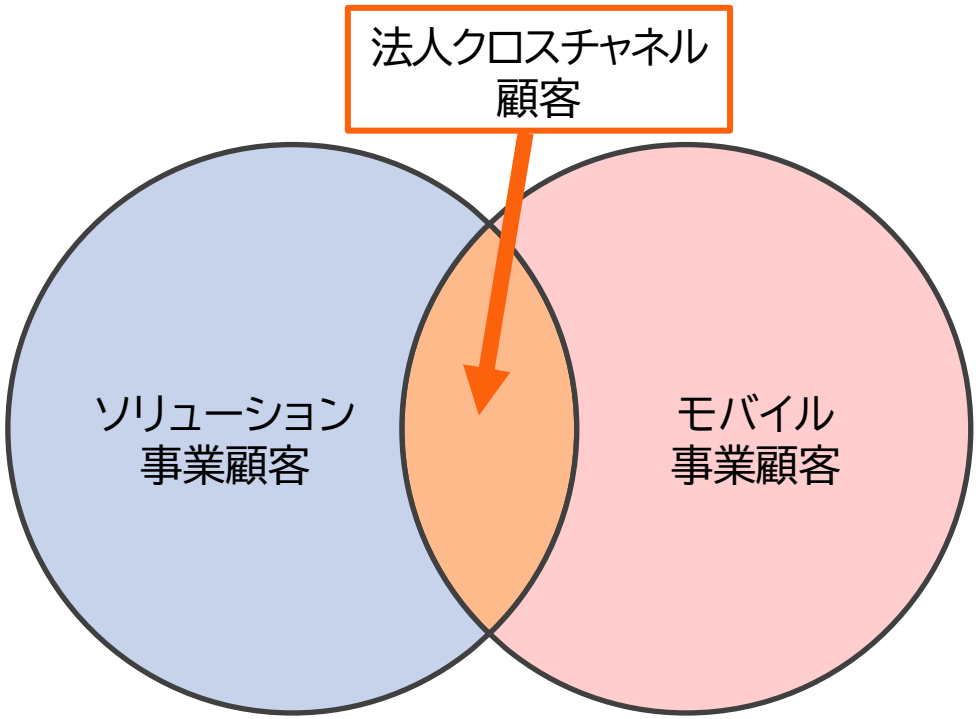
第1四半期においてソリューション案件の獲得にやや苦戦。
新規顧客のモバイル端末の獲得活動に注力した結果、機器販売の比率が上昇。

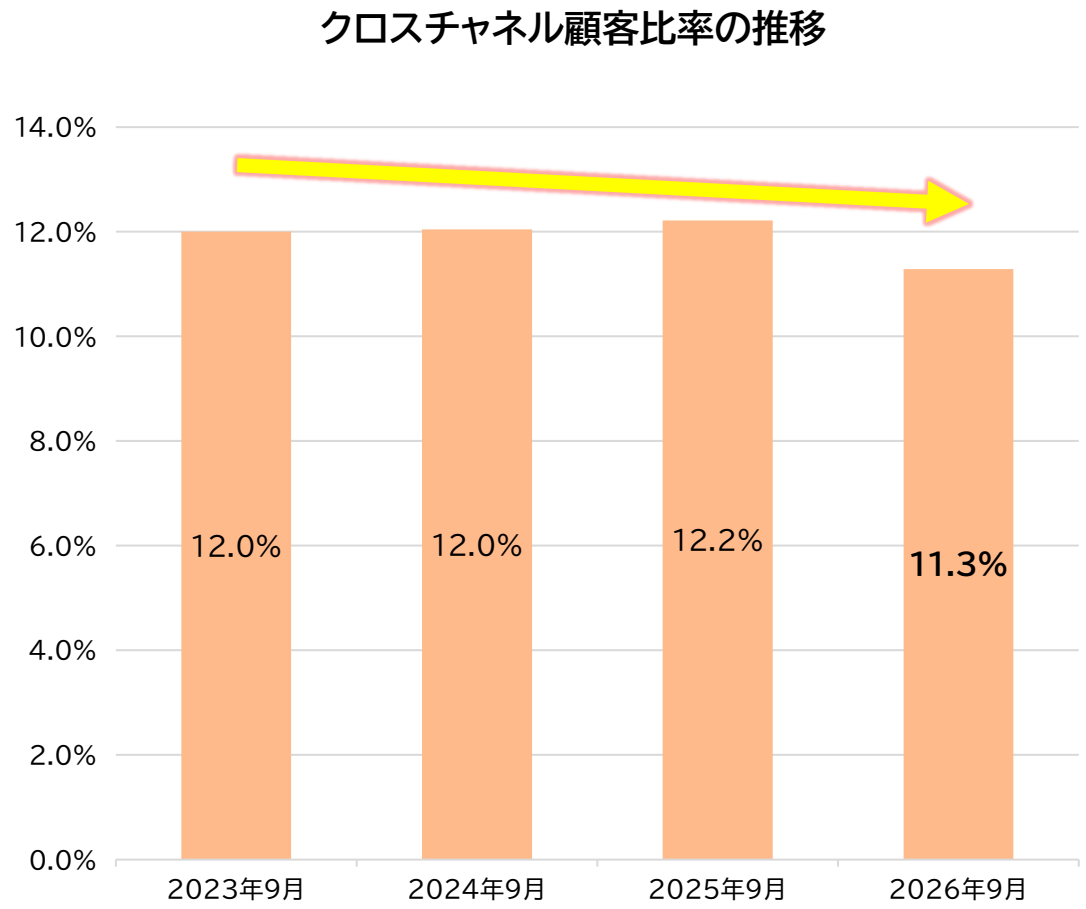


Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

クロスチャネル顧客数の推移

ソリューション事業とモバイル事業のサービスを利用する顧客（クロスチャネル顧客）の増加比率がモバイル事業顧客の増加率に追いつかず割合比率は、微減に転じる。

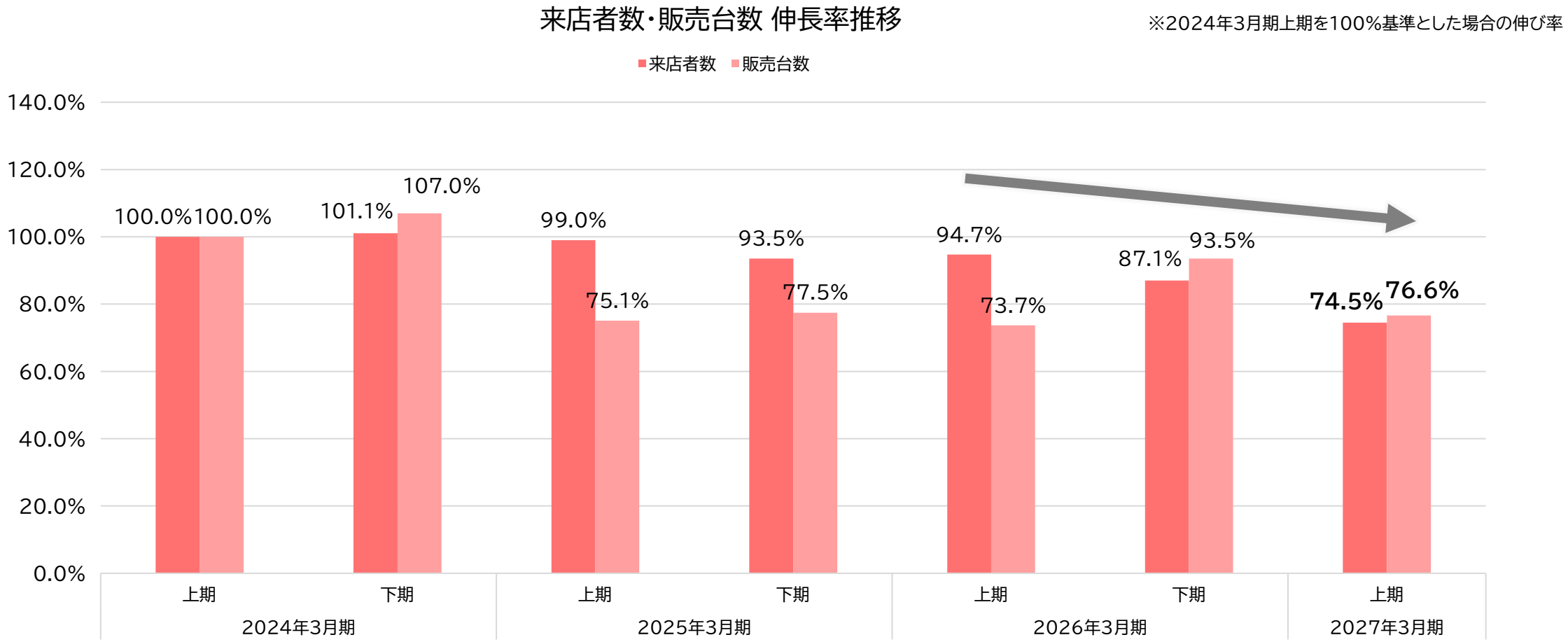




Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

モバイル事業　店舗　来店者数・販売台数 伸長率推移

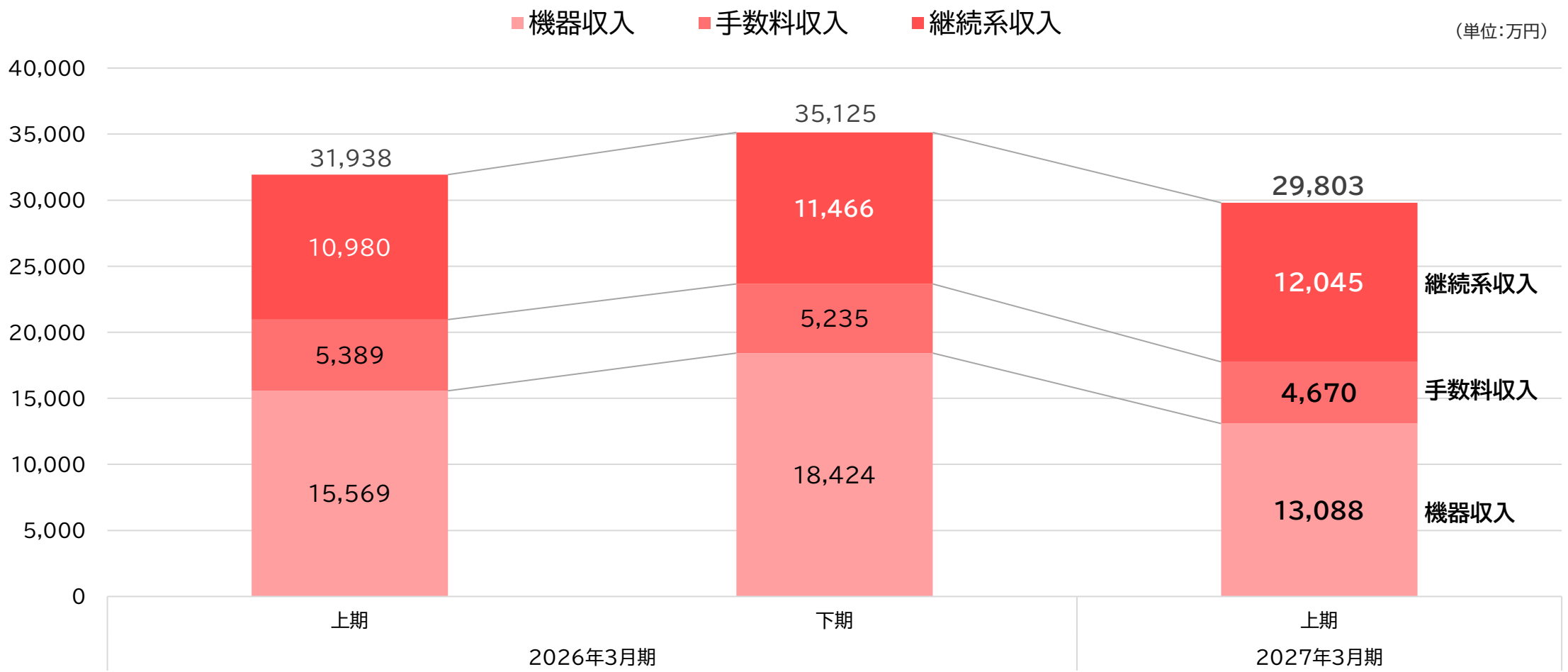
FOMAサービス終了に伴う特需の剥落などにより、販売台数は前年同期並みとなる。
来店者数の減少傾向が続く。



Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

モバイル事業　店舗　粗利構成比率 推移

機器収入・キャリア手数料収入については減少となる一方、各種提案商材・コンテンツ販売による継続収入は堅調に推移。



Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

2027年3月期 上期 TOPICS

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

KIC 協立情報通信

セキュリティ＆DXイノベーションフォーラム2026を開催

2026年7月24日(金)
13:00～18:00

SCS評価制度への対応ポイントや最新のセキュリティ対策のセミナーに加え、AI活用や業務効率化、コミュニケーション基盤強化を支援する各種ソリューションの展示、体験・相談コーナーにより、AI・DXの具体的な解決策をご紹介しました。

会場 協立情報コミュニティー

主催 協立情報通信株式会社

協賛 NTTドコモビジネス株式会社／NTTドコモビジネスソリューションズ株式会社／日本電気株式会社／株式会社オービックビジネスコンサルタント

展示協力 株式会社アセンド／丸紅情報システムズ株式会社／サイボウズ株式会社／株式会社FCE

開催セミナー

【S-1】 13:30～ 14:30	**しのびよる脅威への備え** **～通信からすばやく検知・調査する最新セキュリティ対策とは～** （講師）NTTドコモビジネス株式会社　エバンジェリスト　畑田 充弘 氏
【S-2】 15:00～ 16:00	**セキュリティ対策評価制度（SCS評価制度）とは？** **企業が今取り組むべきセキュリティ対策を解説** （講師）NTTドコモビジネス株式会社　SP本部 デジタルマーケティング部 ソリューションDX部門 小林 優衣 氏

体験・相談コーナー

テレワークに最適！クラウドPBX docomo Business Arcstar Smart PBX	知識も技術もいらないドコモの生成AIサービス docomo Business Stella AI for Biz
通話録音・AI自動要約サービス カスハラ・コンプラ対策に！ Rec ACE Plus	SCS評価制度 ご相談コーナー docomo Business

展示ソリューション



▶ 展示コーナー



▶ 体験・相談コーナー



▶ セミナー



Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

2026 2Q 体験相談会のリリース

既存お客様への紹介はもとより、新規のお客様とのかかわりの動機づくりの貢献を目的に、時事に応じた新ソリューションサービスの体験相談会を随時リリース

2026年9月より

AI通話録音サービス
RecACE plus体験相談会

【開催日時】
毎月第2・第3木曜日
①13:30～15:00 ②15:30～17:00

【定員】各回5社(1社3名まで)

【会場】協立情報コミュニティー

カスハラ対策の強化を背景に、通話録音サービス「RecACE plus」の体験相談会を新設。通話録音・文字起こし・AI要約などの機能を、デモを通じて体験いただき、導入・活用を支援。

最新奉行の体験会

どこよりも早く！
新プロダクトを実際に操作・体感できる！

奉行AIエージェント
人材活用クラウド個別ハンズオンセミナー

【開催日時】
2026年10月27日(火)
①13:30～15:00 ②15:30～17:00 (満席)

【定員】各回4社(1社2名まで)

【会場】協立情報コミュニティー

OBCの新サービス「奉行AIエージェント 人材活用クラウド」の提供開始に先駆け、個別ハンズオンセミナーを開催。人材課題の可視化からAIを活用した分析まで、実際の操作を通じて体験いただく機会を提供。

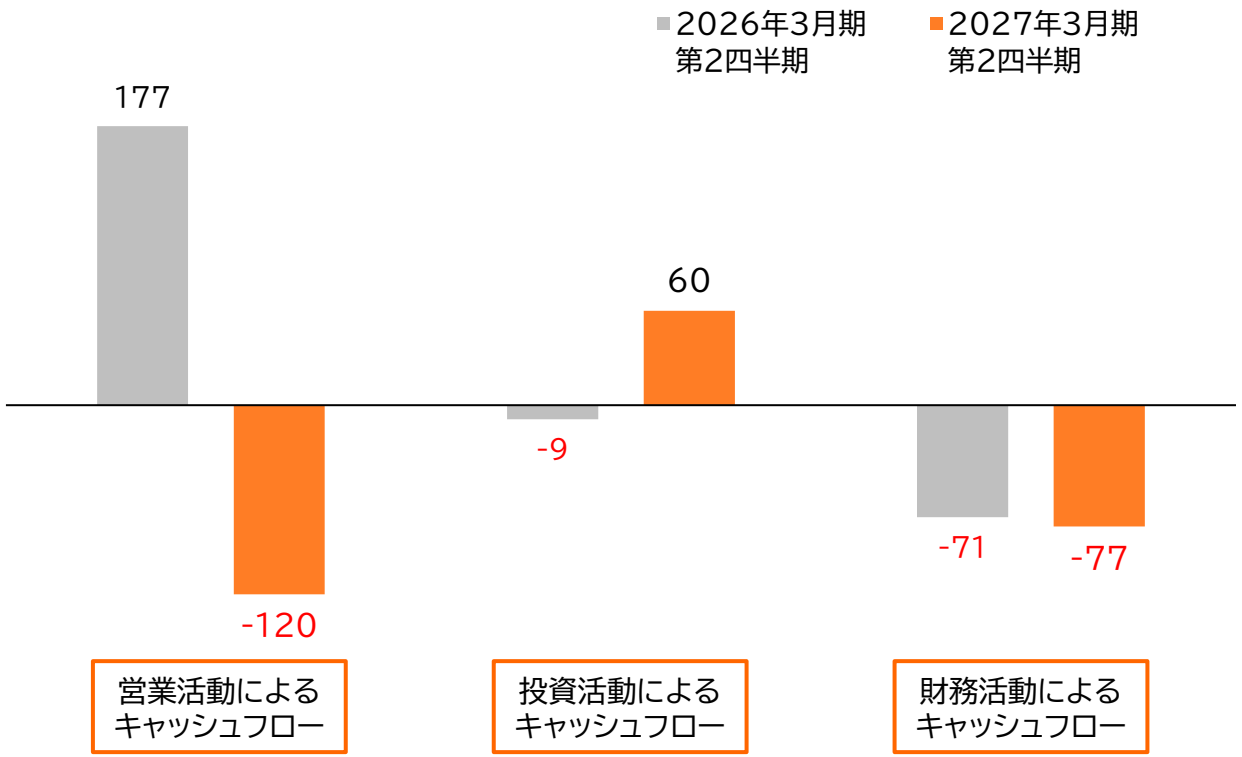
Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

ご参考資料

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

キャッシュ・フロー計算書

現金及び現金同等物の増減額　△137百万円



◆ 営業活動によるキャッシュフロー

税引前中間純利益	+179百万円
減価償却費	+19百万円
売上債権及び契約資産の減少	+187百万円
棚卸資産の増加	△161百万円
仕入債務の減少	△123百万円
法人税等の支払額	△137百万円
その他	△83百万円

◆ 投資活動によるキャッシュフロー

有形固定資産の取得	+60百万円

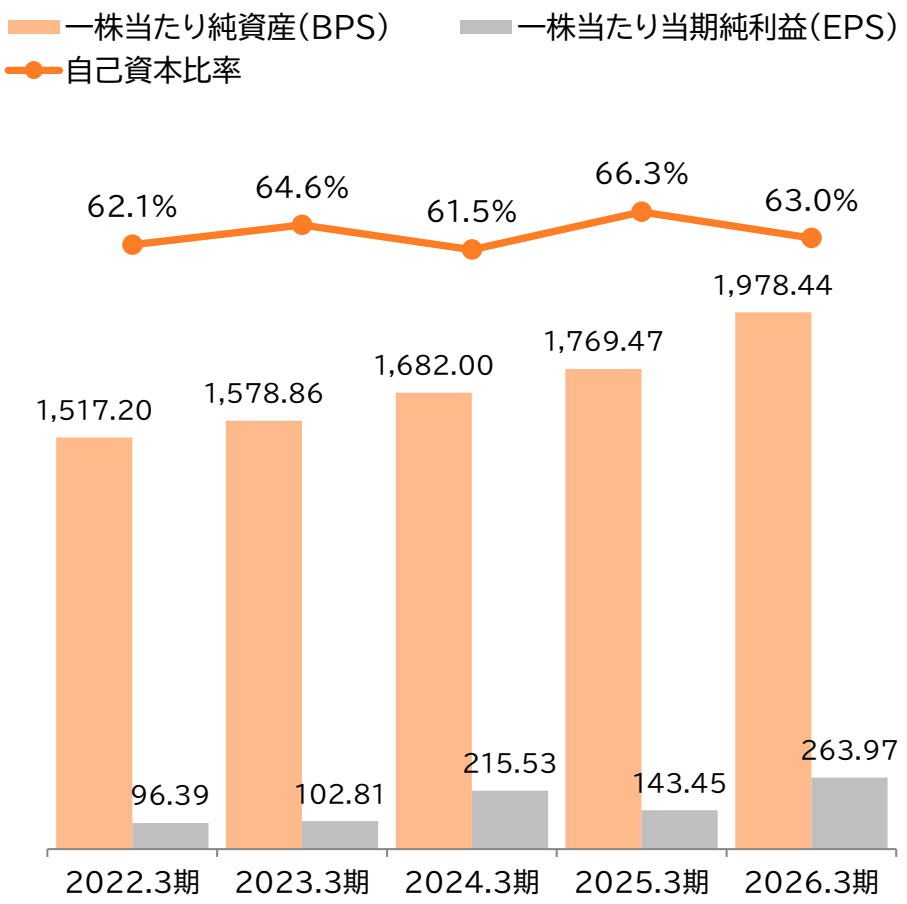
◆ 財務活動によるキャッシュフロー

配当金の支払	△77百万円

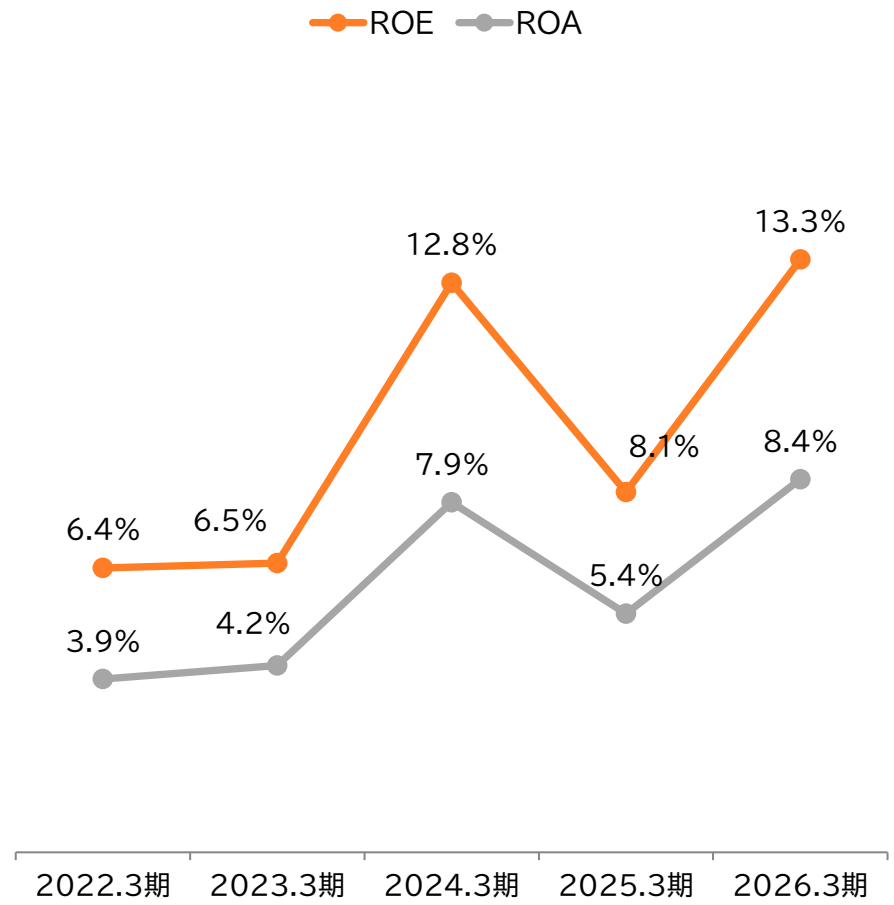
Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

主な経営指標

安全性指標



効率性指標



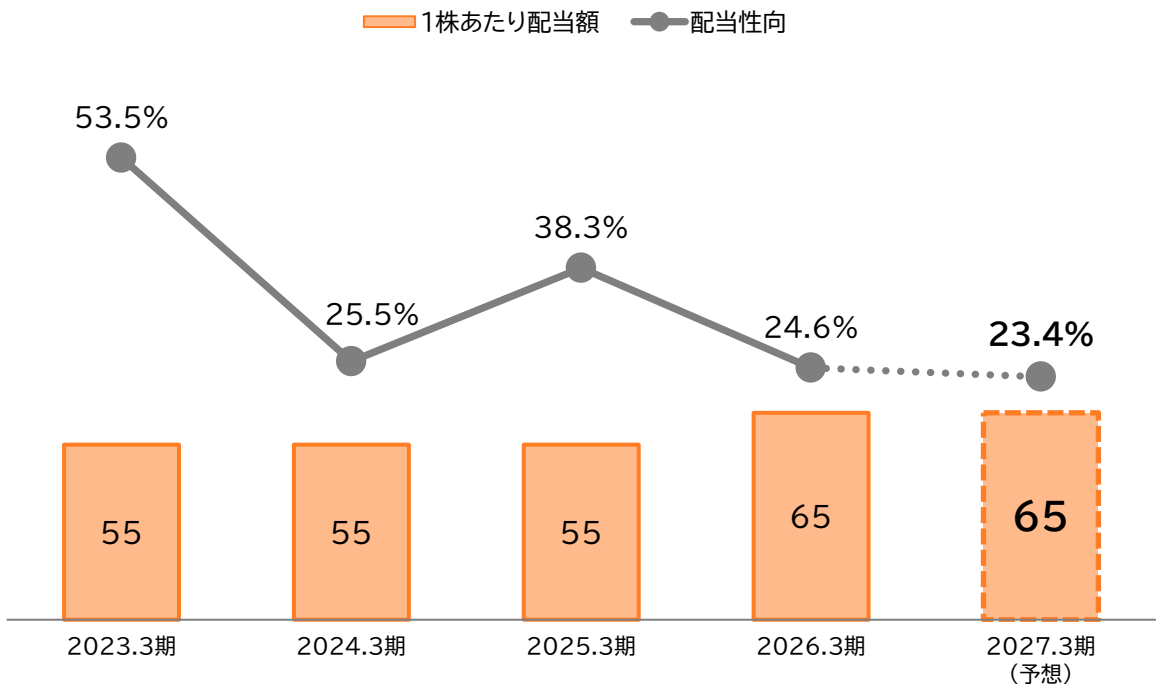
(注1)2022年3月期は、決算期変更により2021年3月1日から2022年3月31日までの13ヶ月となっております。
(注2)2024年3月期より個別決算に移行しているため、それ以前は当社連結の数値を使用しております。

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

株主還元(配当)

基本方針…株主への利益還元を経営の重要施策の一つと考え、継続的かつ安定的な配当を実施。
配当水準…配当性向30～40%程度を目途に、業績連動による適正な配当とともに業績悪化時も一定水準を維持。

配当額と配当性向の推移



(注1)2022年3月期は決算期変更により、2021年3月1日から2022年3月31日までの13ヶ月となっております。
(注2)2024年3月期第2四半期より個別決算に移行しましたが、2023年3月期以前は当社連結の数値を使用しております。

最近の株価レンジと予想配当利回りのシミュレーション

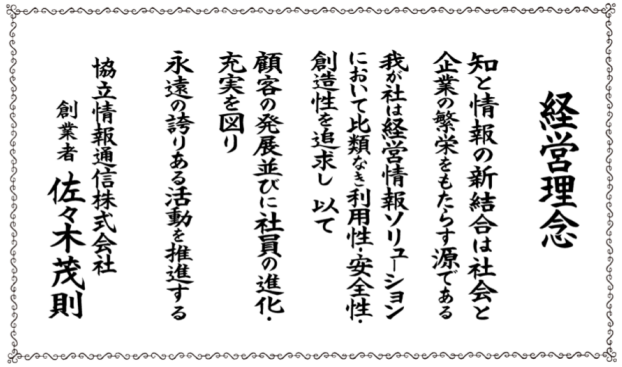
※2026年11月11日現在

株価(円)	配当利回り
1,450	4.48%
1,470	4.42%
1,490	4.36%
1,510	4.30%
1,530	4.25%
1,550	4.19%
1,570	4.14%
1,590	4.09%
1,610	4.04%
1,630	3.99%
1,650	3.94%

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

サステナブル経営

経営理念のもと、すべてのステークホルダーに配慮し、サステナビリティ（ESG、SDGs）をめぐる課題を重要課題（マテリアリティ）として認識し、自らの成長と顧客の発展、持続可能な社会の実現に貢献し、企業価値の向上を目指す。



企業統治	株主の権利を尊重し、経営の公平性・透明性を確保した統治環境の強化に取り組む
顧客満足度	当社の顧客へ貢献するべく、誠実、迅速、的確、先進性を踏まえた問題解決を実現することで、顧客満足度のさらなる向上に取り組む
環境	法令を遵守し、環境に配慮した製品の選定とご提供により、環境汚染防止、リサイクル性向上など、よりよい社会環境の構築と地球環境保護に貢献する
人材	性別、国籍、職歴等に捕らわれない、多様な人材の活躍とダイバーシティの推進に取り組む

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

免責注意事項

- 本資料は、情報提供のみを目的としたものであり、特定の商品についての募集・投資勧誘・営業等を目的としたものではありません。
- 本資料で提供している情報は万全を期していますが、その情報の正確性、完全性を保証するものではありません。
- 本資料に記載されている見解・見通し・予測等は、資料作成時点での弊社の判断であり、今後、予告なしに変更される可能性があります。
- 過去の情報は実績であり、将来の成果を予想するものではありません。
- 本資料に記載されている会社名及び製品・サービス名等は、該当する各社の商標または登録商標です。

本資料に関するお問合わせ先 ： 総務課 IR担当
電話 03-3433-0247　　E-mail ir@kccnet.co.jp

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.

KIC 協立情報通信株式会社

Copyright©2026 Kyoritsu Computer & Communication Co., Ltd. All Rights Reserved.