



2026 年 10 月 27 日

各 位

会 社 名 株式会社フルキャストホールディングス
代 表 者 名 代表取締役社長CEO 平野 岳 史
(コード番号 4848 東証プライム市場)
問い合わせ先 財務IR部長 小 林 勝 昭
電 話 番 号 03-4530-4830

株式会社セイファートとの資本業務提携に関するお知らせ

当社は、株式会社セイファート（以下、「セイファート社」と言います。）が実施する第三者割当増資の引受け（以下、「本増資引受け」と言います。）を前提として、資本業務提携契約（以下、「本資本業務提携」と言います。）を締結することを決定いたしましたので下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 本増資引受け及び本資本業務提携の理由

美容業界においては人材の流動化や若手層を中心とする価値観の多様化が進み、従来の採用・定着モデルからの構造的転換が求められており、個々の可能性を最大限に引き出す新たな就業インフラの確立が急務となっています。セイファート社は、美容業界特化型求人メディア「re-request/QJ」を中心とした強固なブランド力と圧倒的な業界ネットワーク、そして求人・人材サービスにおけるトップクラスの実績を有しており、当社は同社が秘める潜在的な成長ポテンシャルは極めて大きいと確信しております。

当社は、総合人材サービス企業として多様な業界に人材ソリューションを提供してまいりました。本資本業務提携を通じて、セイファート社が築き上げてきた強固な顧客基盤および知見と、当社が保有するHR領域でのノウハウ・テクノロジー・経営基盤・顧客基盤を有機的に融合させます。これにより、多様化する美容師のキャリア形成や自由度の高い働き方を多角的に支援する新たな価値を創出し、美容業界の構造的課題の解決を牽引するとともに、フルキャストグループの総力を結集し、セイファート社の事業成長に全力でコミットいたします。

本提携の目的は、セイファート社の事業収益を短期間で回復させ、中長期的な企業価値最大化を「確実なもの」とすることにあります。具体的には、当社の経営支援ノウハウをダイレクトに投下し、セイファート社による足元の徹底したコスト構造の最適化をスピード感をもって断行し、筋肉質で高収益な体質への転換を図ります。加えて、当社の得意とする人材ソリューションの知見を導入し、美容業界の潜在的かつ巨大な市場開拓を支援します。さらに、美容室オーナーが抱えている「採用工数の増大」というペインポイントに対し、当社のBPO/RPOノウハウや送客事業スキームを掛け合わせることで顧客LTVを飛躍的に向上させ、セイファート社独自の高収益モデルを確立し、競争優位性を構築できると考えております。

本資本業務提携にあたり、当社はセイファート社株式を新たに8.5万株取得し、総保有株式数を11.5万株（議決権所有割合：7.15%）といたします。セイファート社の上場企業としての機動的な経営判断を最大限尊重しつつも、成長を共に成し遂げるという当社の強力な意志と、株主としての揺るぎないコミットメントを示す資本関係を構築します。

当社はセイファート社が求人メディア運営・派遣サービス企業から、美容業界のHRDX（人的資源のデジタルトランスフォーメーション）を牽引するSaaS型プラットフォームへと進化をするためにリソースを投下し、セイファート社が美容師の人生に寄り添う「美容師人材のライフタイムバリュー最大化企業」として、業界No.1へと成長するプロセスを支援してまいります。

2. 資本業務提携の内容

(1) 業務提携の内容

① コスト構造の見直し

ROI（投資利益率）の徹底検証に基づき、固定費比率の適正化及び高粗利領域への人員再配置を支援し、足元の営業黒字化の実現を図ります。

② 当社経営基盤による業務改善の実行

- ・求人プラットフォーム「re-request/QJ navi」へ開発・営業リソースを集中させます。掲載ハードルを下げる料金体系を導入し、オンライン商談等を活用して主要都市の掲載店舗数を拡大します。
- ・マーケティングを内製化し、従来の「会員登録数重視」から、採用に直結する「エントリー重視」へ構造を転換させます。

③ 美容特化型 RPO の新展開

サロン見学対応や日程調整、面接などをオンラインで代行する「美容特化型 RPO」の展開を図り、月額運用費と成功報酬を組み合わせた安定的なストック型収益モデルを確立します。中長期的には、美容学校の就職課向けに学生管理 SaaS を提供し、入社先データベースを独占的に構築してマッチング精度を高めるほか、Z 世代向け広告パッケージなど革新的な新規事業の創出も検討しております。

(2) 資本提携の内容

当社は、第三者割当増資によりセイファート社普通株式 8.5 万株を取得する予定です。また、当社とセイファート社は、本増資引受けを前提として、資本業務提携に係る契約を締結いたします。

3. 資本業務提携及び株式取得の相手先の概要

(1)	名称	株式会社セイファート	
(2)	所在地	東京都渋谷区渋谷三丁目27番11号	
(3)	代表者の役職・氏名	代表取締役社長 長谷川 高志	
(4)	事業内容	サロンサポート事業、広告求人サービス、美容師・美容学生向け求人サイト運営、美容師人材紹介、美容師人材派遣	
(5)	資本金	2億6,700万円（2025年12月末現在）	
(6)	設立年月日	1991年7月	
(7)	大株主及び持株比率 (2026年6月30日現在)	株式会社ビューティープロスペリティー	23.31%
		株式会社アーム	19.40%
		株式会社ビューティガレージ	9.16%
		長谷川 美栄	3.40%
		財部 優次郎	3.05%
		松井証券株式会社	2.87%
		中川 義一	2.77%
		株式会社SBI証券	2.47%
		株式会社フルキャストホールディングス	2.27%
		楽天証券株式会社共有口	2.05%
(8)	上場会社と当該会社との間の関係	資本関係	当該企業の株式を30,000株保有しております。また、当該企業は当社の株式を100株保有しております。
		人的関係	該当ありません。
		取引関係	該当ありません。
		関連当事者への該当状況	該当ありません。

(9) 当該会社の最近3年間の連結経営成績及び連結財政状態			
決算期	2023年12月期	2024年12月期	2025年12月期
連結純資産	1,109百万円	1,082百万円	852百万円
連結総資産	1,817百万円	1,745百万円	1,474百万円
1株当たり連結純資産	839.83円	819.33円	645.37円
連結売上高	2,167百万円	2,131百万円	1,928百万円
連結営業利益又は連結営業損失(△)	175百万円	22百万円	△113百万円
連結経常利益又は連結経常損失(△)	174百万円	28百万円	△110百万円
親会社株主に帰属する 当期純利益又は親会社株主に 帰属する当期純損失(△)	123百万円	21百万円	△181百万円
1株当たり連結当期純利益又は 1株当たり連結当期純損失(△)	93.27円	15.79円	△136.68円
1株当たり配当金	42円	42円	12円

(注) 2026年10月6日付(報告義務発生日2026年10月5日)で株式会社アームから変更報告書が、2026年10月13日付(報告義務発生日2026年10月5日)でダイナミックソリューショングループ株式会社から大量保有報告書が、2026年10月22日付(報告義務発生日2026年10月15日)で株式会社ビューティガレージから変更報告書が、それぞれ関東財務局長に提出されております。上記の大株主及び持株比率は2026年6月30日現在の状況を記載したものであり、各報告書に記載されたその後の保有状況は反映しておりません。なお、各報告書に記載された保有状況は以下のとおりであります。

氏名又は名称	住所	保有株券等の数 (株)	株券等保有割合 (%)
株式会社アーム	東京都渋谷区神宮前六丁目23番4号	163,300	12.36
ダイナミックソリューション グループ株式会社	東京都港区西新橋一丁目6番2号アイオ ス虎ノ門4階	93,000	7.04
株式会社ビューティガレージ	東京都世田谷区桜新町一丁目34番25号	97,500	7.38

4. 取得株式数、取得価額及び取得前後の所有株式の状況

(1) 異動前の所有株式数	株式会社セイファート普通株式 30,000株 (議決権の数: 300個) (議決権所有割合: 2.27%)
(2) 取得株式数	株式会社セイファート 普通株式 85,000株(予定) (議決権の数: 850個)
(3) 取得価額	87,550,000円(1株当たり1,030円)
(4) 異動後の所有株式数	株式会社セイファート普通株式 115,000株(予定) (議決権の数: 1,150個) (議決権所有割合: 7.15%(予定))

5. 日程

(1) 本資本業務提携の決定の日	2026年10月27日
(2) 契約締結日	2026年10月27日
(3) 株式取得実行日	2026年11月13日

6. 今後の見通し

本件が当社の2026年12月期連結業績に与える影響は軽微であります。両社のシナジー創出を通じて中長期的な企業価値向上を目指してまいります。

以上