

2026 年 9 月 29 日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 F C E
代 表 者 名 代 表 取 締 役 社 長 石 川 淳 悦
(コード番号：9564 東証スタンダード市場)
問 合 せ 先 取 締 役 コーポレート本部長 加藤 寛和
(TEL 03-5908-1400)

アディッシュ株式会社との資本業務提携に関するお知らせ

当社は、2026 年 9 月 29 日開催の取締役会において、アディッシュ株式会社（証券コード：7093、以下「アディッシュ社」といいます。）との間で資本業務提携契約を締結することを決議いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

1. 本提携の背景と目的

当社は、「チャレンジあふれる未来をつくる」というパーパスのもと、「主体性×生産性で、人的資本の最大化に貢献する」というミッションを掲げ、DX 推進事業、教育研修事業および出版事業を展開しております。DX 推進事業においては AI 搭載業務効率化ツール「ロボパット AI」サービス等を、教育研修事業においては「フォーサイト手帳」、「Smart Boarding」等を提供し、自治体や教育機関へコンテンツ提供および企業の生産性向上と人材育成の支援を行っております。

アディッシュ社は、「つながりを常によろこびに」というミッションのもと、「情報社会をあなたの居場所に」というビジョンを掲げ、カスタマーサクセス人材の常駐・派遣、コンサルティング、カスタマーサポート代行、業務設計などを行うカスタマーサクセス事業および学校向けのネットトラブル防止サービスをはじめ、インターネット上のコミュニケーションに関する課題解決を支援する事業を展開しており、私立学校向けサービスでは約 350 校の導入実績を有しております。

本提携により、両社の顧客基盤、サービスおよびノウハウを相互に活用し、教育機関における課題解決ならびに両社の事業成長を目指してまいります。



2. 本提携の内容

(1) 業務提携の内容

① 教育領域における協業 1

両社の重複顧客に対してニーズ調査を実施し、その結果を踏まえた新たな商材パッケージの開発を検討します。開発したパッケージ等については、両社の未重複顧客への相互紹介・提案を行い、販路の拡大を図ります。

② 教育領域における協業 2

アディッシュ社の自治体との取引実績・ネットワークを活用し、自治体を通じた教育現場への当社商材の提案機会を創出し、教育現場の課題解決・環境改善を図ります。

③ 研修領域における相互の強みを生かした事業成長支援

当社の業績向上コンサルティング商材「xDrive」をアディッシュ社に導入し、アディッシュ社の組織力強化および事業成長の支援を行います。一方当社は、アディッシュ社が有するカスタマーサクセスに関する知見・ノウハウを注入するためのコンサルティングを受け、研修領域における Smart Boarding のチャーンレートの更なる改善やクロスセル・アップセルの強化を企図します。



(2) 資本提携の内容

当社は、本業務提携をより強固なものとするため、アディッシュ社の既存株主との間で、2026 年 9 月 29 日を払込期日として当該既存株主が保有するアディッシュ社の普通株式 98,000 株（発行済株式総数の 4.5%、取得価格は総額 52,724,000 円を予定）を市場外の相対取引により取得する旨の株式譲渡契約を締結いたします。

3. 本提携の相手先の概要

（2026年9月29日現在、特記しているものを除く。）

(1)	名称	アディッシュ株式会社		
(2)	所在地	東京都品川区西五反田一丁目 21 番 8 号		
(3)	代表者の役職・氏名	代表取締役 江戸 浩樹		
(4)	事業内容	カスタマーサクセス支援、ソーシャルリスク対策、 学校向けネットトラブル防止サービス等		
(5)	資本金	36,086,850 円 (2026 年 5 月 2 日現在)		
(6)	設立年月日	2014 年 10 月 1 日		
(7)	大株主及び持株比率	江戸 浩樹 11.01%		
(8)	上場会社と当該会社との関係 (2026 年 9 月 29 日現在)	資本関係	該当事項はありません。	
		人的関係	該当事項はありません。	
		取引関係	該当事項はありません。	
		関連当事者への該当状況	該当事項はありません。	
(9)	最近 3 年間の連結経営成績及び連結財政状態			
	決算期	2023 年 12 月期	2024 年 12 月期	2025 年 12 月期
	連結純資産	439 百万円	352 百万円	542 百万円
	連結総資産	1,176 百万円	1,340 百万円	1,315 百万円
	1 株当たり連結純資産	253.97 円	197.47 円	255.17 円
	連結売上高	3,520 百万円	3,592 百万円	3,696 百万円
	連結営業利益又は連結営業損失 (△)	△171 百万円	△132 百万円	2 百万円

連結経常利益又は連結経常損失（△）	△172 百万円	△117 百万円	18 百万円
親会社株主に帰属する当期純利益又は親会社株主に帰属する当期純損失（△）	△193 百万円	△115 百万円	△1 百万円
1 株当たり連結当期純利益又は1 株当たり連結当期純損失（△）	△110. 47 円	△66. 69 円	△1. 01 円
1 株当たり配当額	0. 00 円	0. 00 円	0. 00 円

4. 日程

（1）取締役会決議日	2026 年 9 月 29 日
（2）資本業務提携契約の締結日	2026 年 9 月 29 日
（3）約定日	2026 年 9 月 29 日
（4）株式の取得日	2026 年 10 月 6 日（予定）

5. 今後の見通し

本提携による 2026 年 9 月期の当社連結業績に与える影響は、現時点では軽微と見込んでおりますが、中長期的には新たな事業収益の創出や既存事業の高度化に寄与するものと考えております。今後、開示すべき重要な事項が生じた場合には、速やかにお知らせいたします。

以上

株式会社 F C E

設立：2017 年 4 月 21 日

代表取締役社長：石川淳悦

証券コード：9564

本社：東京都新宿区西新宿二丁目 4 番 1 号

事業内容：DX 推進事業、教育研修事業、出版事業

URL：<https://fce-hd.co.jp/>

当社は「チャレンジあふれる未来をつくる」というパーパスのもと、人的資本の最大化に貢献することを使命とし、DX 推進事業と教育研修事業を展開しています。

【最強の IT ツール】として約 7,300 製品中第 1 位※1 2024 年度には約 10,000 製品中、第 2 位※2 を獲得した「ロボパット AI (<https://fce-pat.co.jp/>)」、社員教育を一つで完結できる定額制オンライン教育システム「Smart Boarding (<https://smartboarding.net/>)」、世界 5,000 万部、国内 270 万部発刊の世界的ベストセラー『7つの習慣』の出版 (<https://fce-publishing.co.jp/>)、そして企業の生産性を進化させる AI プラットフォーム「AI OMNI AGENT (<https://www.fce-aiomniagent.com/>)」など、中小企業から大企業まで、また全国の自治体や教育機関を対象に幅広く事業を展開しています。

※1 ITreview Best Software in Japan 2023 より ※2 ITreview Best Software in Japan 2024 より

IR に関する情報はこちらから

Web サイト：<https://fce-hd.co.jp/ir/>

note：https://note.com/fce_ir