



2026年9月7日

各 位

会 社 名 株 式 会 社 う る る
代 表 者 名 代表取締役社長CEO 星 知 也
(コード番号：3979 東証グロース)
問 合 せ 先 執行役員CFO 内 丸 泰 昭
(TEL. 03-6221-3069)

(訂正) 「2027年3月期 第1四半期決算短信〔日本基準〕(連結)」および「2027年3月期 第1四半期決算説明資料」の一部訂正について

2026年8月13日に開示いたしました「2027年3月期 第1四半期決算短信〔日本基準〕(連結)」および「2027年3月期 第1四半期決算説明資料」の記載について一部訂正がございましたので、下記の通りお知らせいたします。

また、当社ウェブサイト(<https://www.uluru.biz/ir/>)に掲載している当該資料については、上記訂正を反映したものを掲載いたします。

記

1. 訂正の理由

NJSSの有料契約件数に誤りがあったため、これを訂正いたします。NJSSの有料契約件数は、ARPUおよびLTVの算出に使用しているため、これも併せて訂正いたします。

2. 訂正の内容

次頁をご参照ください。訂正箇所は下線または赤い四角で表示しております。

(1) 2027年3月期 第1四半期決算短信〔日本基準〕(連結)

添付資料3ページ

1. 経営成績等の概況 (1) 当期の経営成績の概況 ①Govtech事業

【訂正前】

① Govtech事業

Govtech事業の主力SaaSである「NJSS」については、有料契約件数が2026年6月末時点で7,290件と2026年3月末比で5件減少したものの、有料契約件数をベースにした12ヶ月平均の解約率は1.44%となり、ARR(年間経常収益)が40億円を突破するなど、成長を続けております。併せて、経営方針である「ULURU Sustainable Growth」のもと、成長投資の重点をGovtech領域に置き、人的資本投資やマーケティング施策を実施したため、当該投資によりコストは増加しております。

また、NJSSを入札業務の一部を支援するサービスから、入札・調達業務全体を支えるインフラへと進化させるべく、マルチプロダクト戦略とAIを活用した機能強化を推進しております。具体的には、予算把握・資格管理・案件発見といったこれまで個別に提供してきた機能を一体化した「NJSS ONEプラン」として提供し顧客の入札業務を一気通貫で支援することで顧客価値の最大化を図るとともに、AIレコメンドやAI資料要約等の新機能の拡充を進めております。加えて、生成AIを活用した仕様書作成支援など、官民連携による行政・自治体のDX推進にも継続的に注力しております。

この結果、当第1四半期連結累計期間におけるGovtech事業の売上高は1,018,505千円(前年同期比13.6%増)となり、セグメントEBITDAは473,055千円(前年同期比5.8%増)、セグメント利益は415,633千円(前年同期比4.0%増)となりました。

Govtech KPI	前連結会計年度				当連結会計年度			
	第1 四半期	第2 四半期	第3 四半期	第4 四半期	第1 四半期	第2 四半期	第3 四半期	第4 四半期
①財務ハイライト								
売上高(百万円)	896	915	940	975	1,018	-	-	-
売上総利益(百万円)	812	833	859	881	929	-	-	-
EBITDA(百万円)	447	481	488	432	473	-	-	-
ARR(百万円)	3,439	3,543	3,681	3,835	4,058	-	-	-
②重要KPI								
ARPU/年(千円)	437	448	457	471	497	-	-	-
有料契約件数(件) NJSS+nSearch	7,868	7,903	8,047	8,134	8,155	-	-	-
③プロダクト別内訳								
NJSS ARPU/日(円)	1,236	1,279	1,302	1,352	1,429	-	-	-
NJSS LTV(千円)	2,267	2,372	2,492	2,570	2,707	-	-	-
NJSS 有料契約件数	7,153	7,158	7,275	7,295	7,290	-	-	-
NJSS 解約率(%)	1.49	1.49	1.44	1.42	1.44	-	-	-
nSearch 有料契約件数	715	745	772	839	865	-	-	-
NPP ARPU/日(円)	65	37	25	56	21	-	-	-
NPP LTV(千円)	120	68	48	107	40	-	-	-
従業員数(人)	148	145	148	149	162	-	-	-

(注) 1. ARR:「年間経常収益」。各四半期末時点のMRRに12を乗じて算出。2024年3月期 第1四半期より、「nSearch」

「GoSTEP」等の周辺サブスクリプションビジネスも含めたMRRに12を乗じた数値

2. ARPU/年: 有料契約一件当たりの年間経常収益(ARRベース)。ARRを有料契約件数で除して算出。

3. ARPU/日: 有料契約一件当たりの日割り売上高。NPP ARPUは、スポット売上高も含む。

4. 解約率: 前月末有料契約件数に対する当月解約件数の割合。上表は12ヶ月平均の数値。

5. LTV:「顧客生涯価値」。ARPU×1/解約率×粗利率90%で算出。

6. NPP: NJSS Pro Partners (旧入札BPO)

7. 従業員数: 臨時雇用者(パートタイマー、人材会社からの派遣社員)を含む。臨時雇用者数は、年間の平均人員を換算。同定義でブレインフィードを含む。

【訂正後】

① Govtech事業

Govtech事業の主力SaaSである「NJSS」については、有料契約件数が2026年6月末時点で7,303件と2026年3月末比で8件増加し、有料契約件数をベースにした12ヶ月平均の解約率は1.44%となり、ARR(年間経常収益)が40億円を突破するなど、成長を続けております。併せて、経営方針である「ULURU Sustainable Growth」のもと、成長投資の重点をGovtech領域に置き、人的資本投資やマーケティング施策を実施したため、当該投資によりコストは増加しております。

また、NJSSを入札業務の一部を支援するサービスから、入札・調達業務全体を支えるインフラへと進化させるべく、マルチプロダクト戦略とAIを活用した機能強化を推進しております。具体的には、予算把握・資格管理・案件発見といったこれまで個別に提供してきた機能を一体化した「NJSS ONEプラン」として提供し顧客の入札業務を一気通貫で支援することで顧客価値の最大化を図るとともに、AIレコメンドやAI資料要約等の新機能の拡充を進めております。加えて、生成AIを活用した仕様書作成支援など、官民連携による行政・自治体のDX推進にも継続的に注力しております。

この結果、当第1四半期連結結果計期間におけるGovtech事業の売上高は1,018,505千円(前年同期比13.6%増)となり、セグメントEBITDAは473,055千円(前年同期比5.8%増)、セグメント利益は415,633千円(前年同期比4.0%増)となりました。

Govtech KPI	前連結会計年度				当連結会計年度			
	第1 四半期	第2 四半期	第3 四半期	第4 四半期	第1 四半期	第2 四半期	第3 四半期	第4 四半期
①財務ハイライト								
売上高(百万円)	896	915	940	975	1,018	-	-	-
売上総利益(百万円)	812	833	859	881	929	-	-	-
EBITDA(百万円)	447	481	488	432	473	-	-	-
ARR(百万円)	3,439	3,543	3,681	3,835	4,058	-	-	-
②重要KPI								
ARPU/年(千円)	437	448	457	471	496	-	-	-
有料契約件数(件) NJSS+nSearch	7,868	7,903	8,047	8,134	8,168	-	-	-
③プロダクト別内訳								
NJSS ARPU/日(円)	1,236	1,279	1,302	1,352	1,427	-	-	-
NJSS LTV(千円)	2,267	2,372	2,492	2,570	2,702	-	-	-
NJSS 有料契約件数	7,153	7,158	7,275	7,295	7,303	-	-	-
NJSS 解約率(%)	1.49	1.49	1.44	1.42	1.44	-	-	-
nSearch 有料契約件数	715	745	772	839	865	-	-	-
NPP ARPU/日(円)	65	37	25	56	21	-	-	-
NPP LTV(千円)	120	68	48	107	40	-	-	-
従業員数(人)	148	145	148	149	162	-	-	-

(注) 1. ARR:「年間経常収益」。各四半期末時点のMRRに12を乗じて算出。2024年3月期 第1四半期より、「nSearch」「GoSTEP」等の周辺サブスクリプションビジネスも含めたMRRに12を乗じた数値

2. ARPU/年: 有料契約一件当たりの年間経常収益(ARRベース)。ARRを有料契約件数で除して算出。

3. ARPU/日: 有料契約一件当たりの日割り売上高。NPP ARPUは、スポット売上高も含む。

4. 解約率: 前月末有料契約件数に対する当月解約件数の割合。上表は12ヶ月平均の数値。

5. LTV:「顧客生涯価値」。ARPU×1/解約率×粗利率90%で算出。

6. NPP: NJSS Pro Partners (旧入札BP0)

7. 従業員数: 臨時雇用者(パートタイマー、人材会社からの派遣社員)を含む。臨時雇用者数は、年間の平均人員を換算。同定義でブレインフィードを含む。

(2) 2027年3月期 第1四半期決算説明資料
16ページ Govtech事業の進捗
【訂正前】

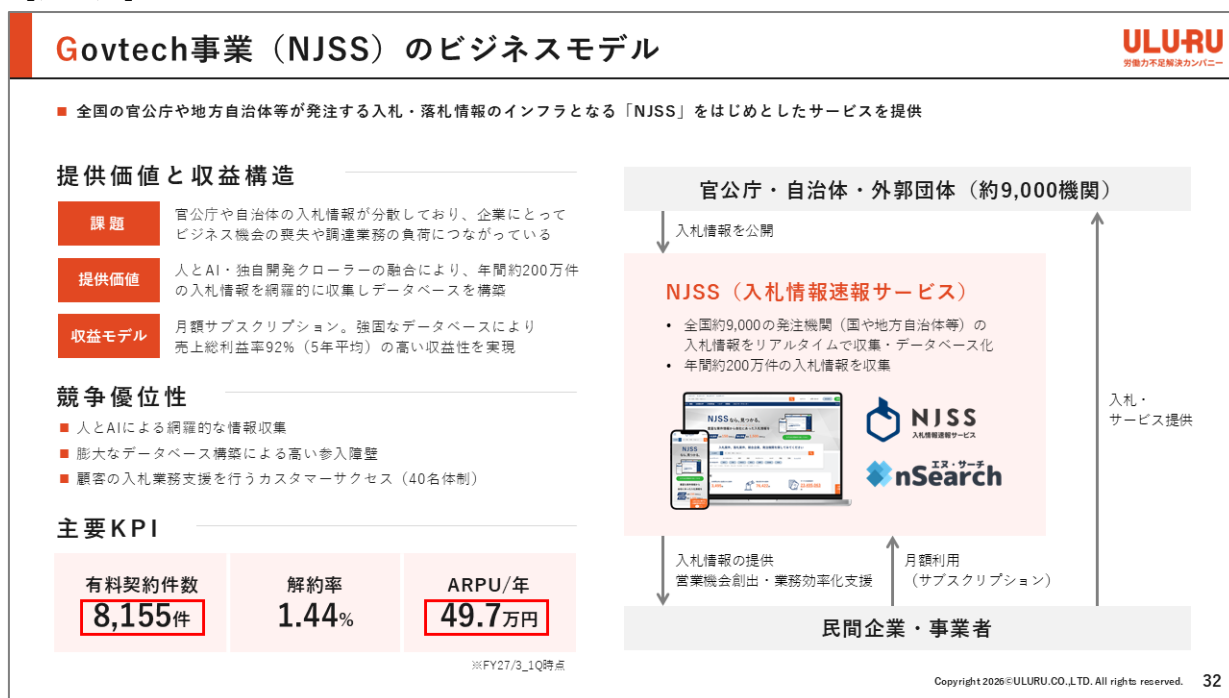
Govtech事業の進捗		ULU-RU 労働力不足解決カンパニー
戦略	1Q進捗	
01. マルチプロダクト戦略による顧客価値向上	既存顧客向けに「NJSS ONE」移行の案内開始 ・8月以降に順次契約更新予定(※売上高増加の考え方を次頁へ掲載) 人的資本投資を進め、1Qに13名入社(うち新卒10名) ・エンジニア5名・セールス8名	
02. AIエージェントによる「入札参謀」化	「NJSS」新機能・アップデートをリリース ・提案書作成アシスト機能・AIリサーチ機能 ・競合企業データの精度向上	
03. 官民連携による生産性改善	「調達インフォ」新機能リリース ・AI活用による仕様書作成支援機能 事業譲受により新規事業スタート ・パブリックコネクタ社から「Gov2Career」を譲り受け、 事業基盤を活かし、官民人材領域へ拡大	
KPI・重要財務指標		
ARPU/年 49.7万円 (YoY + 13.8%)	有料契約件数 8,155件 (YoY + 3.6%)	NJSS解約率 1.44% (前年同期 1.49%)

Copyright 2026 © ULURU.CO.,LTD. All rights reserved. 16

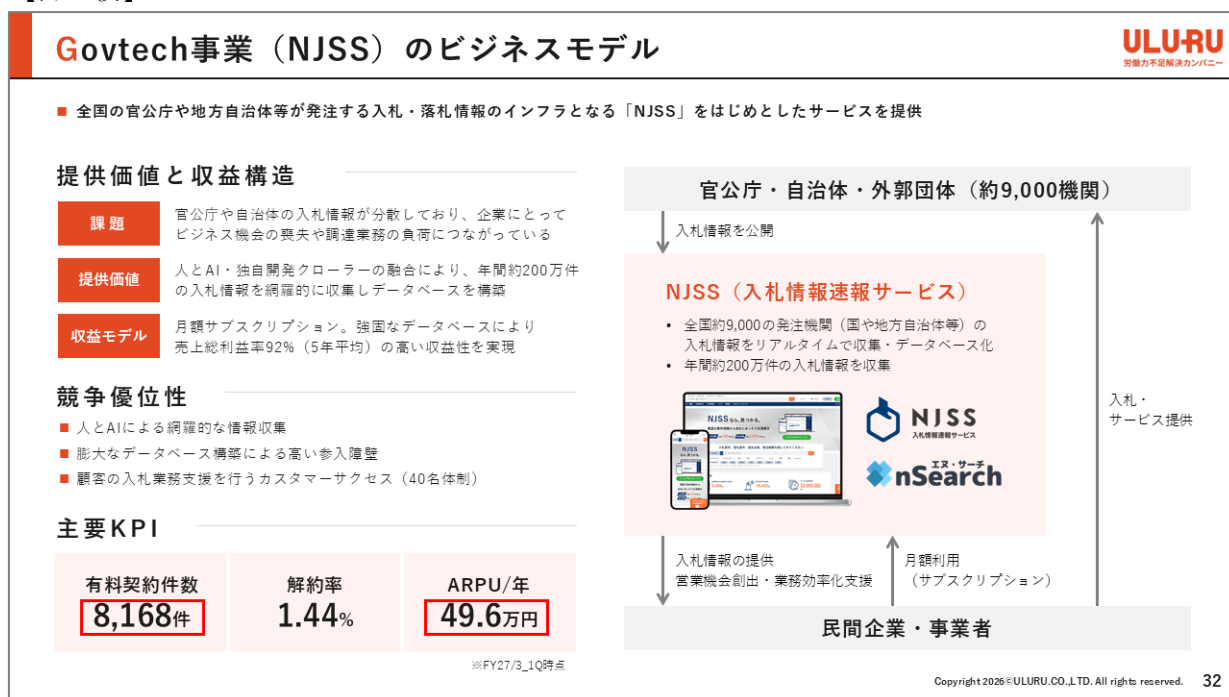
【訂正後】

Govtech事業の進捗		ULU-RU 労働力不足解決カンパニー
戦略	1Q進捗	
01. マルチプロダクト戦略による顧客価値向上	既存顧客向けに「NJSS ONE」移行の案内開始 ・8月以降に順次契約更新予定(※売上高増加の考え方を次頁へ掲載) 人的資本投資を進め、1Qに13名入社(うち新卒10名) ・エンジニア5名・セールス8名	
02. AIエージェントによる「入札参謀」化	「NJSS」新機能・アップデートをリリース ・提案書作成アシスト機能・AIリサーチ機能 ・競合企業データの精度向上	
03. 官民連携による生産性改善	「調達インフォ」新機能リリース ・AI活用による仕様書作成支援機能 事業譲受により新規事業スタート ・パブリックコネクタ社から「Gov2Career」を譲り受け、 事業基盤を活かし、官民人材領域へ拡大	
KPI・重要財務指標		
ARPU/年 49.6万円 (YoY + 13.7%)	有料契約件数 8,168件 (YoY + 3.8%)	NJSS解約率 1.44% (前年同期 1.49%)

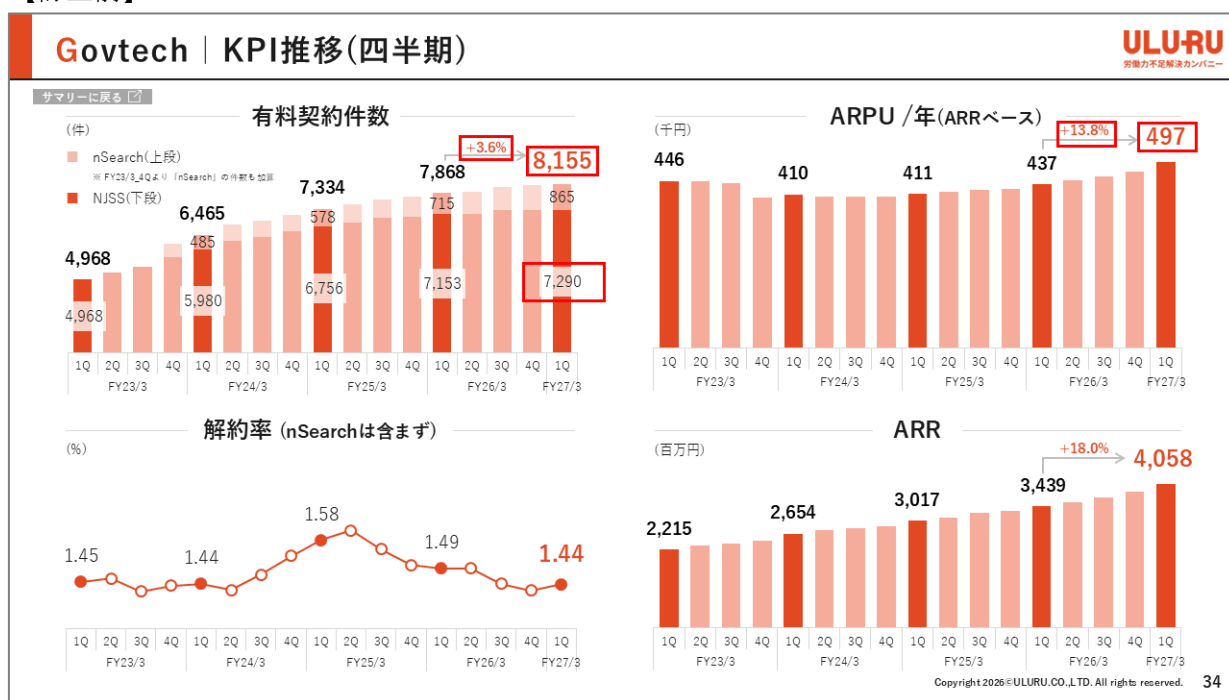
Copyright 2026 © ULURU.CO.,LTD. All rights reserved. 16



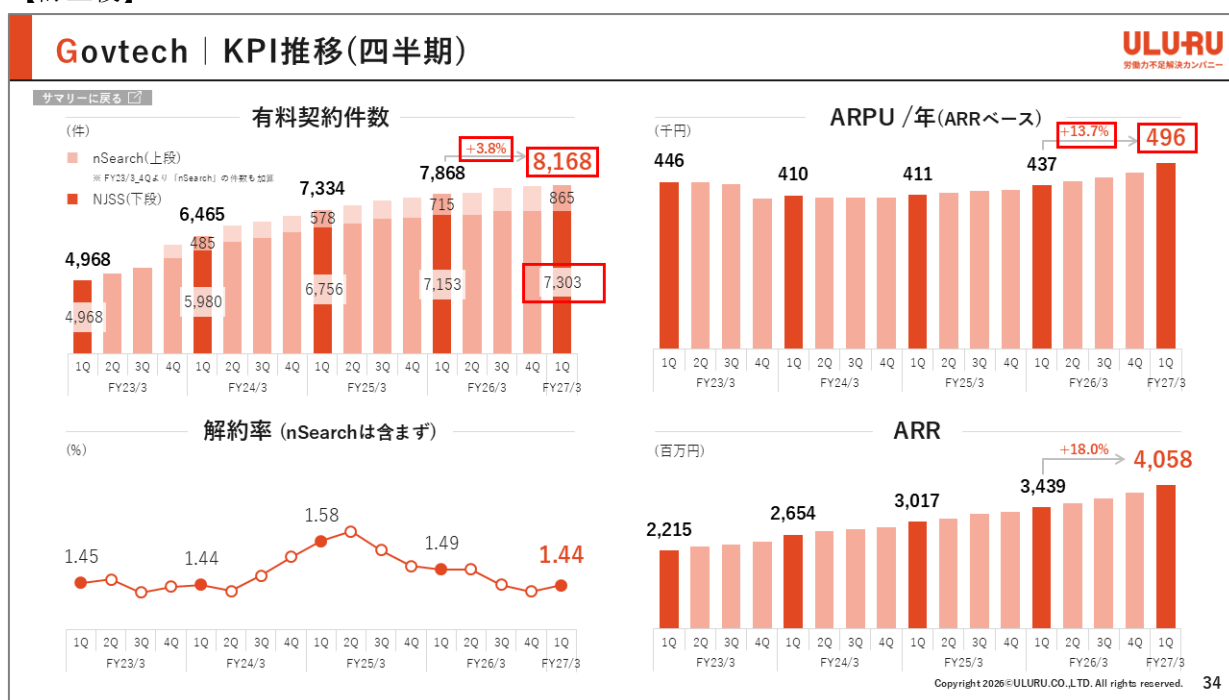
【訂正後】

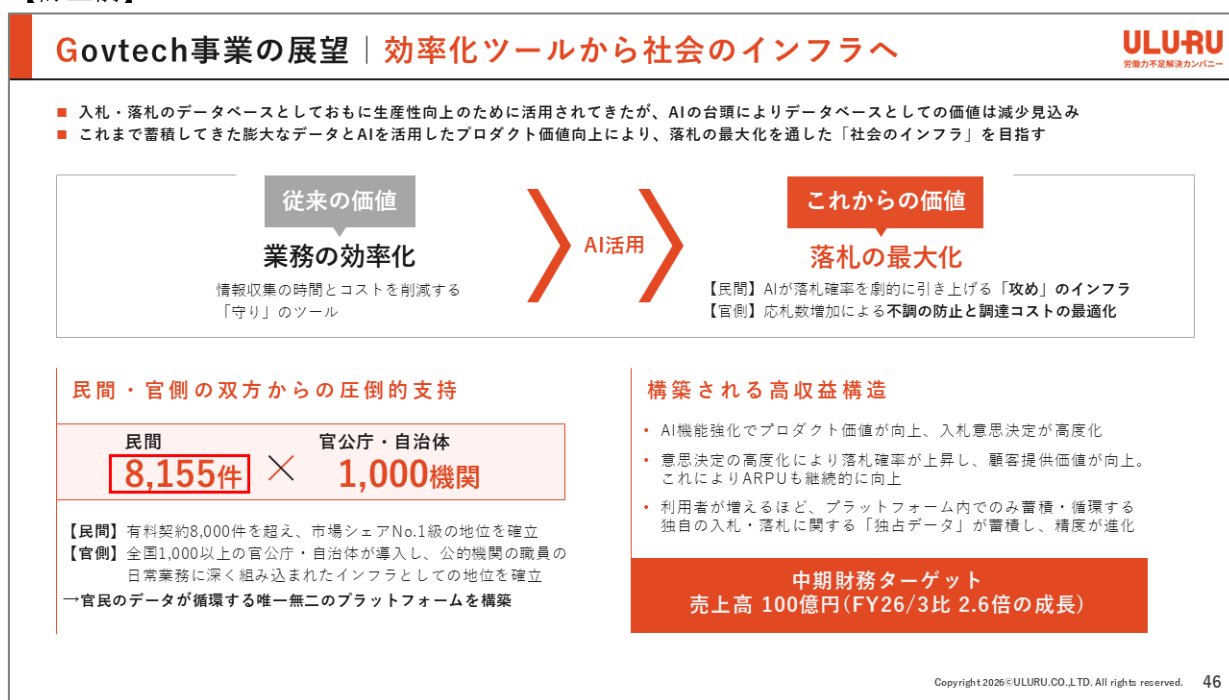


【訂正前】



【訂正後】





【訂正前】

Govtech事業で目指す姿

-民間向けツールから「官・民をつなぐインフラ」へ-



労働力不足解決カンパニー

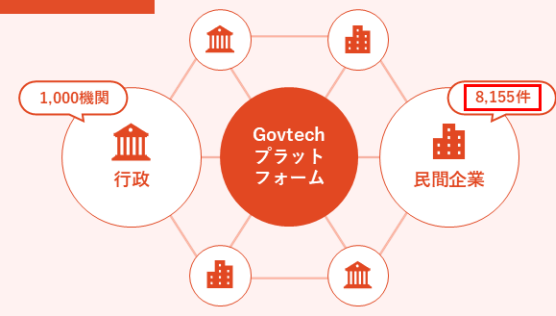
- 今回のセグメント変更を機に、入札・落札サービスNJSSを軸に「官・民をつなぐインフラサービス」へと進化
- 官民の架け橋として、行政・自治体のDX推進支援を本格化し、行政・自治体職員の生産性向上に貢献

これまで



- 行政から民間企業への情報提供に特化したツール
- 民間企業の案件検索を効率化

これから



- NJSSで蓄積した2,600万件以上の入札データ・1,800万件以上の落札データとAIを活用し、行政の課題と民間企業のソリューションをマッチング
- 官民、官官、民民が直接つながり、社会課題の解決スピードを加速させるプラットフォームへ

Copyright 2026©ULURU.CO.,LTD. All rights reserved. 51

【訂正後】

Govtech事業で目指す姿

-民間向けツールから「官・民をつなぐインフラ」へ-



労働力不足解決カンパニー

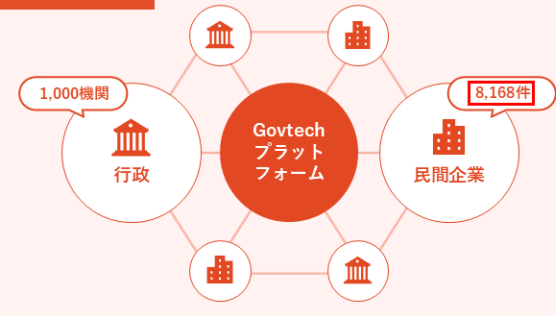
- 今回のセグメント変更を機に、入札・落札サービスNJSSを軸に「官・民をつなぐインフラサービス」へと進化
- 官民の架け橋として、行政・自治体のDX推進支援を本格化し、行政・自治体職員の生産性向上に貢献

これまで



- 行政から民間企業への情報提供に特化したツール
- 民間企業の案件検索を効率化

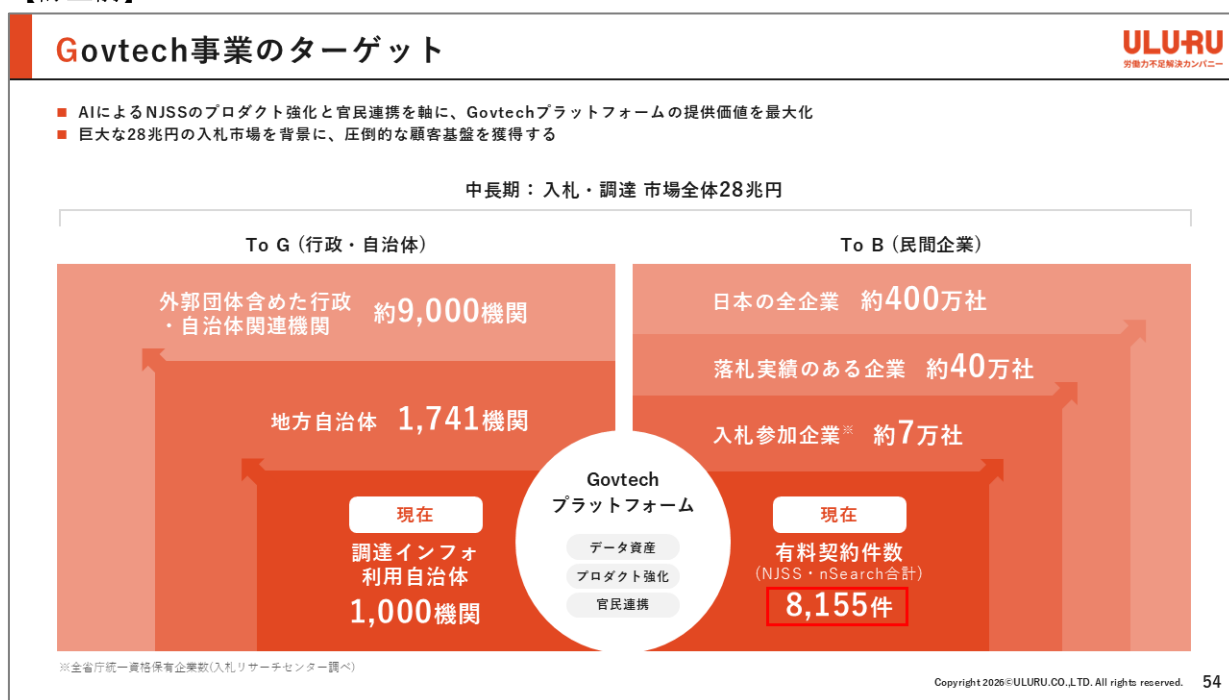
これから



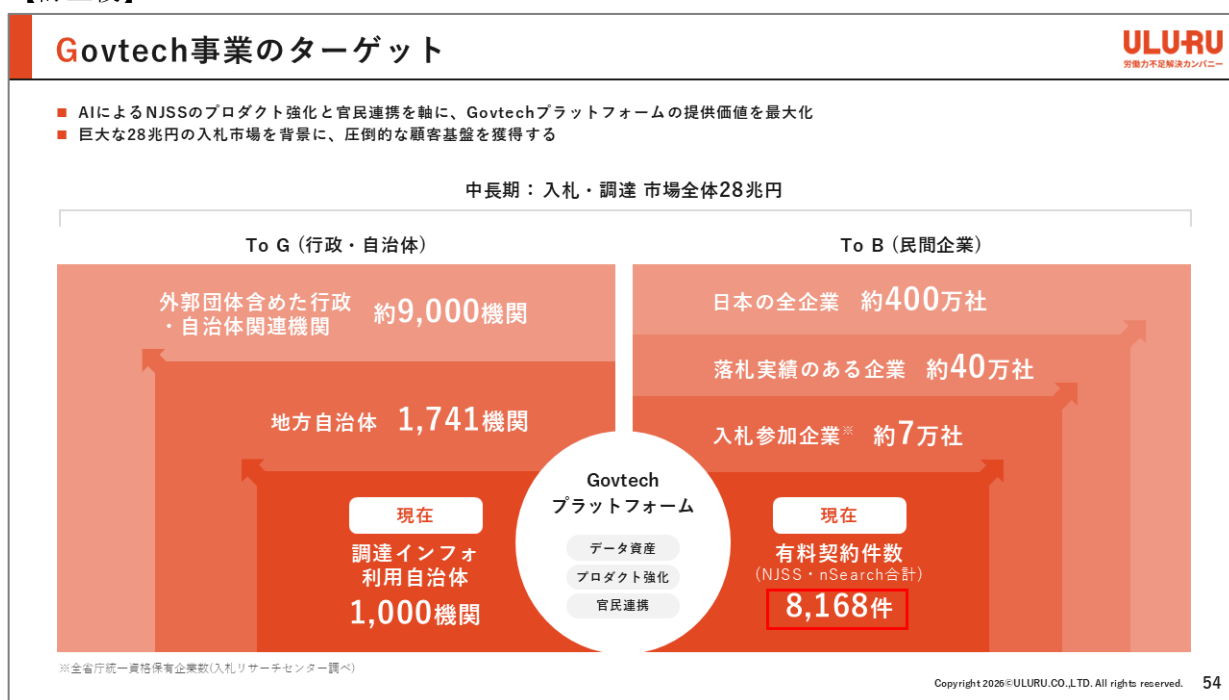
- NJSSで蓄積した2,600万件以上の入札データ・1,800万件以上の落札データとAIを活用し、行政の課題と民間企業のソリューションをマッチング
- 官民、官官、民民が直接つながり、社会課題の解決スピードを加速させるプラットフォームへ

Copyright 2026©ULURU.CO.,LTD. All rights reserved. 51

【訂正前】



【訂正後】



以上