

2026年12月期 第2四半期（1～6月） 決算概要

2026年 8月 3日

株式会社 大塚商会
代表取締役社長 大塚裕司

2026年1～6月 業績の概況

(単位：百万円)

	連 結			単 体		
	金 額	計画比	増減率	金 額	計画比	増減率
売 上 高	757,498	109.9%	+9.0%	663,956	107.9%	+7.6%
営 業 利 益	53,088	109.0%	+8.0%	48,547	109.1%	+9.0%
経 常 利 益	54,824	112.3%	+9.4%	51,024	110.4%	+8.4%
純 利 益 ※	36,982	111.2%	+8.4%	35,441	108.9%	+7.2%

※親会社株主に帰属する純利益

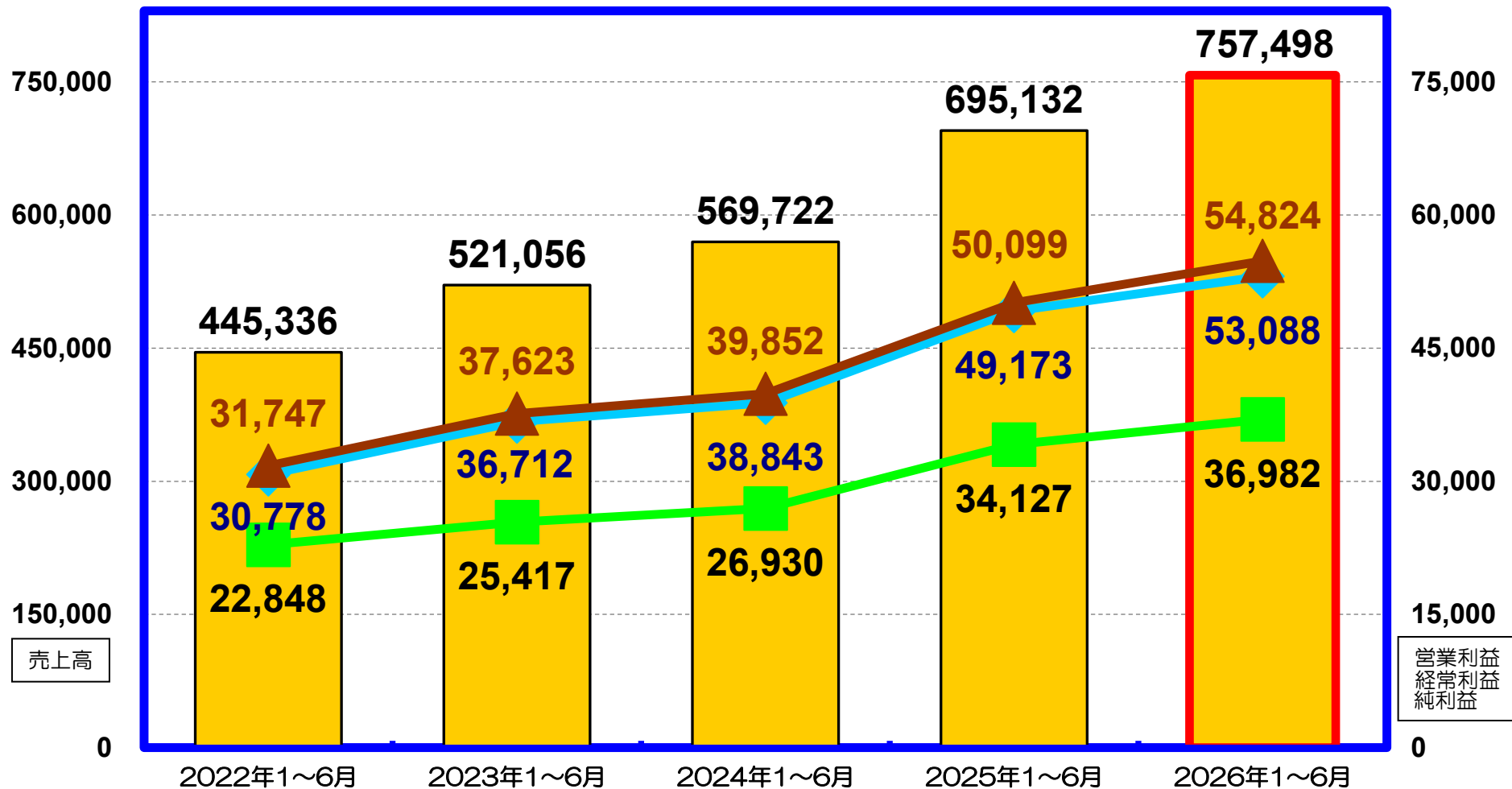
連結子会社の概要

会 社 名	事 業 内 容	社員数 (名)	2026年1～6月 売上高(百万円)
(株)OSK	パッケージソフトの開発・販売、ITコンサル、受託ソフト開発	439	5,836
(株)ネットワークド	ネットワーク関連製品の販売・技術サポート	565	105,045
(株)アルファテクノ	パソコン・周辺機器の修理、データ復旧サービス	324	3,702
(株)アルファネット	ネットワークシステムのサービス・サポート全般	514	5,415

連結

売上高・利益の状況

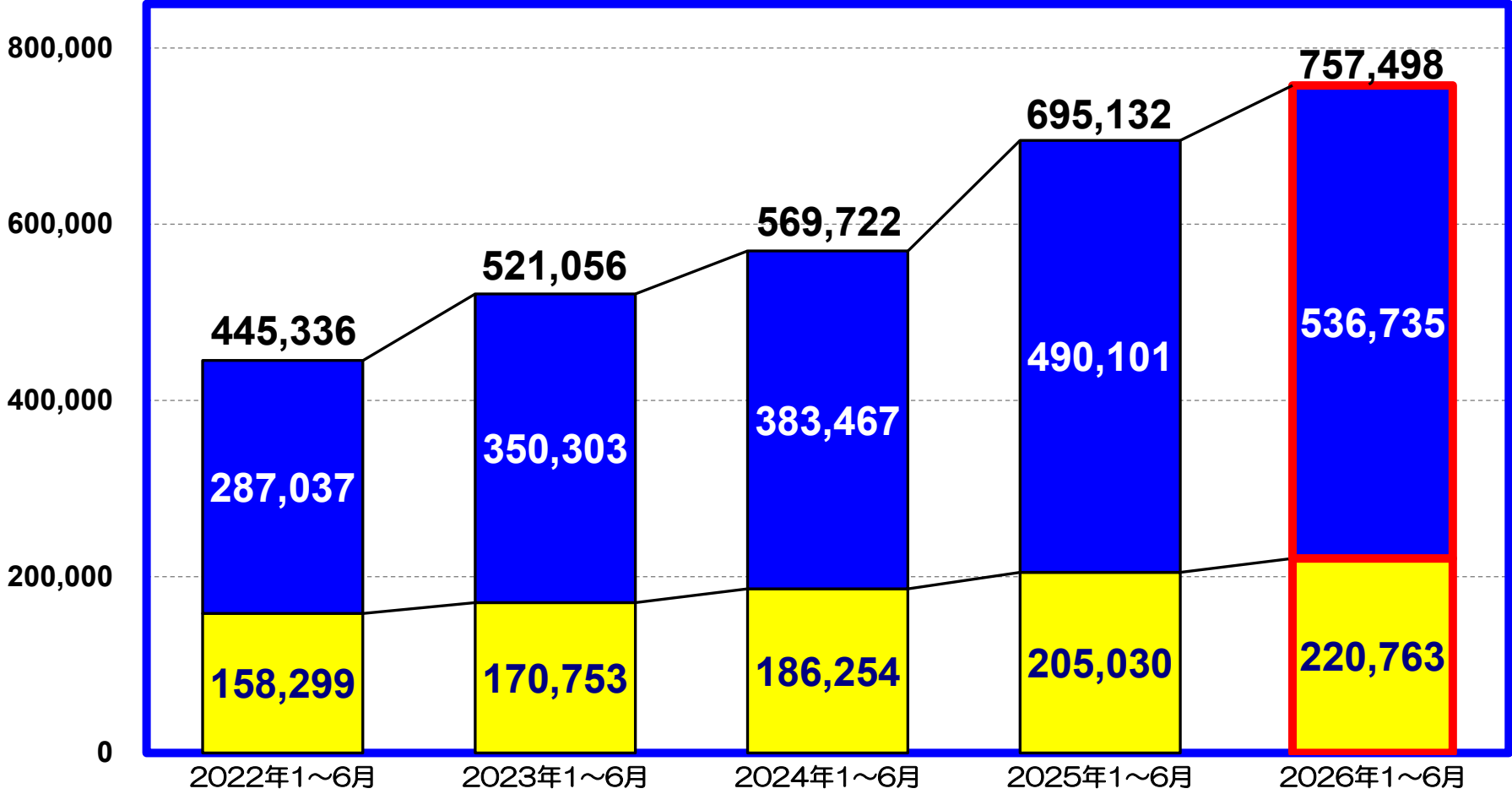
売上高 営業利益 経常利益 純利益（親会社株主に帰属する純利益）（単位：百万円）



セグメント別売上高



(単位：百万円)

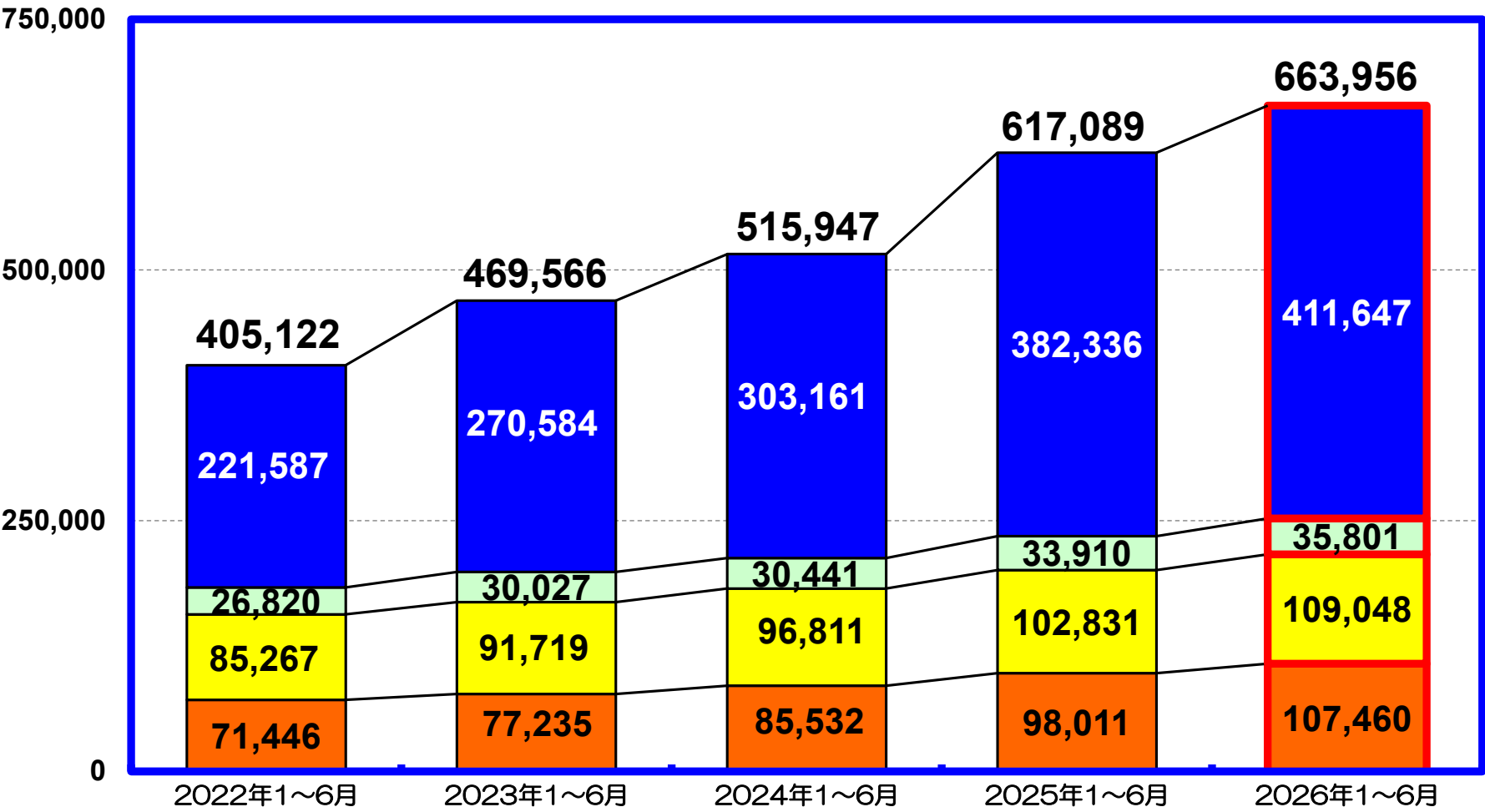


単体

詳細セグメント別売上高

■ S I 関連商品 ■ 受託ソフト等 ■ サプライ ■ 保守等

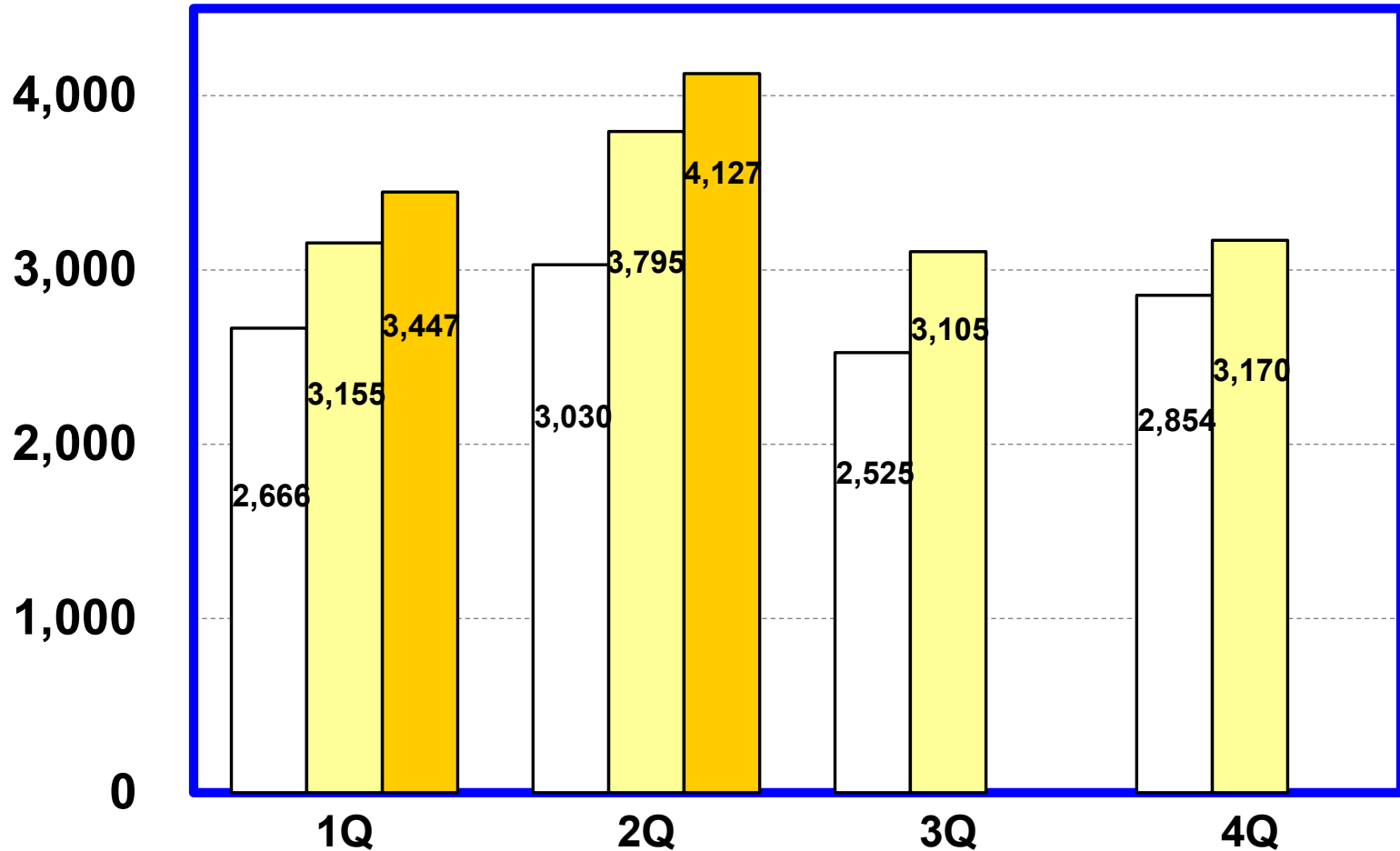
(単位：百万円)



売上高の四半期推移

□2024年12月期 □2025年12月期 ■2026年12月期

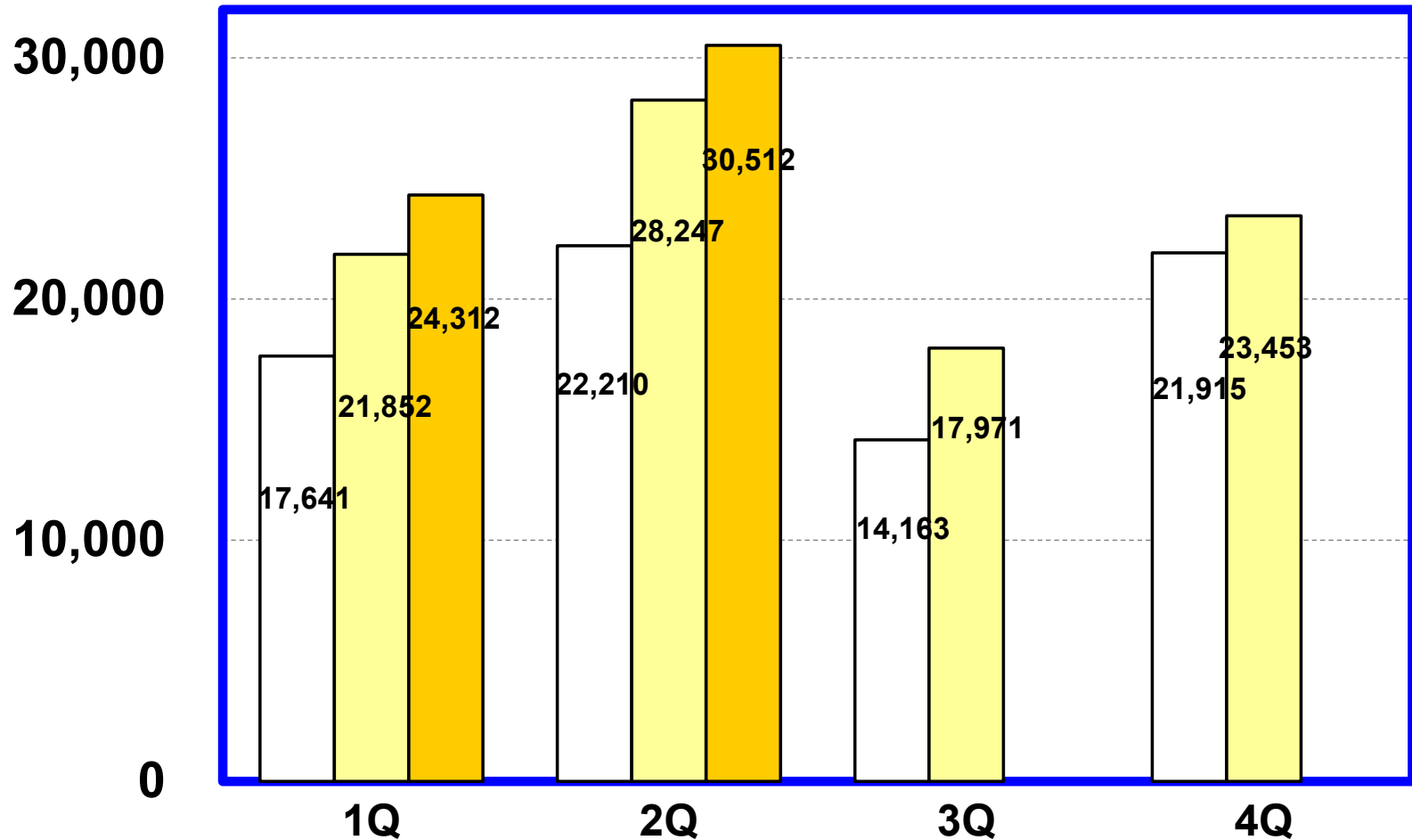
(単位：億円)



経常利益の四半期推移

□2024年12月期 □2025年12月期 ■2026年12月期

(単位：百万円)



2026年4~6月 業績の概況

(単位：百万円)

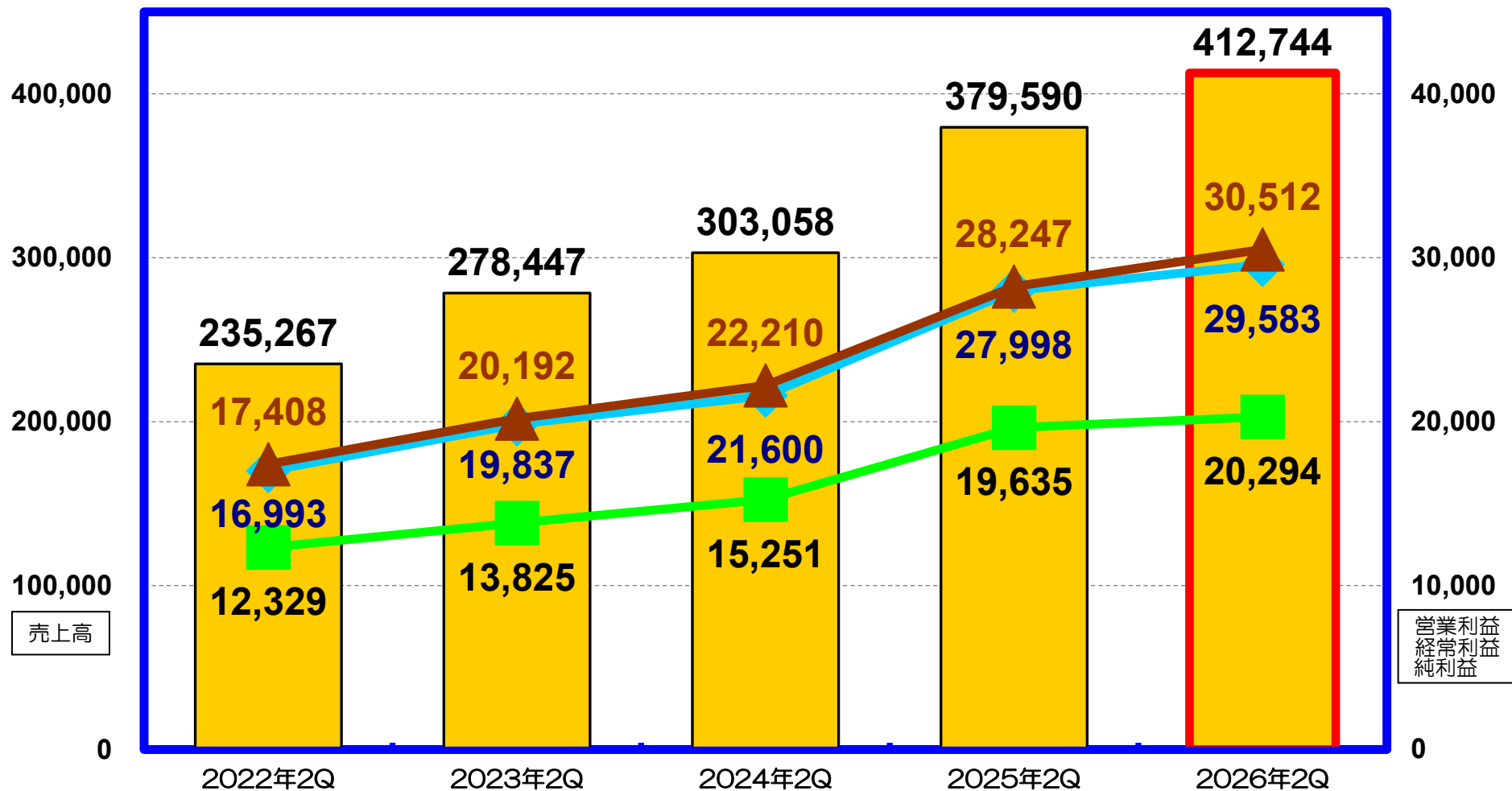
	連 結		単 体	
	金 額	増減率	金 額	増減率
売 上 高	412,744	+8.7%	363,795	+7.8%
営 業 利 益	29,583	+5.7%	27,326	+7.0%
経 常 利 益	30,512	+8.0%	27,909	+8.5%
純 利 益 ※	20,294	+3.4%	18,698	+3.3%

※親会社株主に帰属する純利益

連結

4～6月 売上高・利益の状況

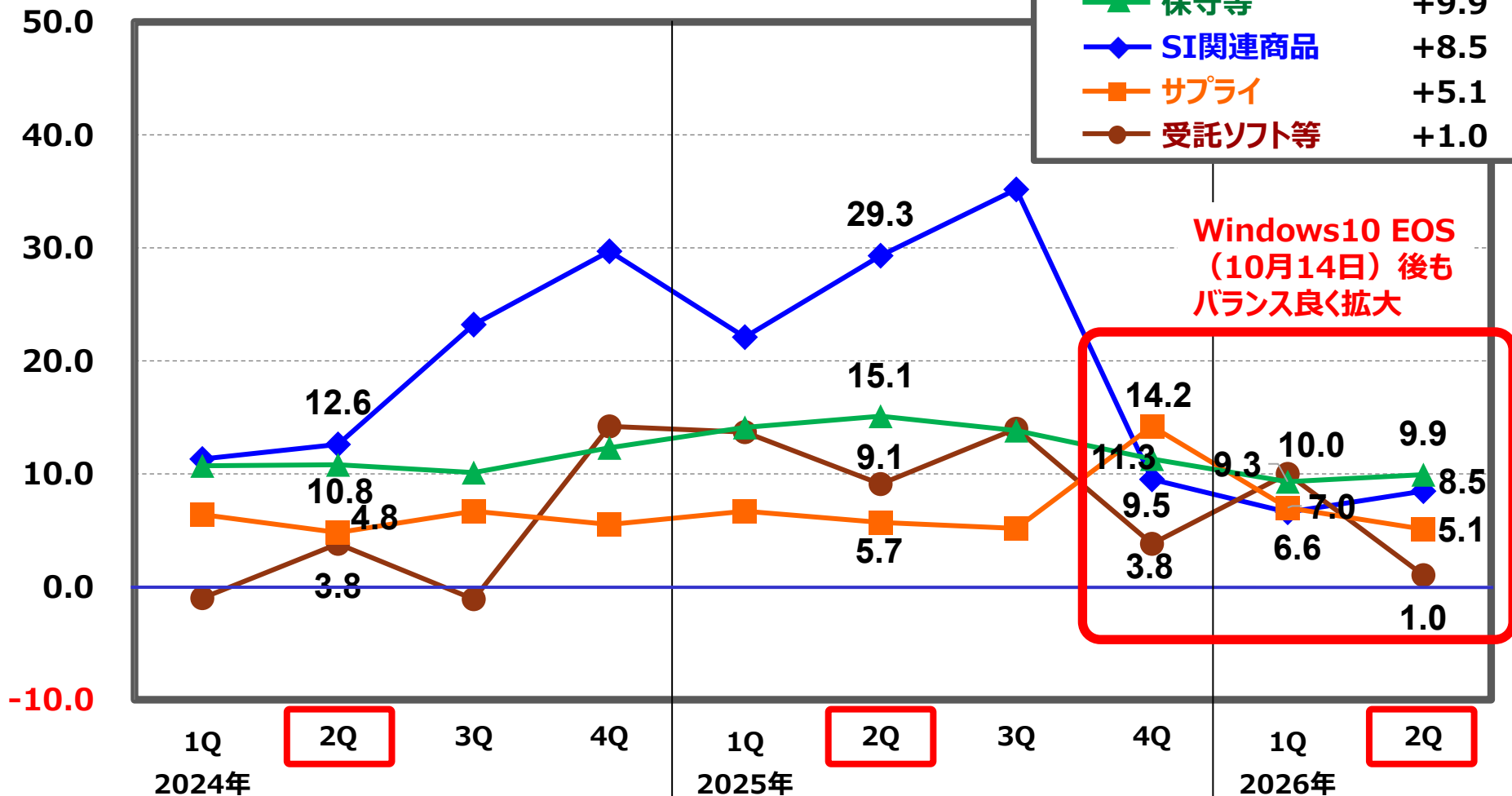
売上高 営業利益 経常利益 純利益（親会社株主に帰属する純利益）（単位：百万円）



単体

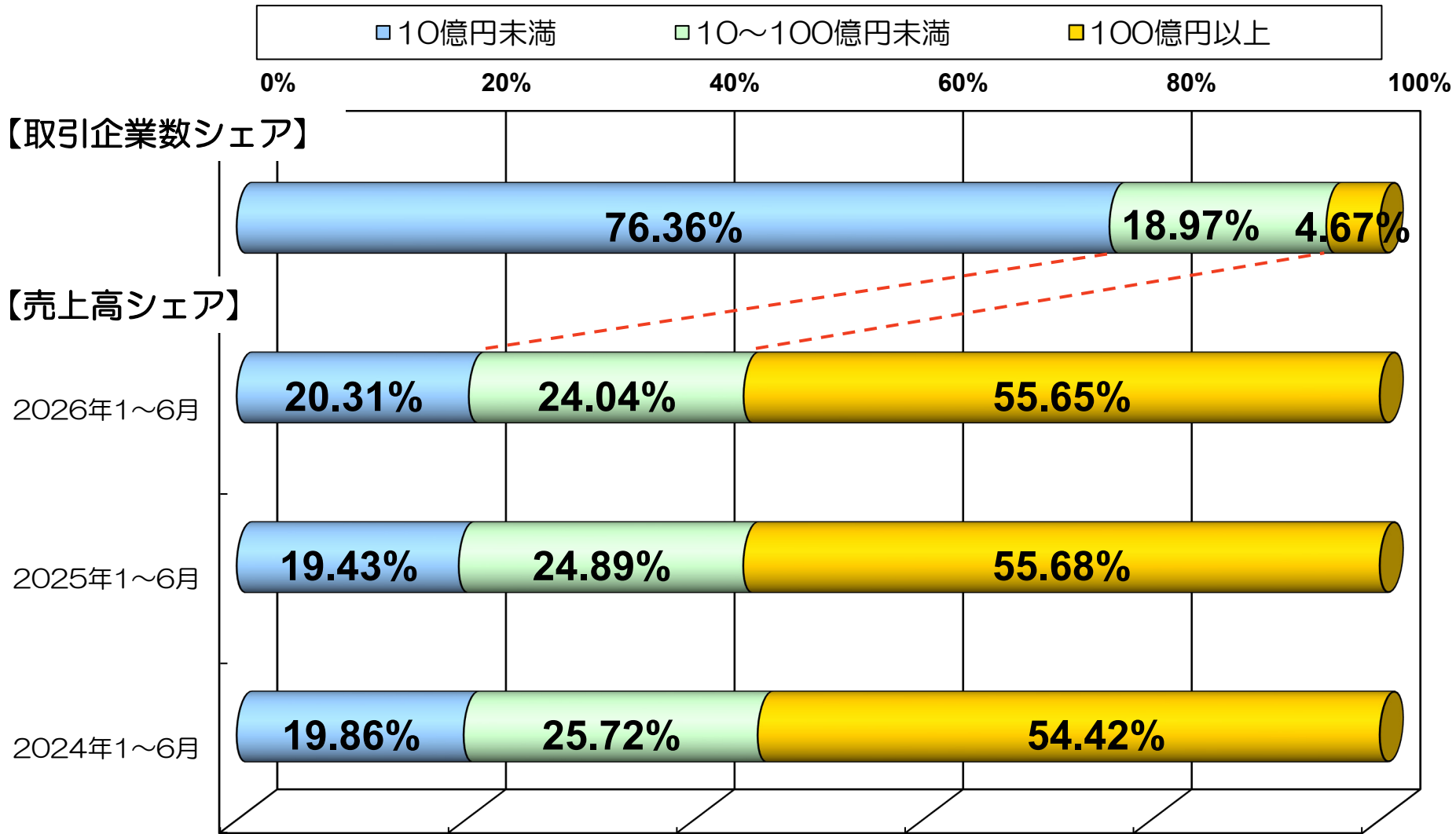
詳細セグメント別 売上高増減率の四半期推移

(単位：%)



単体

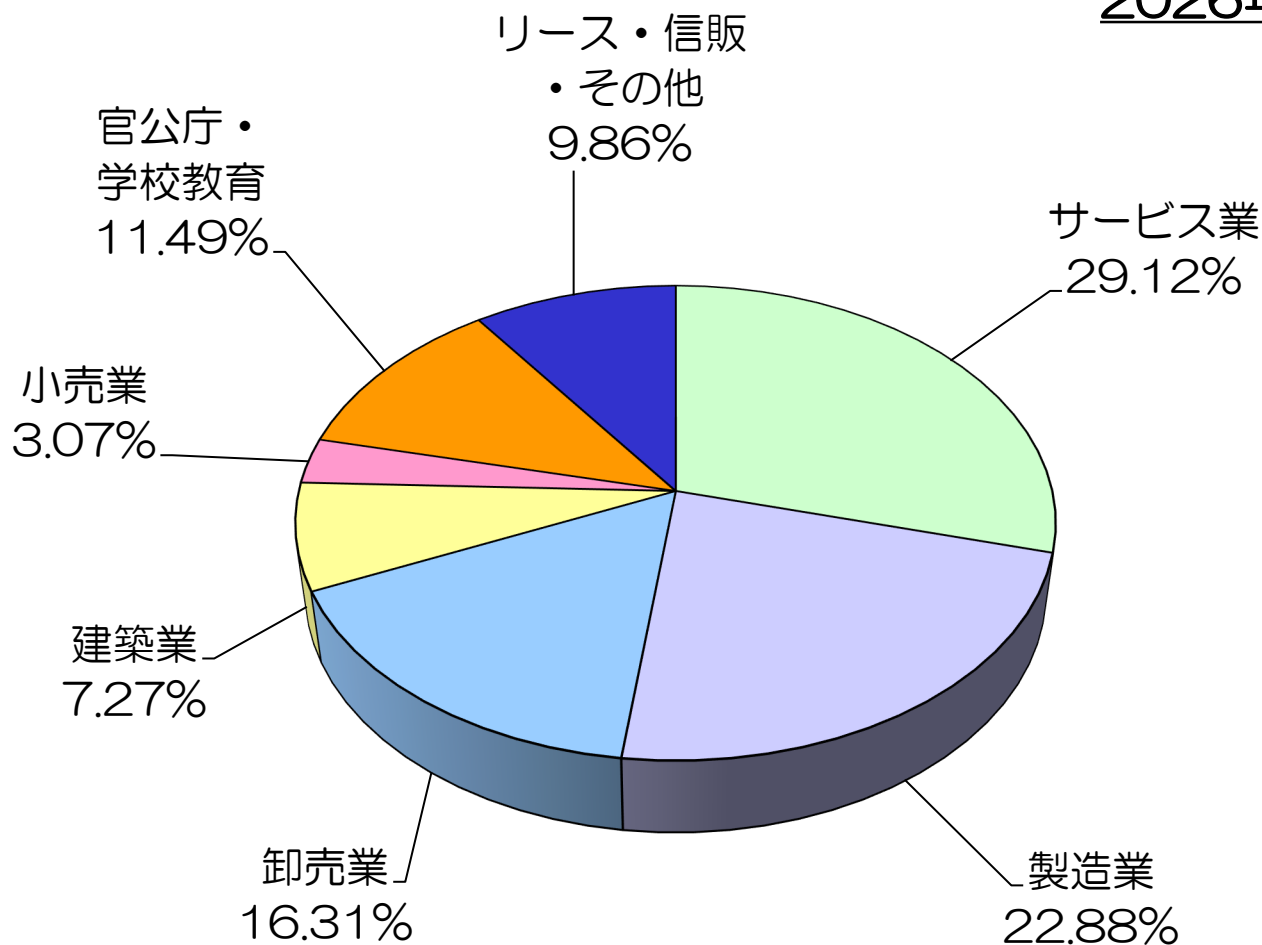
顧客企業の年商別構成



単体

顧客企業の業種別売上構成

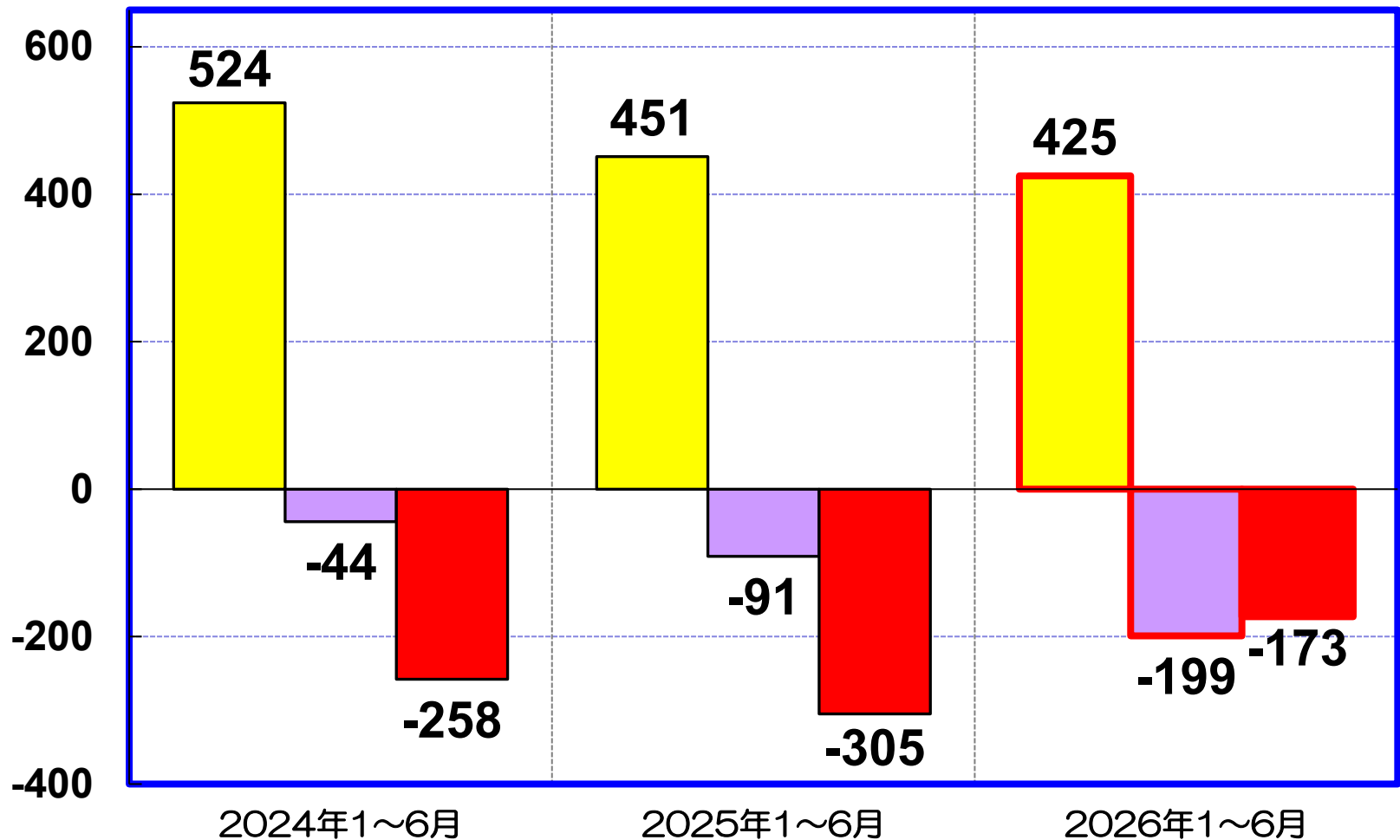
2026年1～6月



キャッシュ・フロー

■ 営業C/F
 ■ 投資C/F
 ■ 財務C/F

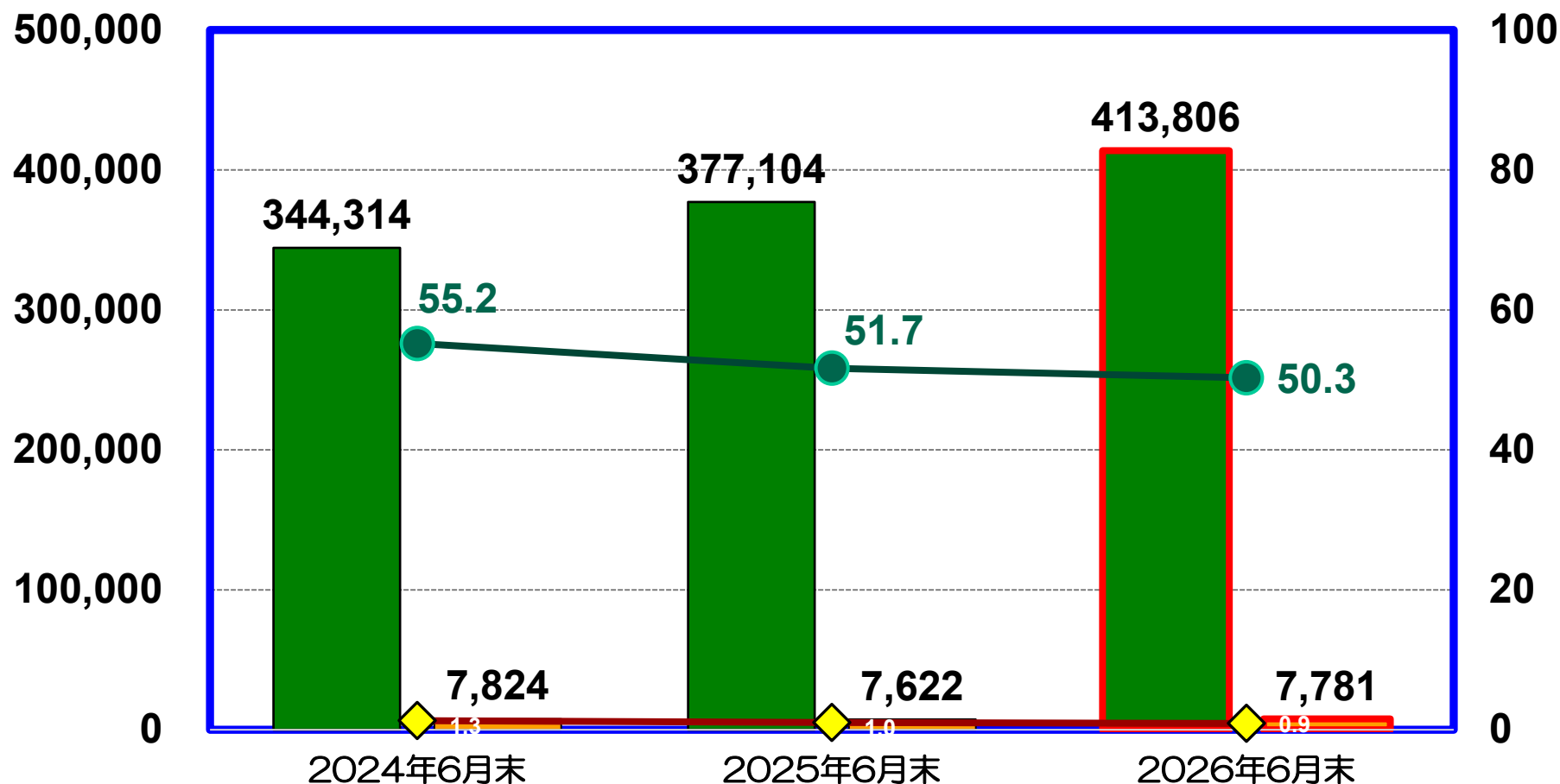
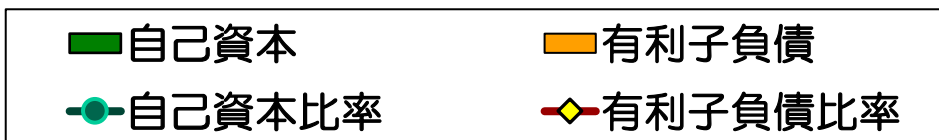
(単位：億円)



自己資本と有利子負債

(単位：百万円)

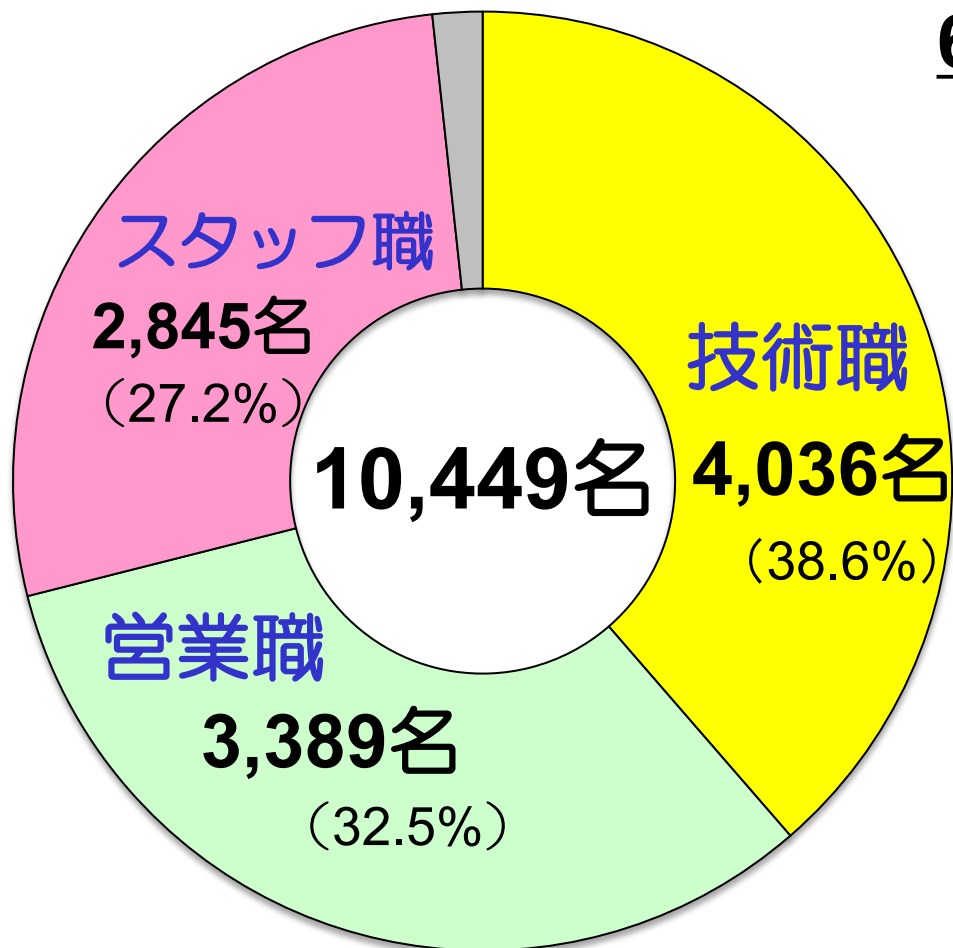
(単位：%)



正社員の職種別人員構成

その他 179名 (1.7%)

2026年
6月末現在



単体

重点戦略事業の状況

< 売上高 >

(単位：百万円)

	2024年 1～6月	2025年 1～6月		2026年1～6月			2026年4～6月		
	金 額	金 額	増減率	金 額	増減額	増減率	金 額	増減額	増減率
たのめーる	103,848	111,731	+7.6%	118,259	+6,527	+5.8%	59,059	+2,854	+5.1%
SMILE	8,306	8,297	-0.1%	9,414	+1,116	+13.5%	5,811	+1,267	+27.9%
ODS	33,105	35,390	+6.9%	38,263	+2,872	+8.1%	22,257	+1,943	+9.6%
OSM	65,780	81,327	+23.6%	111,424	+30,096	+37.0%	59,248	+12,916	+27.9%

(ODS: Otsuka Document Solutions OSM: Otsuka Security Management)

< 参考：販売台数 >

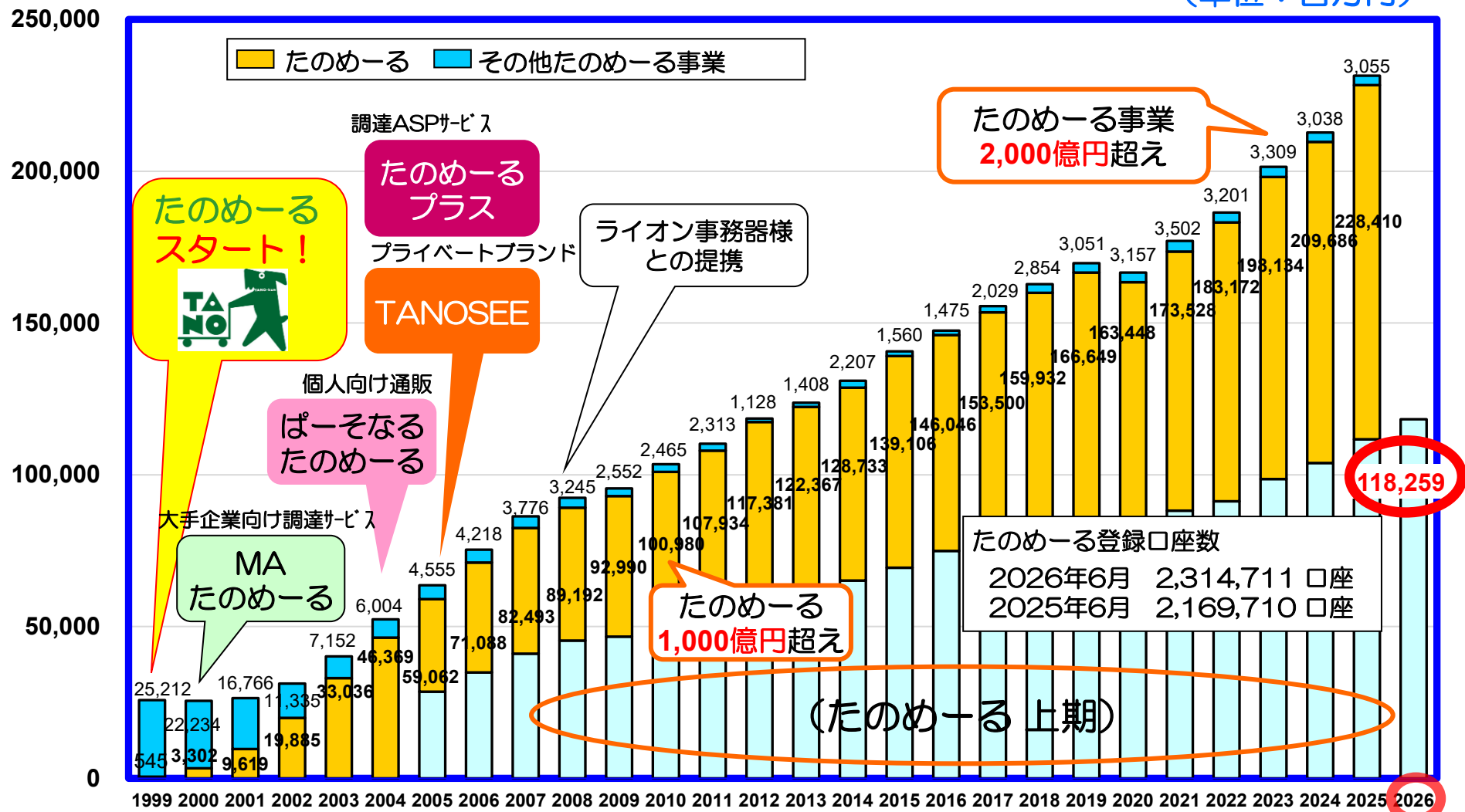
(単位：台)

複写機	20,873	22,124	+6.0%	22,475	+351	+1.6%	12,693	+270	+2.2%
(内カラー複写機)	20,435	21,743	+6.4%	22,157	+414	+1.9%	12,527	+341	+2.8%
サーバー	10,209	9,848	-3.5%	10,935	+1,087	+11.0%	4,964	-15	-0.3%
パソコン	678,381	987,043	+45.5%	955,737	-31,306	-3.2%	331,300	-109,688	-24.9%
クライアント計	717,412	1,032,093	+43.9%	1,040,073	+7,980	+0.8%	363,547	-110,862	-23.4%

単体

たのめーる年次推移

(単位：百万円)



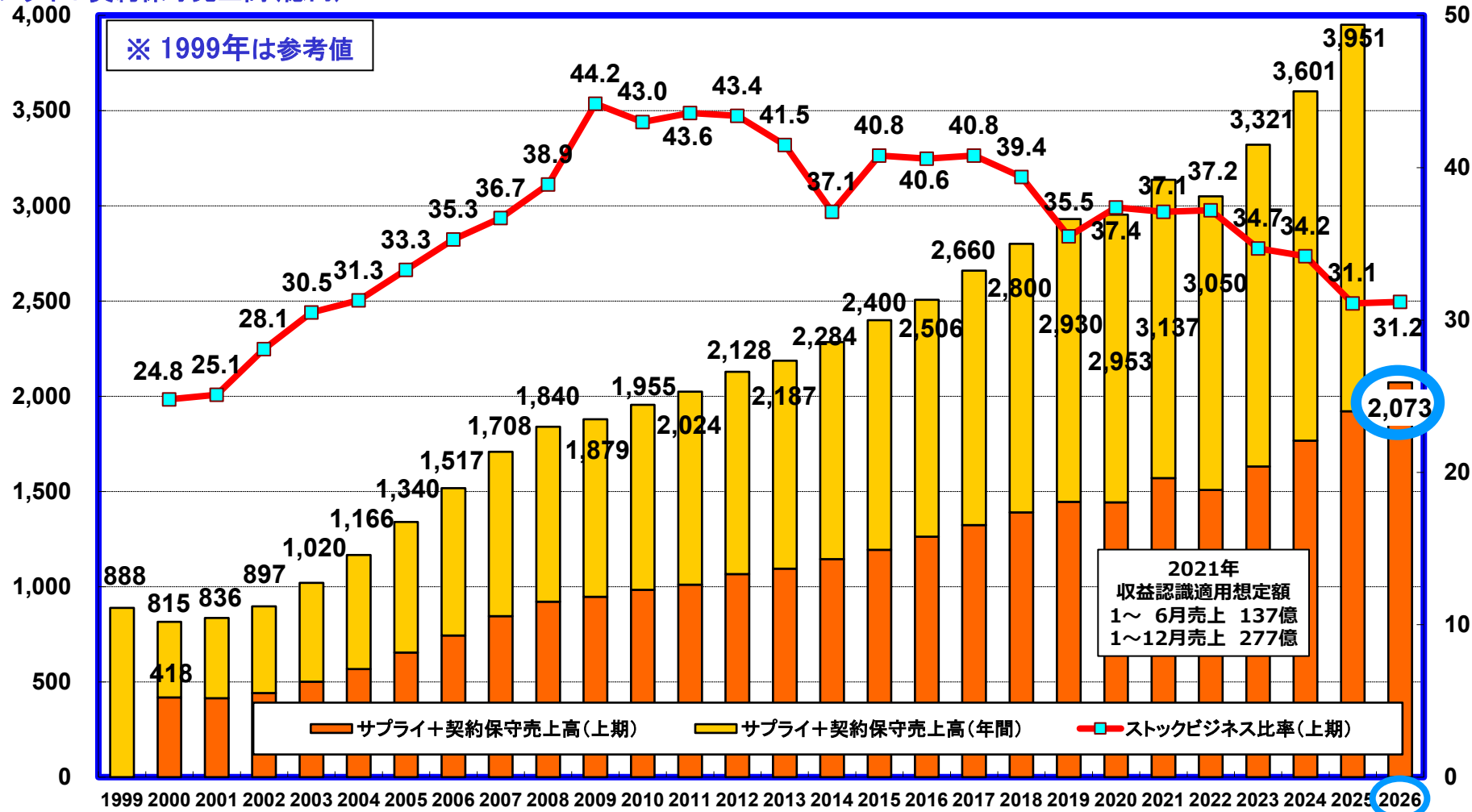
単体

ストック（足し算）ビジネスの推移

サプライ+契約保守売上高、ストックビジネス比率の推移

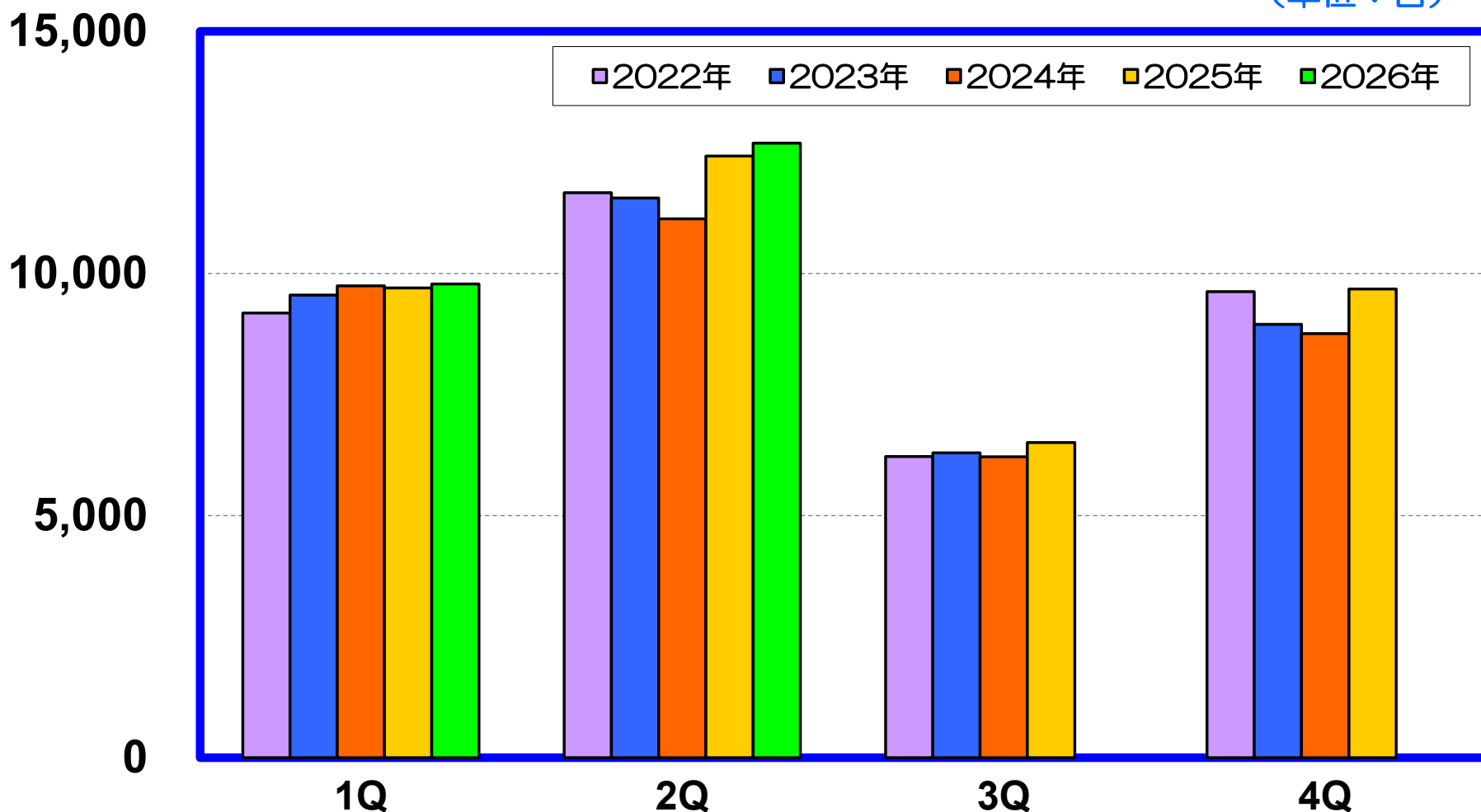
サプライ+契約保守売上高(億円)

ストックビジネス比率(%)



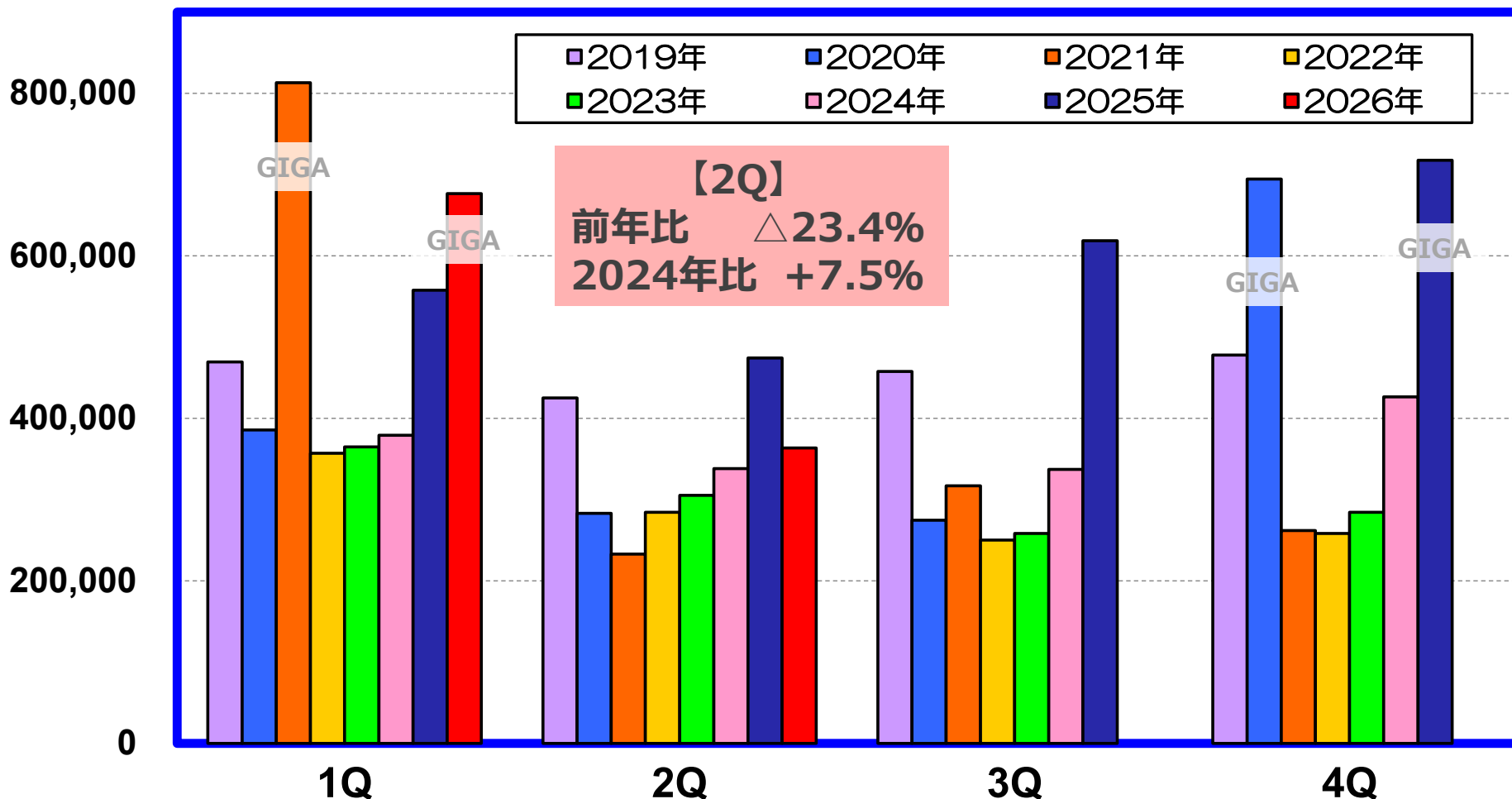
複写機販売台数の四半期推移

(単位：台)



クライアント販売台数の四半期推移

(単位：台)



今後について

基本方針 と 中・長期経営方針

<基本方針>

ミッションステートメントの具現化により、
お客様と共に成長する

<中・長期経営方針>

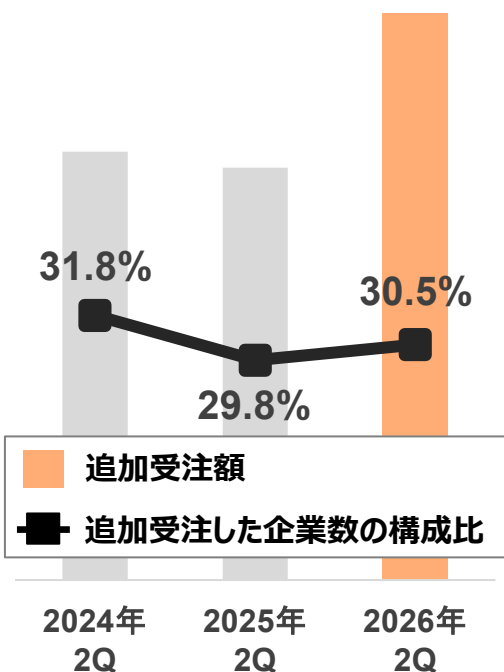
- 環境変化に対応しながら
安定的かつ持続的な成長を続ける
営業利益率・経常利益率ともに7%以上定着
- 人員計画は生産性向上に留意しながら微増
- 情報の活用で需要を開拓
- 人・物・金・情報の効率活用で@生産性向上

受注の状況・AIによる営業活動支援

【追加受注額と 企業数の構成比】

前四半期に取引のあったお客様との、
当四半期受注額と企業数の構成比
※サプライ、保守のような継続取引は除いて算定

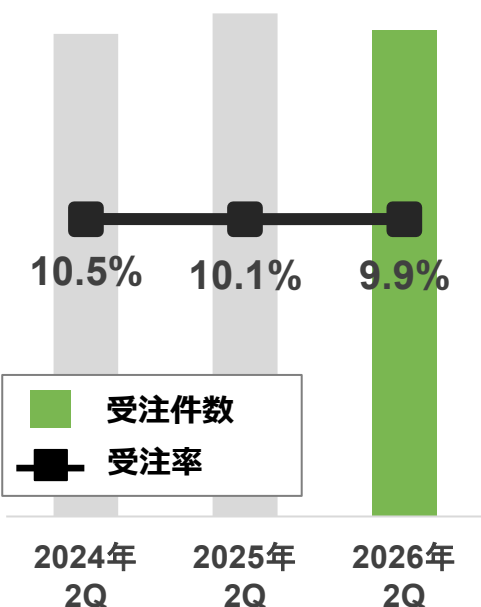
追加受注額・ 企業数構成比ともに前年増



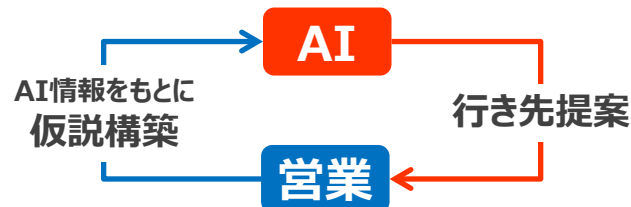
【全体の受注件数と 受注率】

受注率 = 受注件数 ÷ 商談件数

受注件数・受注率とも 横ばい



【AIによる営業活動支援】



AIの示唆で動く

※抽出条件は市場の状況に応じて見直し

2026年2Q

【AI受注金額シェア】

※利用部門におけるシェア
(サプライ・保守など継続取引を除く)

13.6%

【AI受注金額】

86.4億

AIを使いこなす

2026年2Q

【AI受注件数シェア】

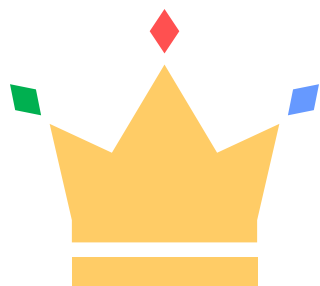
※利用部門におけるシェア

36.2%

3割を超える利用率

Copilot

Copilot 2025年7月～2026年6月



国内販売数

No.1

※自社調べ

ノウハウ

2026年4月～ 全社員導入。業務改革・生産性向上へ

社内活用
の推進



営業仮説
の壁打ち



会議の
要約



提案書
作成



メール
作成



大塚商会の多種多様なAIソリューションで お客様の課題を解決

dotData
Insight Lite

Adobe
Acrobat AIアシスタント

たよれーる neoAI
Chat



生成AIの活用
業務効率化



dotData

売上予測 経営戦略



経営判断を支援

データ分析



ChaChatアシスト

活用支援

AI教育



画像解析



翻訳・文字起こし



ロボット



Copilot Studio



業務改革

AIエージェント



Acrobat Studio

たよれーる
ビジネスAIエージェント

エンゲージメント向上

AI×HR



Happiness Planet
A Hitachi Group Company

AIハピネス

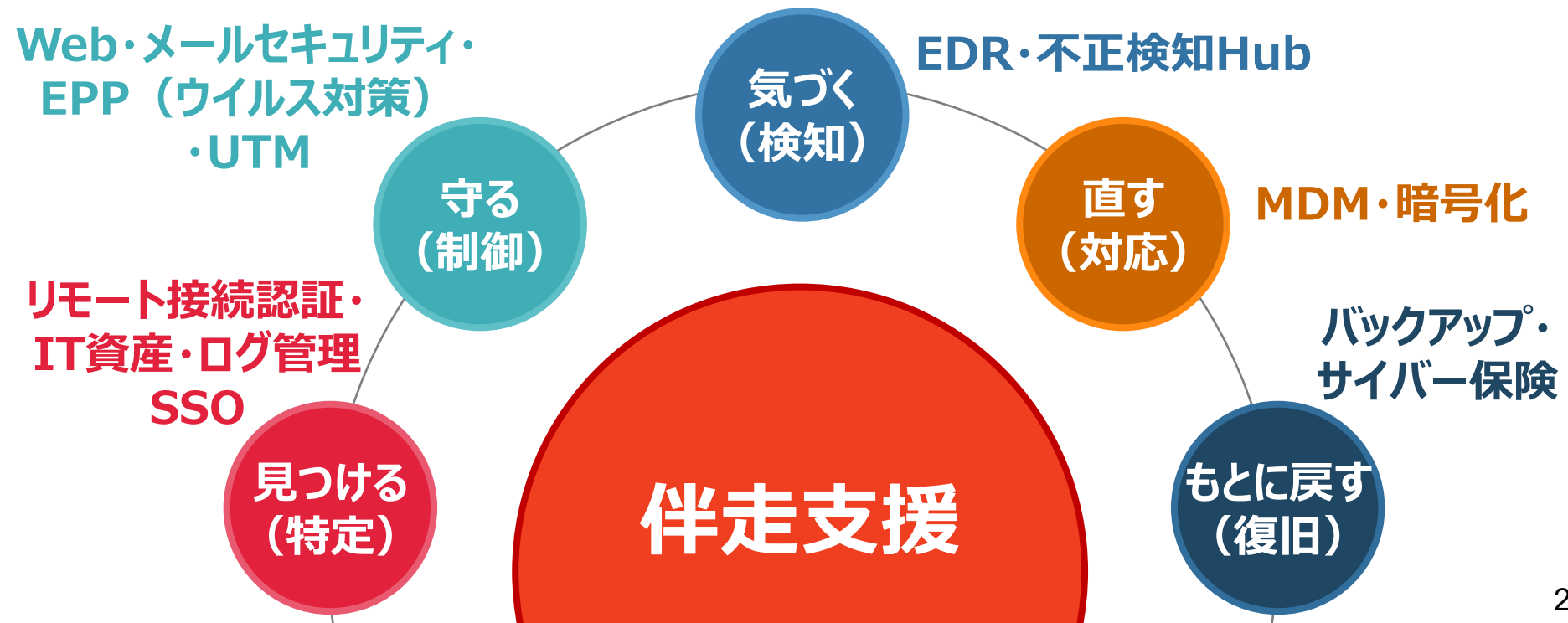
セキュリティ

 **1996年**
セキュリティ事業
スタート

大企業から中堅・中小企業まで
サプライチェーン全体のセキュリティ対策を継続的に支援

セキュリティ対策評価制度

2026年度末頃
開始予定

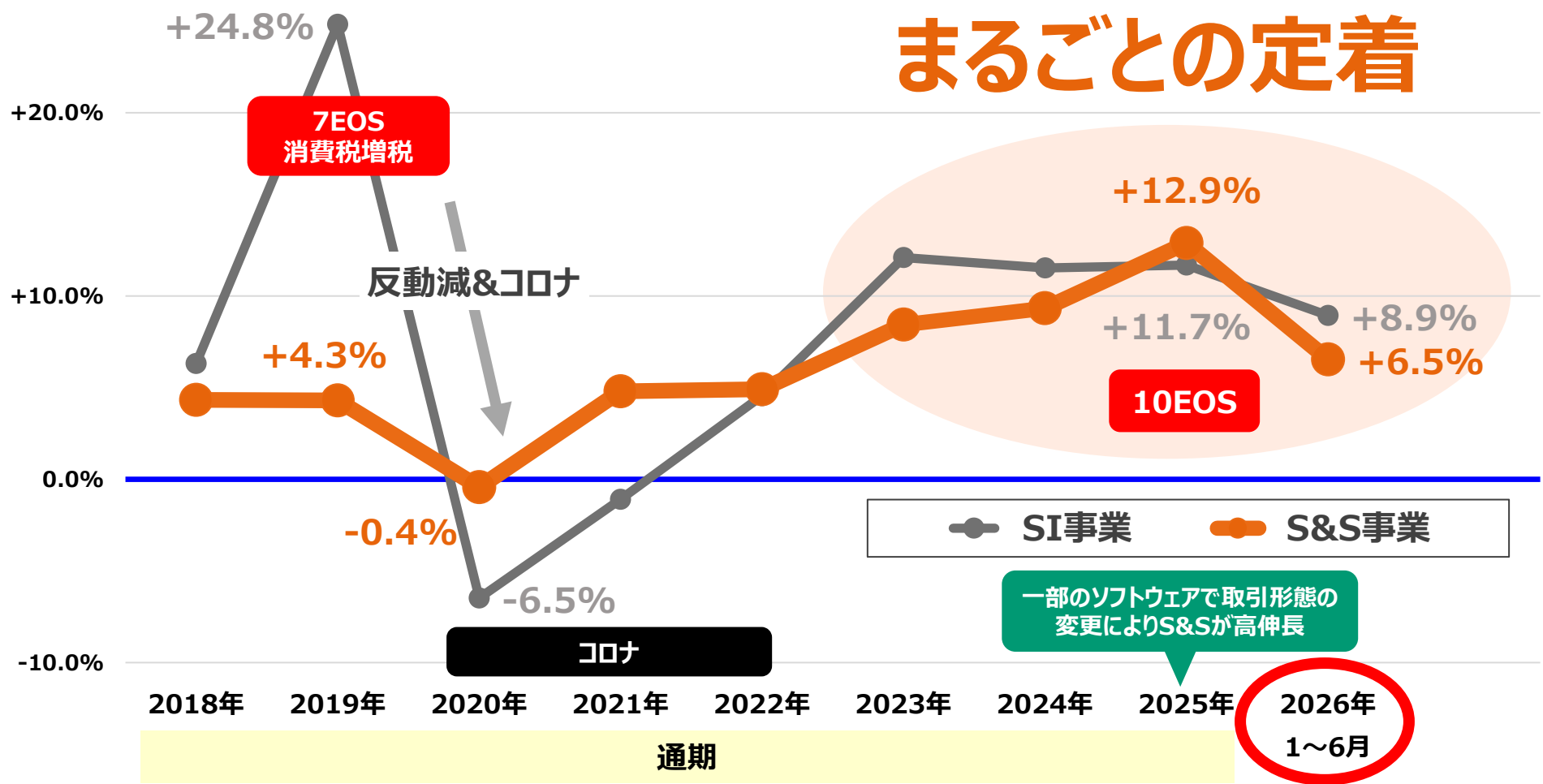


単体

まるごとへの歩み ①

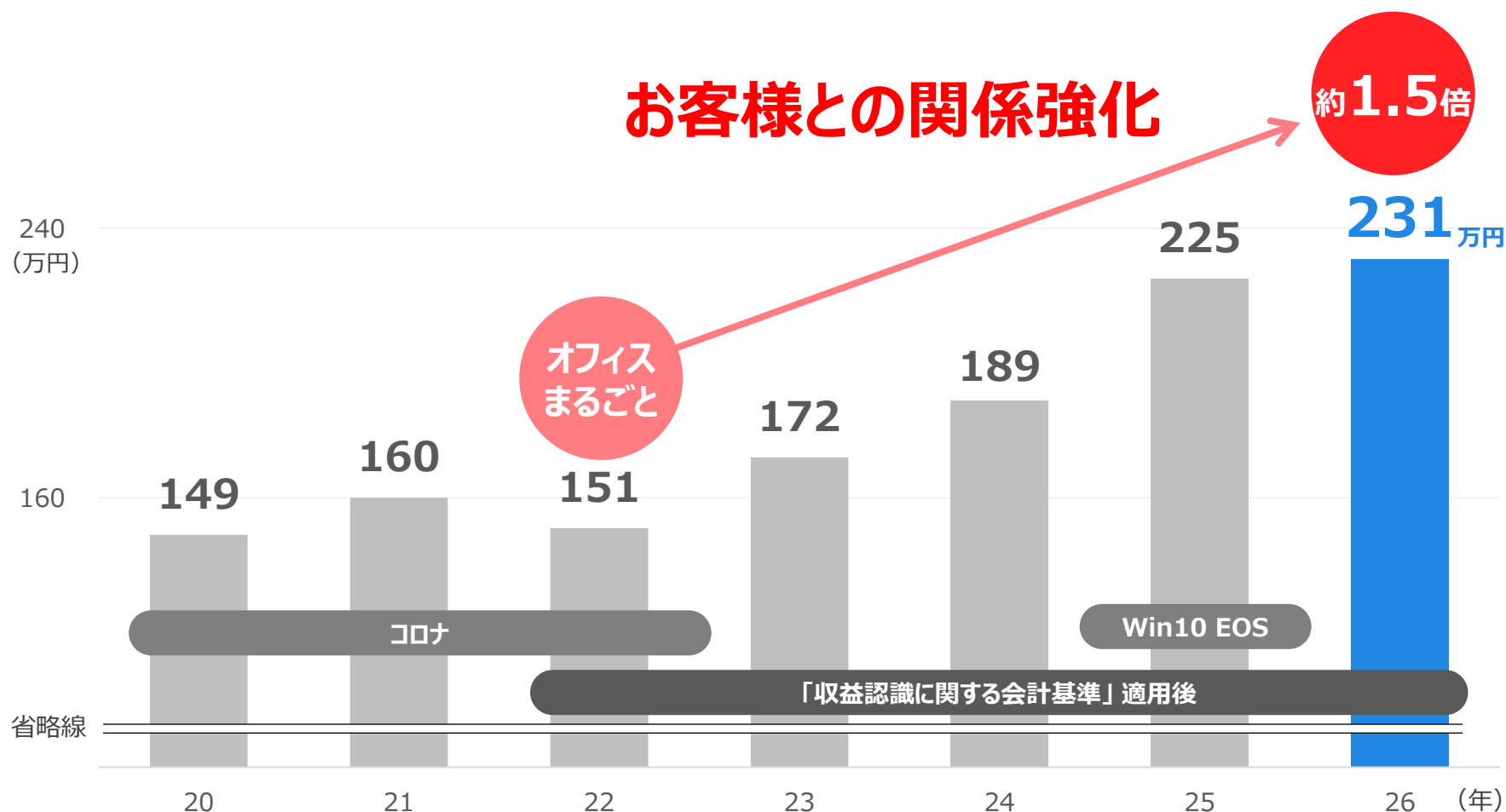
■粗利額の前年増減率

まるごとの定着

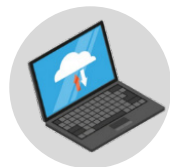


まるごとへの歩み ②

一企業当たり売上高（1～6月）



まるごとへの歩み ③



クライアントの取引をきっかけに、「まるごと」を推進

*期間：EOSの21か月前～EOSの8か月後

7EOS

2018年4月～2020年9月 (30か月)*

10EOS

2024年1月～2026年6月 (30か月)*

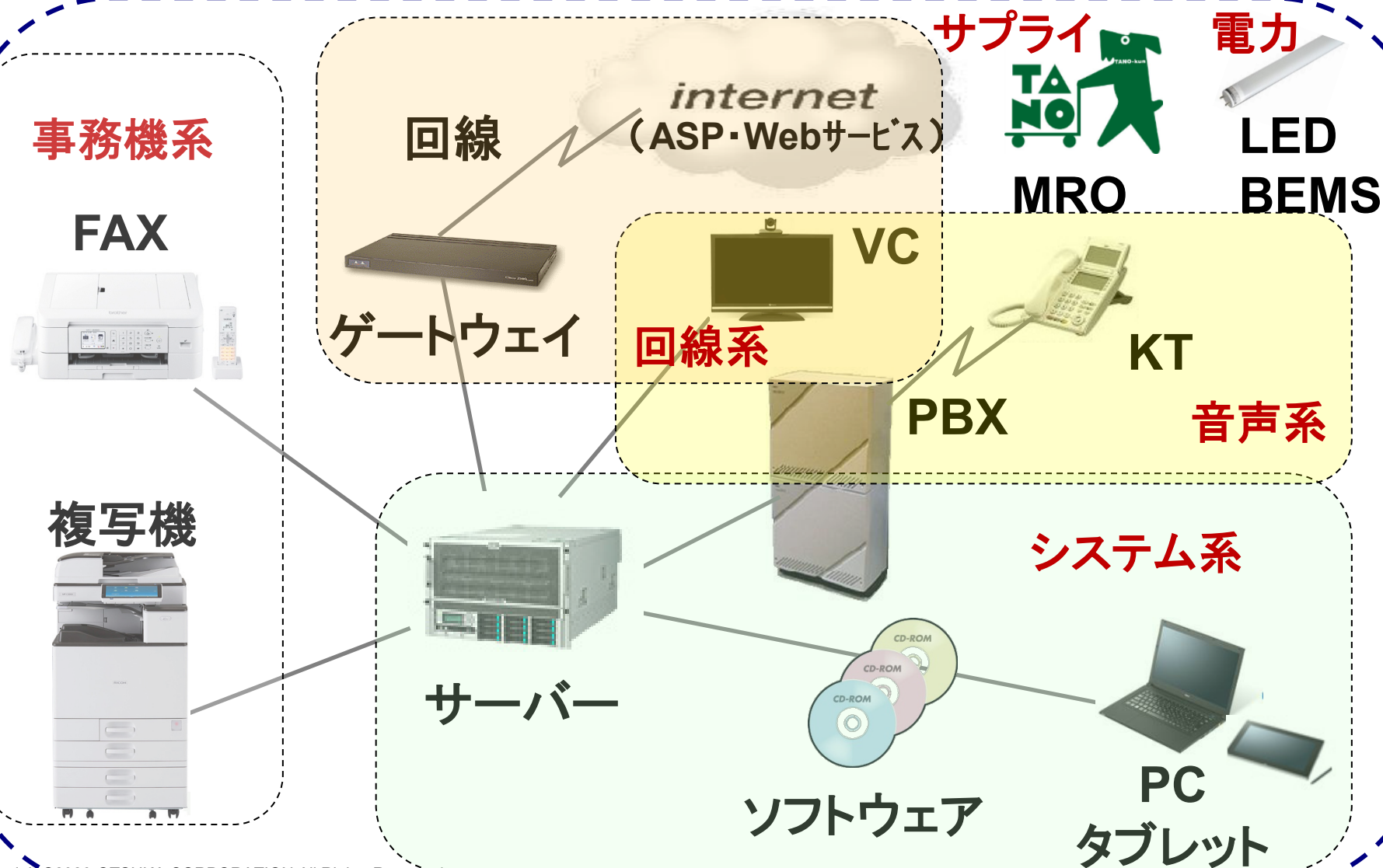
クライアント(パソコン+タブレット) 販売先への
クライアント以外の売上高【1企業当たり】

100 とした場合

進化&深化

147

オフィスまるごと大塚商会

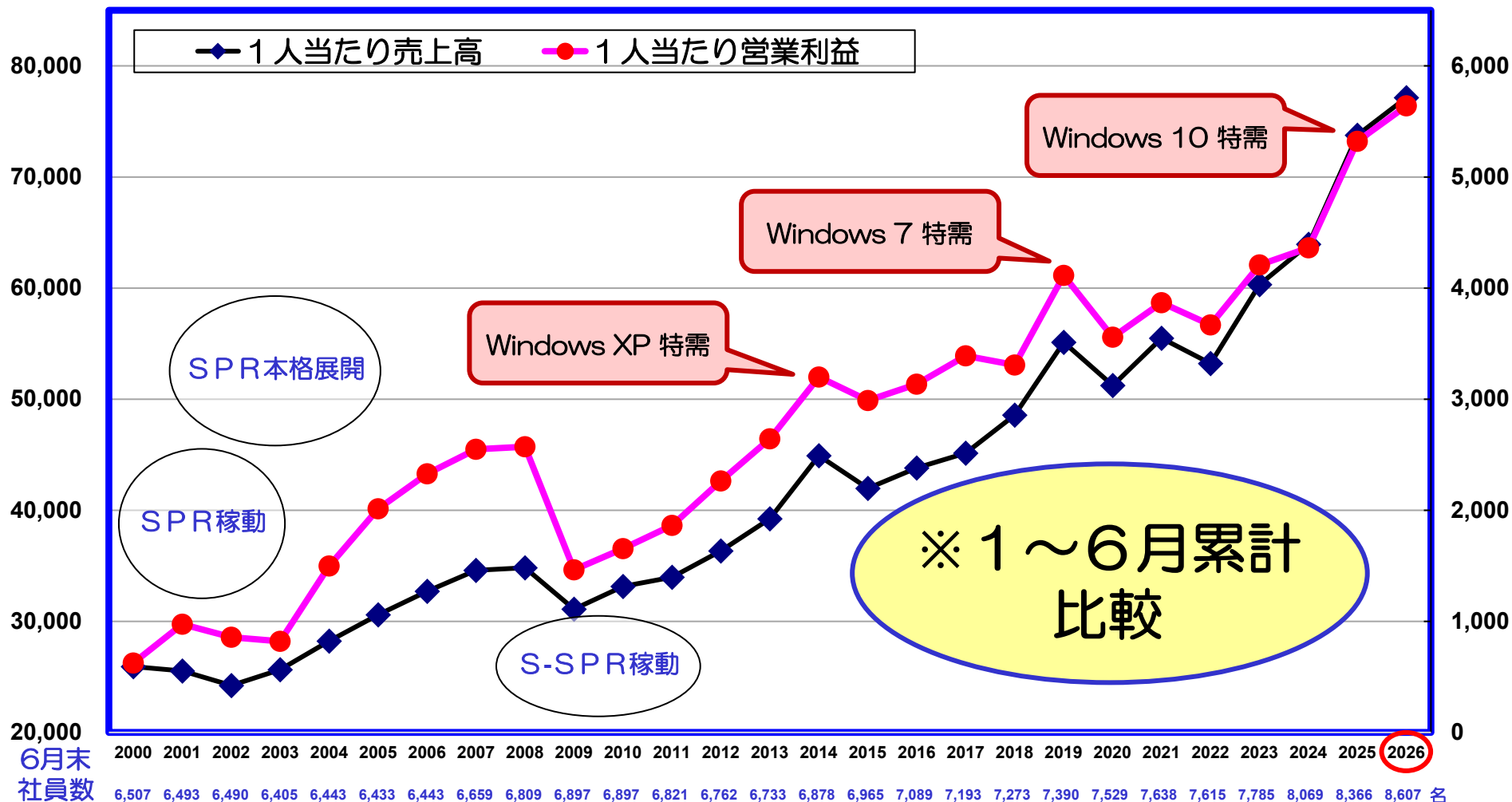


単体

社員1人当たり 売上高と営業利益の推移

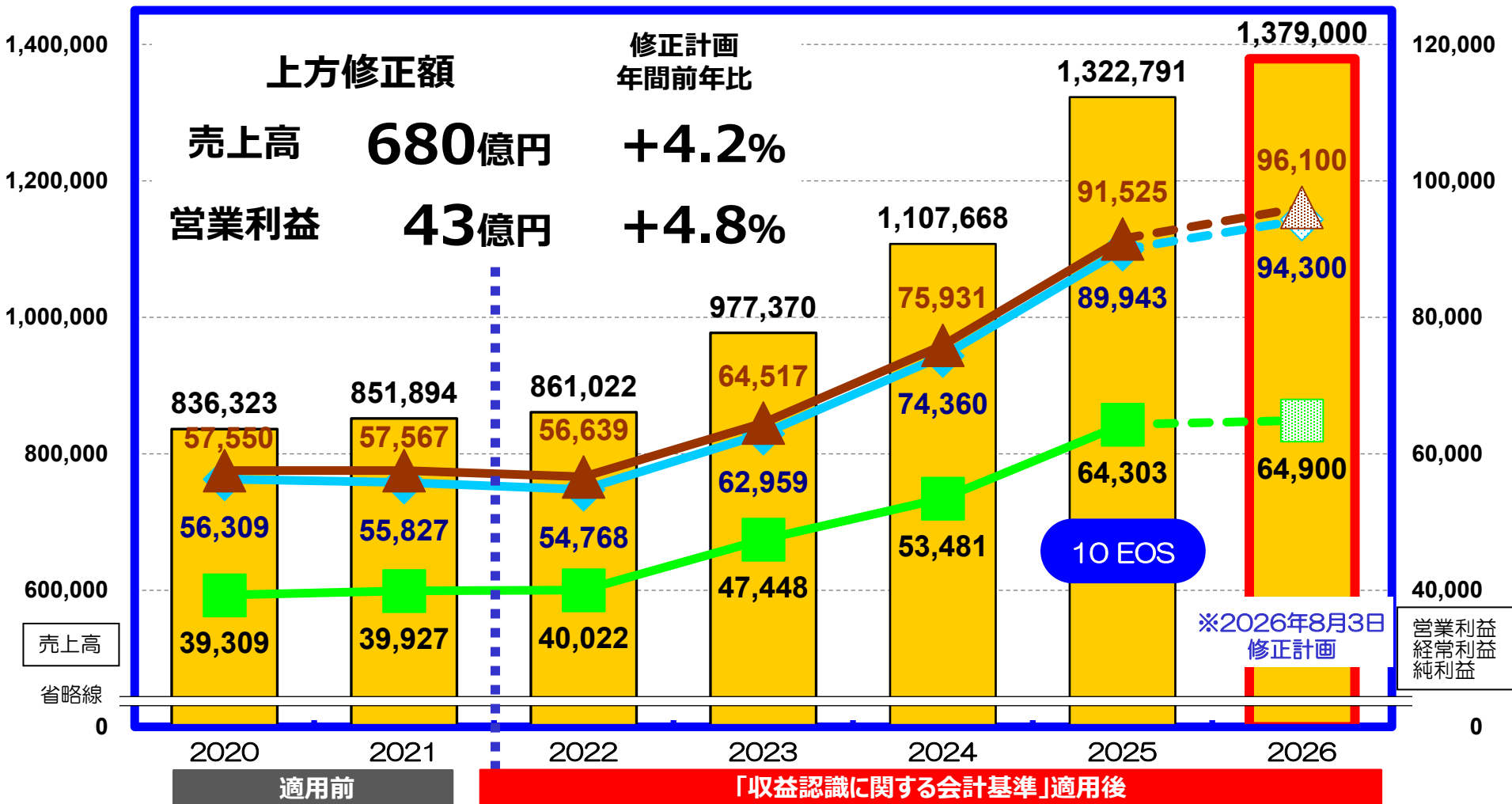
売上高（千円）

営業利益（千円）



売上高・利益の計画

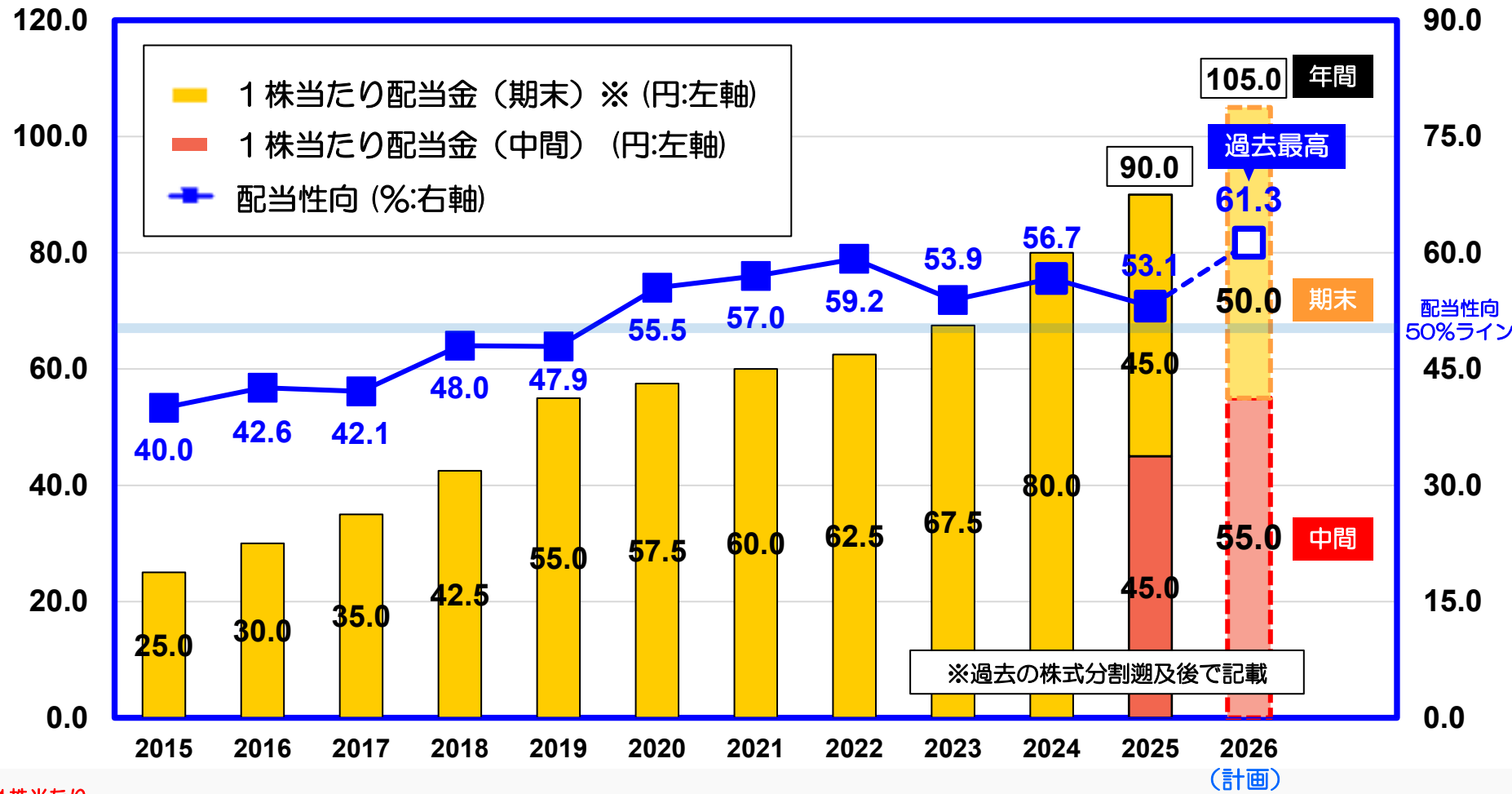
■ 売上高
 ◆ 営業利益
 ▲ 経常利益
 ■ 純利益（親会社株主に帰属する当期純利益）
 （単位：百万円）



配当の推移

(単位：円)

(単位：%)



1株当たり 当期純利益※ (円)	62.51	70.35	83.23	88.61	114.71	103.66	105.29	105.54	125.13	141.04	169.58	171.15
------------------------	-------	-------	-------	-------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------	--------

社 会

お 客 様

信 頼 に 応 え る

株 主 様
取 引 先 様

従 業 員

本資料についてのご注意

1. 本資料は、2026年12月期第2四半期の業績及び今後の経営戦略に関する情報の提供を目的としたものであり、当社が発行する有価証券の購入や売却を勧誘するものではありません。
2. 本資料のなかで記述しております将来の動向や業績等に関する見通しは、歴史的事実でないためリスクと不確定な要素を含んでおり、将来の業績を保証するものではありません。実際の業績は、予測しえない経済状況の変化などさまざまな要因により見通しとは大きく異なる結果となる可能性があります。実際の業績に影響を与える重要な要因には、当社グループを取り巻く経済情勢、社会的動向、当社グループの提供する製品やサービス等に対する需要動向による相対的競争力の変化などがあります。なお、業績に影響を与える重要な要因は、これらに限定されるものではありません。
3. 本資料の中で記述しております事項は、資料作成時点における当社の見解であり、今後予告なく変更される場合があります。
4. 本資料利用の結果生じたいかなる損害についても、当社は一切責任を負いません。