



2027年3月期 第1四半期決算と事業報告

eBASE株式会社

東証プライム 証券コード：3835

2026年7月

目次

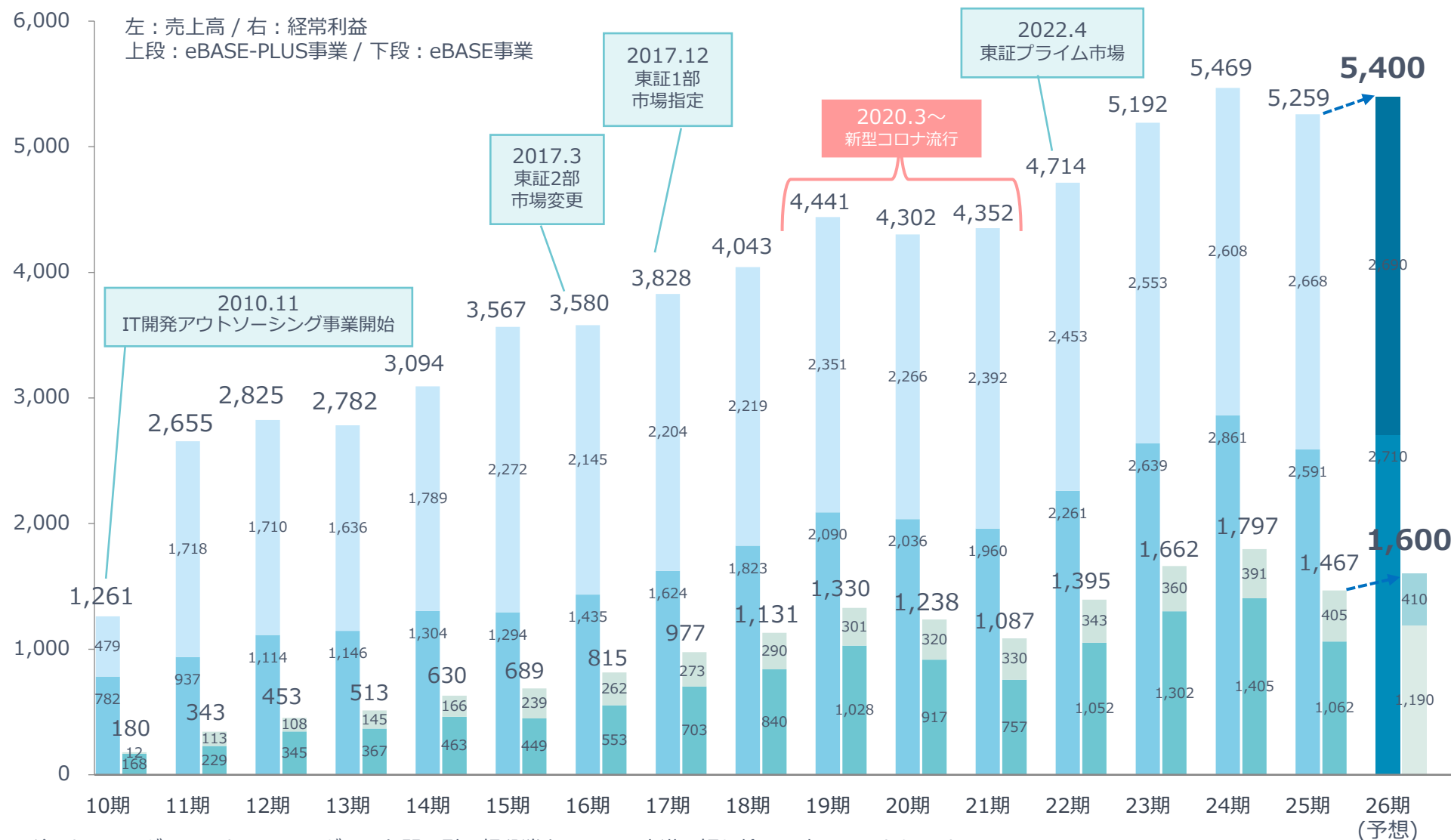
- 01 会社概要
- 02 売上高・経常利益の推移
- 03 第1四半期決算報告
- 04 **e**BASE事業報告
- 05 **e**BASE-PLUS事業報告

会社概要

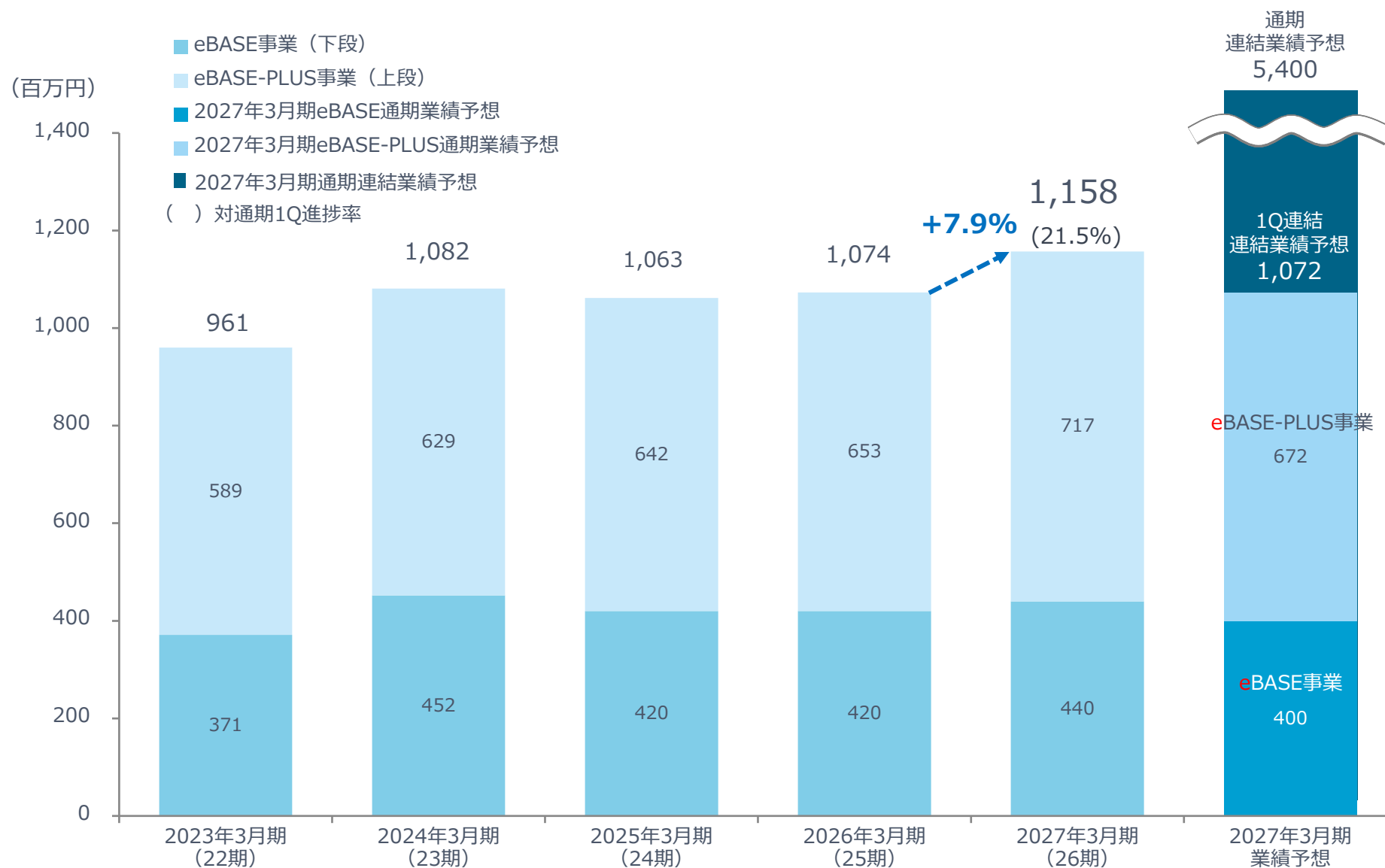
会社名	eBASE株式会社（証券コード：3835）
本社所在地	大阪市北区豊崎5丁目4-9 商業第二ビル
創業／上場	2001年10月創業 / 2006年12月上場
上場市場	東京証券取引所 プライム市場（2022年4月移行）
事業内容	【eBASE事業】パッケージソフトビジネス 【eBASE-PLUS事業】IT開発アウトソーシングビジネス
資本金・従業員数	資本金190百万円 / 従業員491名（2026年4月現在）
沿革	https://www.ebase.co.jp/company/company03/index.html

売上高・経常利益の推移

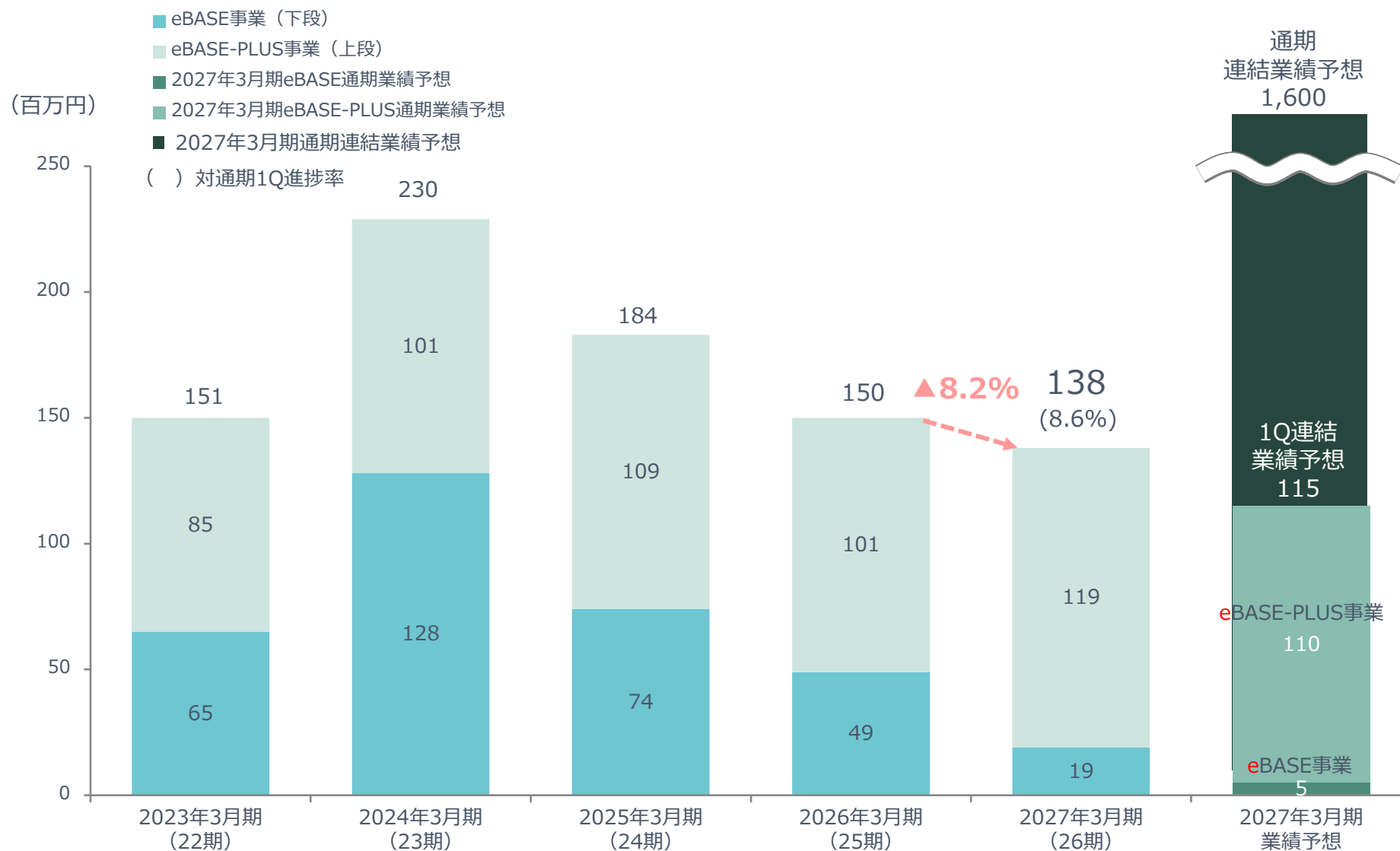
(百万円)



第1四半期 連結売上高の推移



第1四半期 連結経常利益の推移



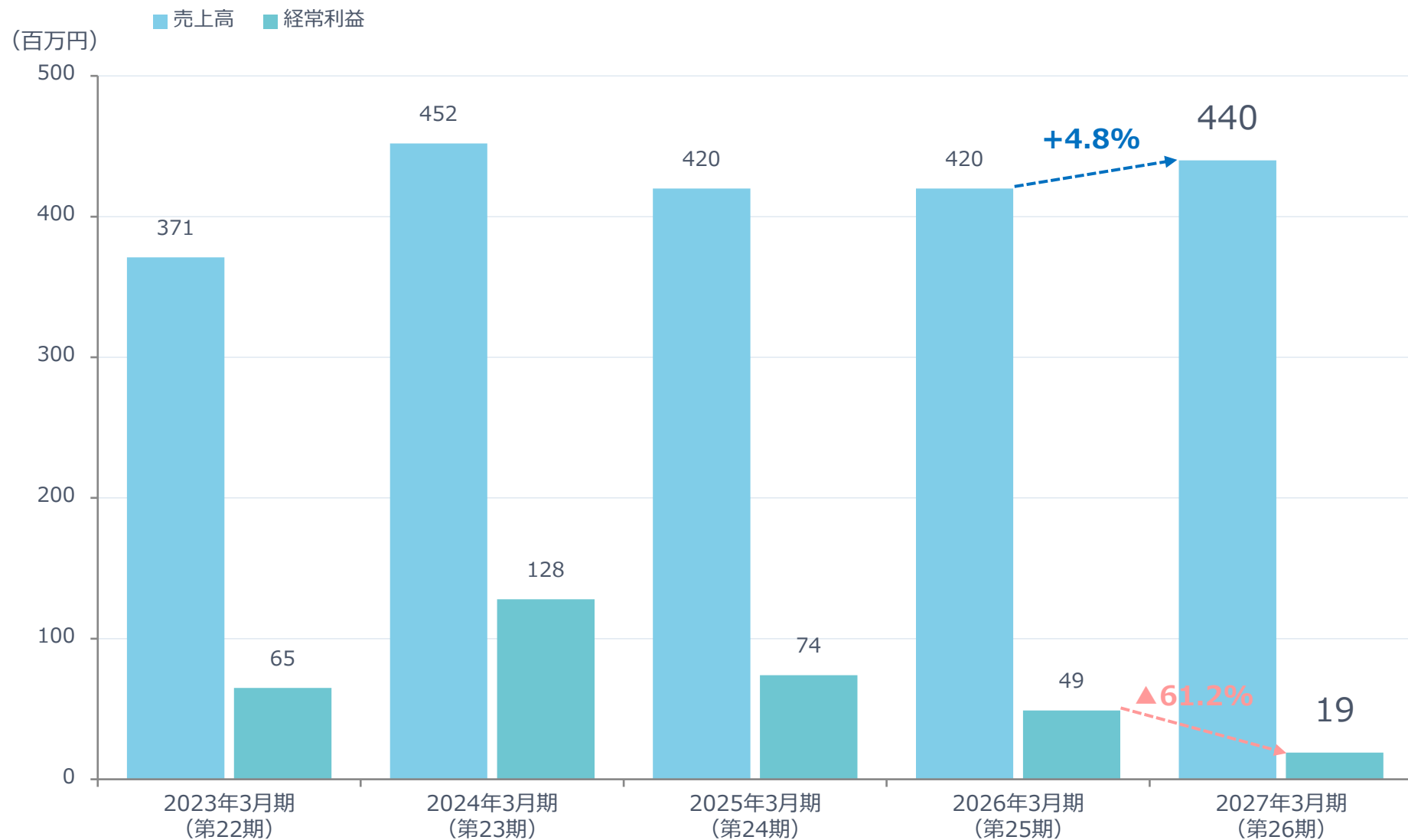
注)第26期:eBASE事業にてKSP-SP社株式取得関連費用45,731千円を計上しております。

第1四半期 連結業績・連結貸借対照表の推移

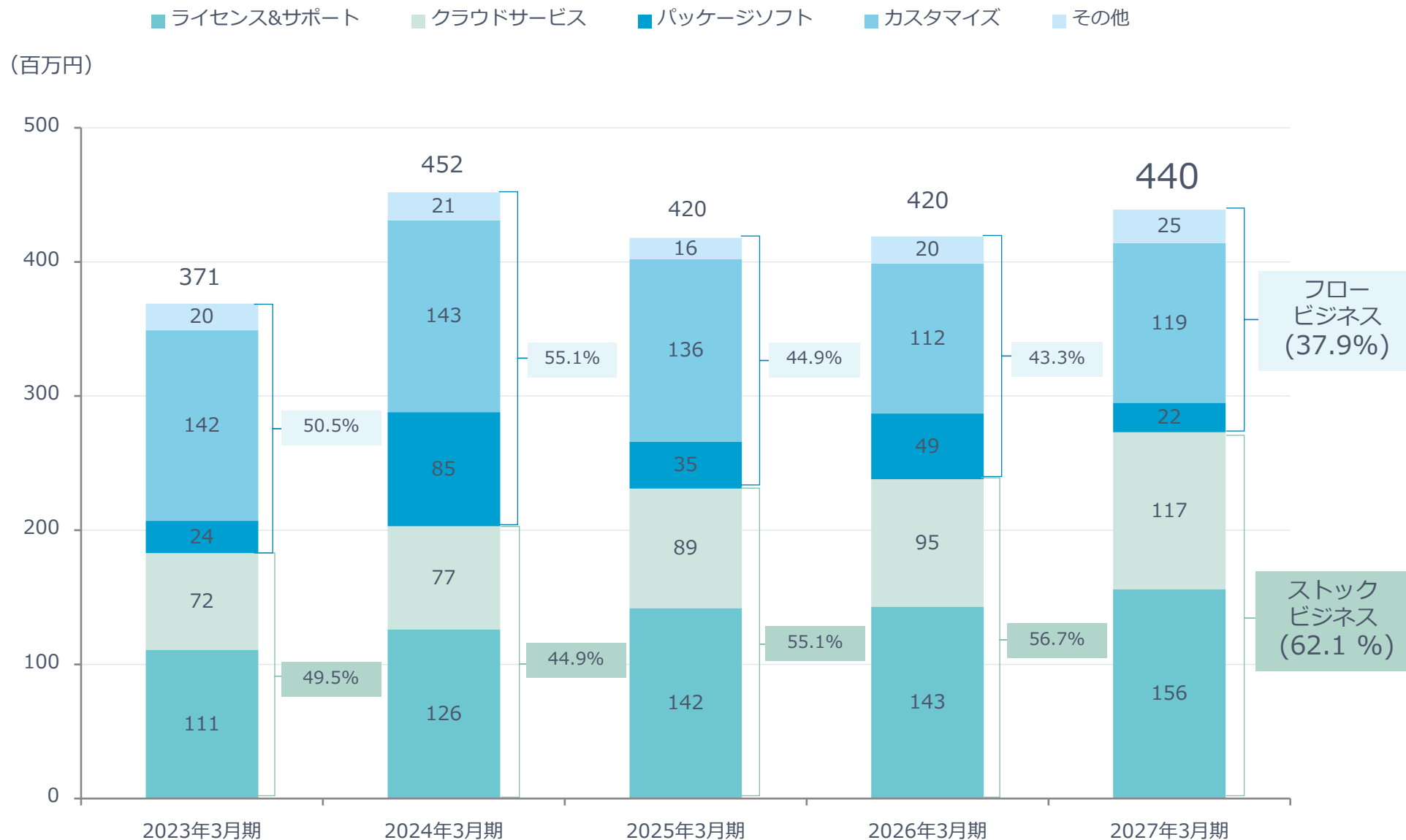
(単位：百万円)

	2023年3月期 (第22期)	2024年3月期 (第23期)	2025年3月期 (第24期)	2026年3月期 (第25期)	2027年3月期 (第26期)
売上高 (eBASE事業) (eBASE-PLUS事業) (セグメント間取引)	961 (371) (590) (△0)	1,082 (452) (630) (△0)	1,063 (420) (646) (△3)	1,074 (420) (656) (△2)	1,158 (440) (722) (△5)
営業利益	147	227	169	147	129
経常利益 (eBASE事業) (eBASE-PLUS事業) (セグメント間取引)	151 (65) (85) (0)	230 (128) (101) (0)	184 (74) (109) (-)	150 (49) (101) (-)	138 (19) (119) (-)
親会社株主に帰属する 四半期純利益	101	156	123	100	76
	前期 (2026年3月末)	当期 (2026年6月末)	前期末比	注) 記載金額は百万円未満の端数を切り捨てて表しております。	
流動資産	6,053	5,192	△861	現金及び預金△619,受取手形、売掛金及び契約資産△278, その他+122	
固定資産	2,044	2,439	+394		
(有形+無形資産)	(322)	(666)	(+343)	のれん+296	
(その他)	(1,721)	(1,772)	(+50)		
資産合計	8,098	7,631	△467		
流動負債	697	795	+97	その他+188	
負債合計	730	841	+111		
株主資本合計	7,235	6,643	△591	利益剰余金△591 (配当金支払△667) (親会社株主に帰属する四半期純利益の計上+76)	
新株予約権	0	0	0		
純資産合計	7,368	6,789	△578		
負債・純資産合計	8,098	7,631	△467		

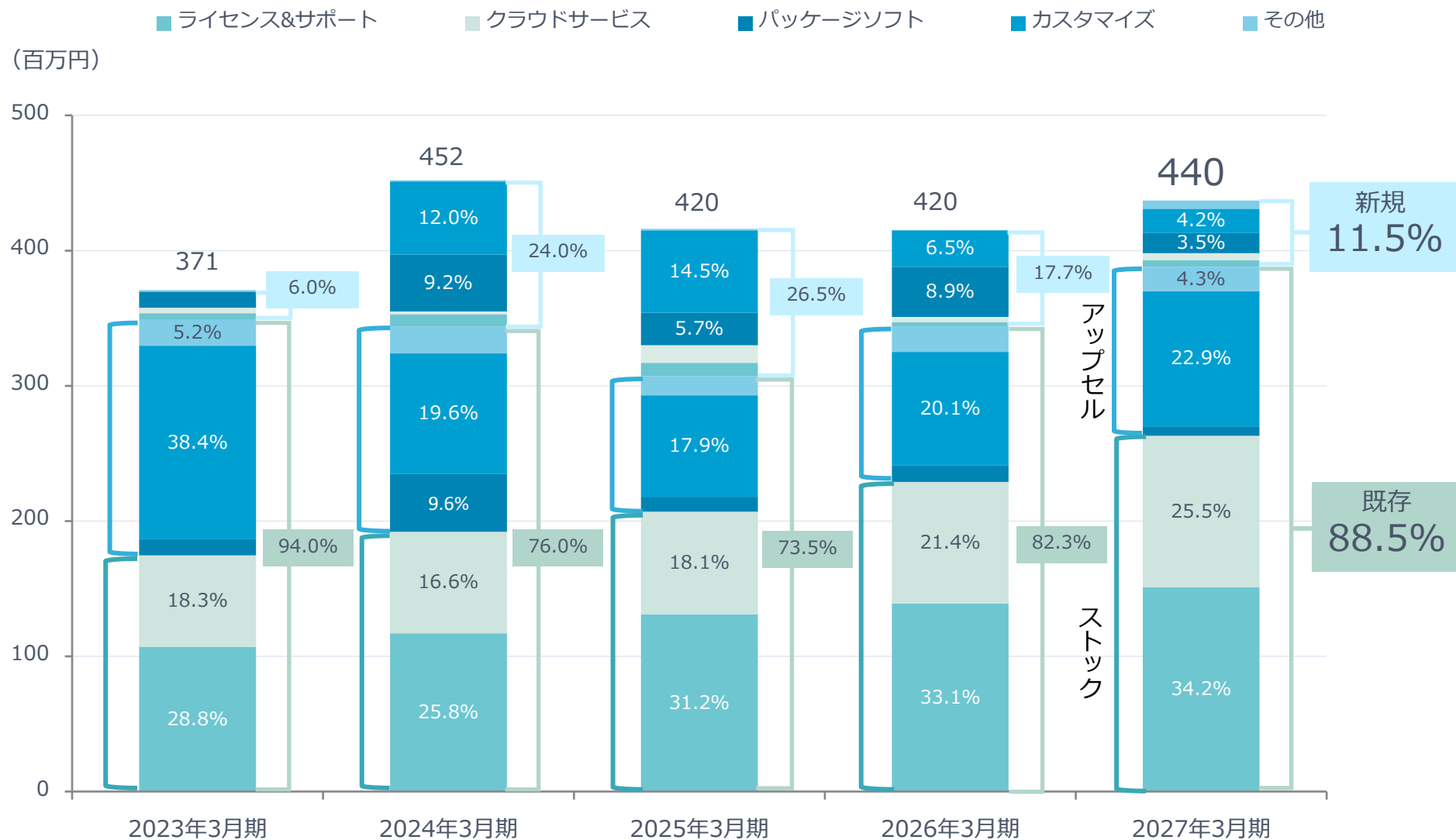
eBASE事業の業績（1Q）



eBASE事業/ 種類別販売実績の推移（1Q）

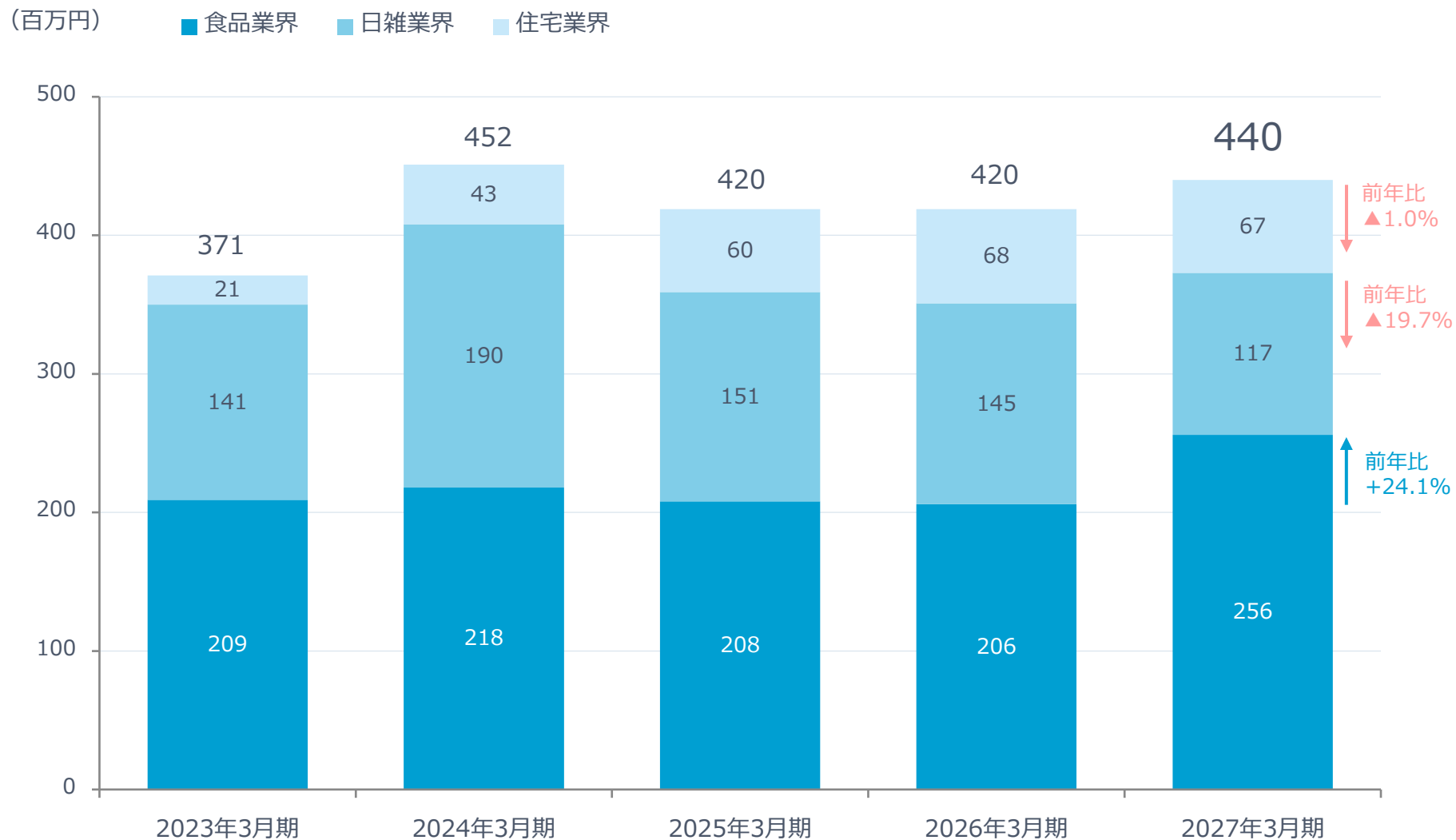


eBASE事業/ 新規・既存別販売実績の推移（1Q）

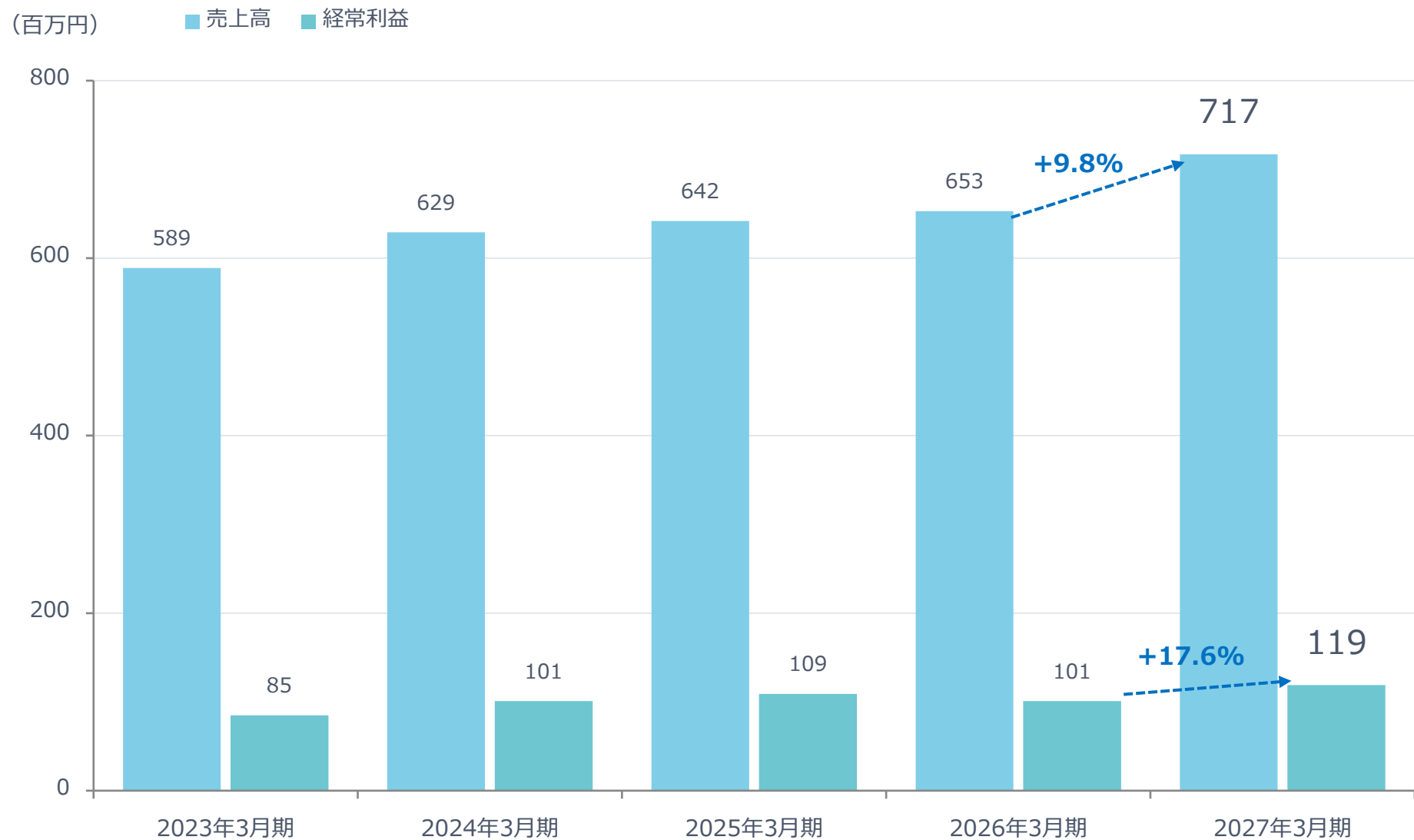


注) 当期は3%未満、過年度は5%未満の数値の表記を省略しております。

eBASE事業/ 業界別売上実績の推移 (1Q)



eBASE-PLUS事業の業績（1Q）



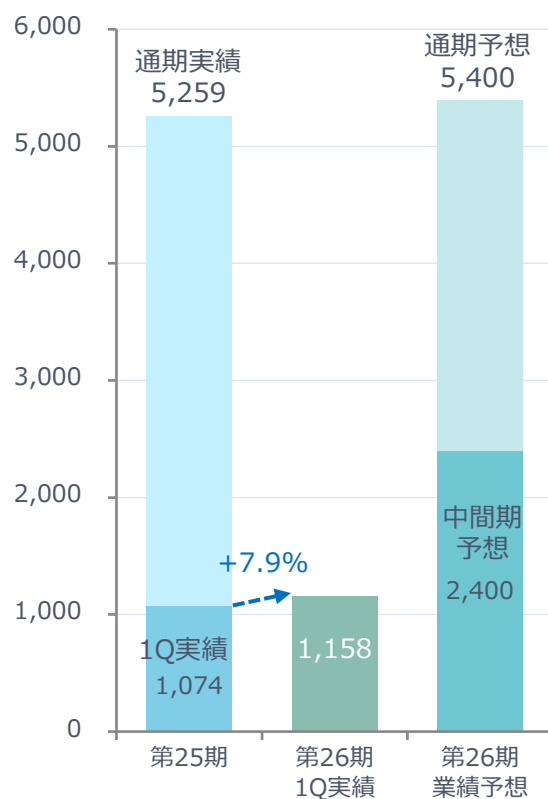
2027年3月期の連結業績予想

■ 第25期1Q実績 ■ 第25期通期実績 ■ 第26期1Q実績 ■ 第26期中間期予想 ■ 第26期通期予想

売上高

+2.7%

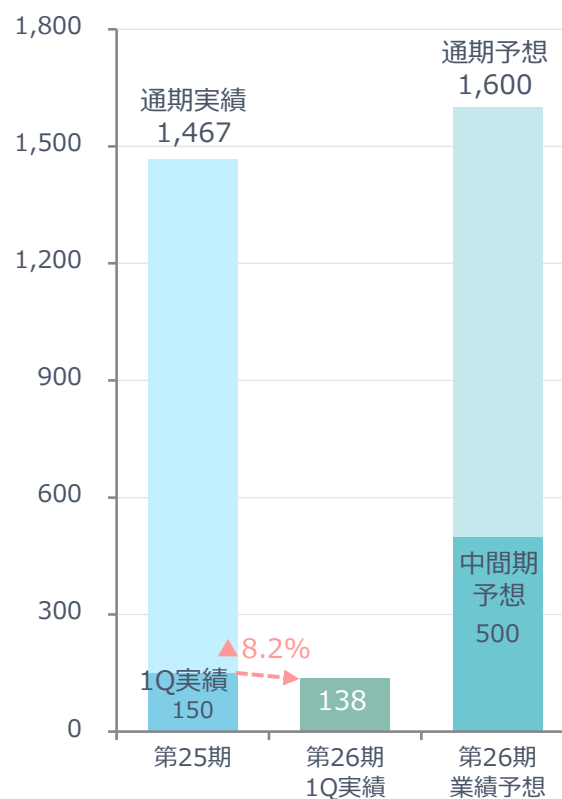
(百万円)



経常利益

+9.0%

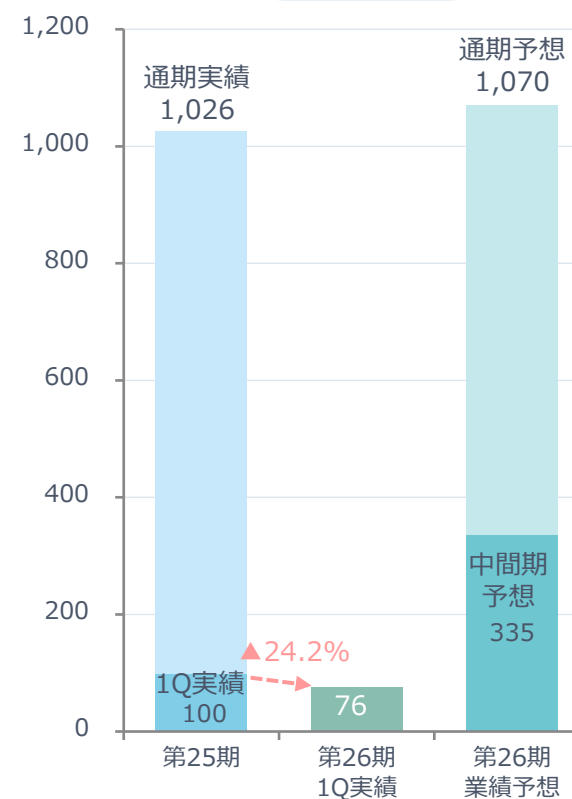
(百万円)



親会社株主に帰属する 四半期純利益

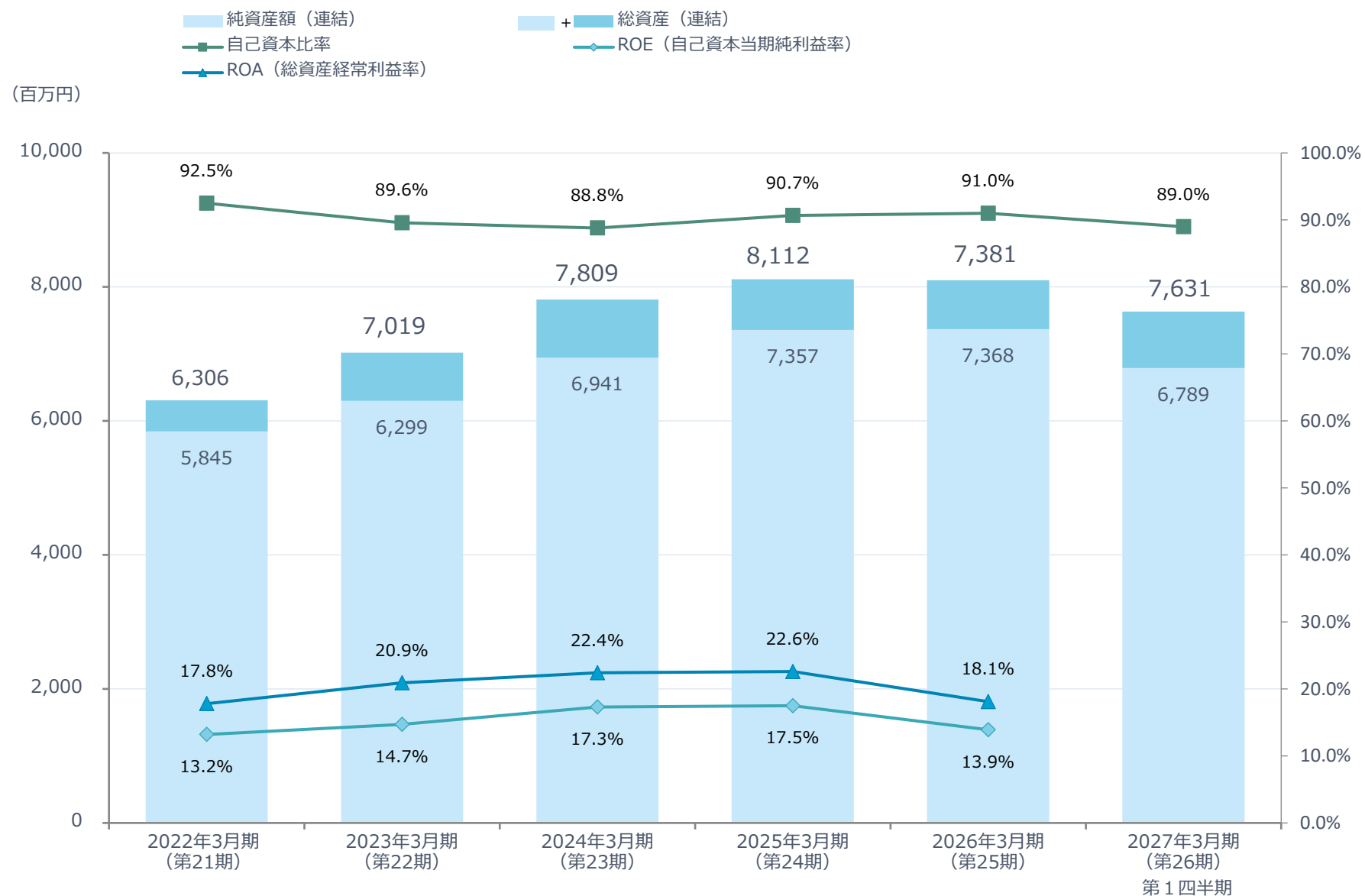
+4.2%

(百万円)



※連結業績予想には、M&Aに伴う取得関連費用やBtoBtoCビジネスの広告宣伝費等の影響額を織り込んでおります。

資本状況の推移



eBASE事業報告

パッケージソフトビジネス

BtoBビジネス

0th eBASE

企業別統合商品情報管理ソリューション

1st eBASE

業界別商品情報管理ソリューション

BtoBtoCビジネス

2nd eBASE

消費者向けスマホアプリソリューション

BtoBビジネス

3rd eBASE

「DATA eBASE」データ販売ソリューション



※【事業概要の詳細】

各ソリューションの詳細説明、及び
最新データは、Webで公開しています。

事業概要の詳細は、下記URLよりご確認ください。

<https://www.ebase.co.jp/investor/investor13/index.html>

主要取引先一覧は、下記URLよりご確認ください。

<https://www.ebase.co.jp/company/company04/index.html>

eBASE事業モデル比較マトリクス

比較項目	0th eBASE 企業別統合商品DB	1st eBASE 業界別商品情報DB	2nd eBASE 消費者向け ライフスタイルアプリ	3rd eBASE DATA販売ソリューション
事業形態	BtoB	BtoB	BtoBtoC	BtoB
業界展開	全業界対応（汎用）	食品・日雑・住宅等 （業界別専用パッケージ）	全業界対応	食品業界（主軸） 商品開発・競合分析・ データマーケティング
ビジネス モデル	ワンソース／マルチユース	商品情報交換標準化	BtoBtoCX	クローズドDATAで稼ぐ！
コア コンピタンス	ミドルウェアeBASE	ミドルウェアeBASE	商材ebisu	POSebisu + 商材ebisu
主要製品 サービス	統合商品DB「eBASE」 DBP eBASE	FOODS／GOODS eBASE 商材ebisu MDM／PDM eBASE	e食住シリーズ e住なび	DATA eBASE （商材ebisu + KSP-POS） データ販売サービス
推進戦略	DX推進ニーズ活用 紙→デジタル移行支援	業界別標準化→デファクト化 業界横断型マスタ普及	OMOによるCX向上 特許取得による競合差別化	現eBASEアプリのクロスセル KSP-SP社の販路利用
AIソリュー ション	AI eBASE			

0th eBASE : 企業別統合商品DB 進捗 (1Q)

上段：売上社数・金額（百万円）

合計6社(21)

下段：受注社数

合計2社

ソリューション名	食品業界	日雑業界	住宅業界
統合商品DB	1社(3)※2	1社(4)※3	2社(6)※5
	—	—	1社
DBP eBASE※1 ・ eB-DBPちらし ・ eB-DBPカタログ ・ eB-DBPweb	—	1社(3)※4	1社(5)※6
		—	1社

ストックを除く、主な1Q実績です。

※1 DBP= DataBase Publishing

※2 大手食品小売様

※3 スポーツ用品メーカー様

※4 大手日用品・生活用品メーカー様

※5 大手空調設備メーカー様、水道用品及び水洗金具の専門メーカー様

※6 住設建材メーカー様

進捗 (1Q)

上段：売上社数・金額（百万円） 合計5社(69) ※5
下段：受注社数 合計3社

ソリューション名	食品業界	日雑業界	住宅業界
FOODS eBASE	3社(50)※2	—	—
	2社		
GOODS eBASE	—	—	—
		1社	
MDM eBASE※1	1社(14)※3	2社(5)※4	—
	—	—	

ストックを除く、主な1Q実績です。

※1 MDM=Master Data Management

※2 大手食品小売様、大手コンビニエンスストア様、中食・惣菜等の加工食品メーカー様

※3 大手コンビニエンスストア様

※4 大手家電量販店様、大手総合リーテイル（流通・卸）業

※5 重複除く

2nd eBASE : 消費者利便性向上/CXアプリ 進捗 (1Q)

上段：累積採用社数 合計13社
 下段：受注社数 合計1社

ソリューション名	食品業界	日雑業界	住宅業界
e食住なび (多言語)	6社※1	2社※2	—
	1社	—	
e住なび	—	—	5社※3
			—

※1 マキヤ様、小売業（会員制倉庫型店）、GMS、生協、外食（回転寿司チェーン）、食品メーカー

※2 コーナン商事様、大手家電量販店、

※3 穴吹工務店様、大手・中堅ハウスメーカー

トピックス

- ・ 関西の地域生協から「e食住なびfor DX」を受注
- ・ 複数の大手ハウスメーカーでは「e住なび」の運用は順調に推移、月単位のアカウント発行も安定的に増加

eBASE-PLUS事業報告

IT開発アウトソーシングビジネス

eBASE-PLUS事業概要

顧客企業からの受託開発、受託オペレーション、受託サーバー保守等の
「IT開発アウトソーシングビジネス」

◆システムソリューション

① ソフトウェア開発

企画・分析・設計・構築・導入・運用管理・
保守をサポート。

② インフラ構築

サーバー、クライアント環境構築業務をサ
ポート。

◆サポートサービス

① 統合運用管理

ITシステムの運用をサポート。

② ヘルプデスク

1次対応から技術スキルを要する2次対応ま
でのヘルプデスク。

進捗（1Q）

IT開発アウトソーシングビジネス

取組内容		施策
(人材育成面) 教育	採用強化	・ 即戦力となる中途採用、及びBP活用 ・ 採用時、新入社員獲得時の差別化
	システム化	・ 自社開発オンラインシステム「eB-learning」強化 ・ 既存社員の教育に活用
	高単価化	・ ハイスキルな高単価案件へローテーション
(売上利益面) 顧客単価Up		・ 既存顧客への単価交渉 ・ 顧客ニーズに沿った新規の高単価案件獲得

eBASEグループの企業理念



本資料お取扱い上の注意点

- 本資料は決算説明及び当社をご理解いただくために作成されたもので、当社への投資勧誘を目的としておりません。
- 本資料を作成するに当たっては正確性を期すために慎重に行っておりますが、完全性を保証するものではありません。本資料中の情報によって生じた障害や損害については、当社は一切責任を負いません。
- 本資料中の業績予想ならびに将来予測は、本資料作成時点で入手可能な情報に基づき当社が判断したものであり、潜在的なリスクや不確実性が含まれています。そのため、事業環境の変化等の様々な要因により、実際の業績は言及または記述されている将来見通しとは大きく異なる結果となることをご承知おきください。

IRに関するお問い合わせは、弊社HPの「[IRに関するお問い合わせ](#)」フォームよりお願い致します。